



# Белорусский РЫНОК

6  
(233)

10 - 16  
февраля  
1997 года

Belarusian  
Market

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ АНАЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

**ЕЖЕДНЕВНЫЕ ОПЕРАЦИИ**  
с государственными бумагами  
Латвии, Литвы, Украины, России,  
Казахстана, Молдавии, США  
с корпоративными бумагами  
Латвии, России и США

ИНФОРМАЦИЯ:  
В МИНСКЕ - 661311, 367298; В ВИТЕБСКЕ - 377125



## Rietumu Banka

7 VESELES STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA, PHONE 013-7025555, FAX 013-2372897, S.W.I.F.T. RTMBLV2X, REUTERS DEALING CODE: RIET

ПОЛНЫЙ НАБОР УСЛУГ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

**VELANA** Кабельные системы  
(017) 884-83-44, 8 (017) 810-25-39 740



СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

4 стр. Ноябрьский референдум: ОБСЕ подтверждает непризнание итогов.

5 стр. Перспективы социал-демократии в Беларуси.

6 стр. Сегодня не используется 70% потенциала сельхозмашиностроения.

7 стр. После Указа № 48: есть варианты.

8 стр. МЗП в Беларуси в 200 раз ниже, чем во Франции.

15 стр. Объемы производства увеличились за счет падения рентабельности.

17 стр. Валюту для экспортеров собираются покупать у населения за эмиссионные деньги.

18 стр. Уже более полумиллиона человек заняты в "теневой" экономике.

20 стр. Сокращается отпуск нефтепродуктов должникам.

21 стр. Политика курсообразования провоцирует вывоз сахара в Россию.

22 стр. Правительство утвердило план законопроектной работы на 1997 год.

## Курс поплыл, но лед не тронулся

См. стр. 1, 2, 7

### Административное регулирование рыночных механизмов

ЭХО НЕДЕЛИ

Решения, принятые исполнительной властью на прошедшей неделе, подсказывают, что в 1997 году вместо долгожданной либерализации валютного рынка последует дальнейшее усиление влияния контрольных служб на процесс валютного регулирования и упрощение административной системы курсообразования.

#### Очередная смерть внебиржевого рынка

С 3 февраля телеграммой Национального банка установлен единый курс валюты для всех рынков — биржевого, внебиржевого, наличного — 22050 BYB/USD. Причем отклонение от него не должно превышать 1,5%. Некоторые восприняли это событие чуть ли не как положительный шаг: в сравнении с "коридором" котировка выросла более чем на 1000 рублей.

В то же время данное нововведение практически закрыло для белорусских банков внебиржевой валютный рынок, сделав невозможным выгодную работу в обход курсовых ограничений.

Отныне там работают в большинстве своем лишь банки-нерезиденты. Сжатие рынка коснулось как практически исчезнувшего легального внебиржевого рынка, так и биржи, на которой объемы торговли сократились до крайне низкого уровня. Например, в конце прошедшей недели ежедневный оборот торгов по доллару США упал до 560-670 тыс. USD.

Еще одним результатом принятого решения, по мнению дилеров, стал рост котировок на внебиржевом рынке. Если в начале недели стоимость доллара была на уровне 27.000-28.000 руб. (Окончание на 2-й стр.).

### Приоритет остается декларацией

ЭКСПОРТ

Никогда еще ситуация в данной сфере не была столь тяжелой

В минувшую пятницу состоялось заседание Республиканского клуба директоров (организованное под патронатом Белорусского союза арендаторов и предпринимателей), которое было посвящено едва ли не самой актуальной на сегодняшний день проблеме — внешнеэкономической деятельности предприятий.

Впервые крупнейший директорский форум, обсуждавший приоритетное для развития страны направление — экспорт, проигнорировали первые лица государства (обилие итоговых коллегий на минувшей неделе — оправдание слабое). Их отсутствие при обсуждении столь злободневной проблемы представляется симптоматичным: власть все еще не осознала глубину

пропасти, в которую падает страна.

Между тем никогда ситуация в данной сфере не была столь тяжелой. По данным Минстата, за 11 месяцев прошлого года экспорт вырос на 13,9%, а импорт — на 24,9%. Отрицательное saldo составило рекордную сумму — 1 млрд 387 млн. USD (более 10% ВВП за 1996 год). По данным (Окончание на 6-й странице).



**ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК**

лицензия №27 Банка Латвии, Рига, ул. Бривибас 148 А  
тел.: 013-7011111, факс: 013-7011112

конверсия валют стран СНГ по межбанковскому курсу

конверсия твердых валют по курсу REUTERS

консультации по ведению финансовых операций

гибкие условия для каждого клиента

Тел./Факс в Риге 0132 372946, 378139, 364495

ИНДИВИДУАЛЬНО ДЛЯ КАЖДОГО,  
ПРОФЕССИОНАЛЬНО ДЛЯ ВСЕХ!



Подробную информацию об услугах банка прошу прислать по адресу:

для

Вырежьте и отправьте по адресу: 220093, г. Минск, а/я 5

СОВРЕМЕННОЕ  
ПЕЙДЖИНГОВОЕ  
ОБОРУДОВАНИЕ

САМЫЕ НИЗКИЕ  
ЦЕНЫ

170\$



НАИБОЛЕЕ ПОЛНЫЙ ПАКЕТ ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ

РУКОВОДИТЕЛЯМ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ  
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ОАО "РНЕ-ЛУЧА" СОВМЕСТНО  
с ОАО "РПИ-ЛУЧА"

Готово оказать Вашему предприятию  
помощь в расчетах  
с Вашими потребителями и поставщиками  
в России и Восточно-Казахстанской области

обращайтесь к нам:

В Минске: тел. (8-017) 273-72-30, 273-72-33, 273-72-38  
В Бресте: тел. (8-0162) 26-55-83, 23-51-35, В Гомеле: тел. (8-0232) 97-03-77  
В Могилеве: тел. (8-0222) 22-68-31, 22-51-19 В Витебске: тел. (8-0212) 25-33-46  
Лицензия № 5200-125-392, выдана Государственной инспекцией РБ по ценным бумагам 8 июля 1996 г.



Еженедельная  
аналитическая газета  
для деловых людей

Учредитель —  
КМП "Белорусский рынок"

Регистрационное свидетельство  
№ 308 от 10 июля 1996 года

Главный редактор  
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

Первый заместитель  
главного редактора  
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь  
Юрий СЕЗЕНЬ

## Отделы:

**ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА**  
228-00-23  
Павлюк БЫКОВСКИЙ  
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

**ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**  
222-80-35  
Владислав МАКСИМОВ  
Наталья ШКЛЯР

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОЛИТИКА**  
228-00-23  
Юрий ШЕВЦОВ  
Александр ПАТУТИН

**НЕДВИЖИМОСТЬ**  
222-80-29  
Юрий БЕХТЕРЕВ

**ПРИВАТИЗАЦИЯ**  
222-80-35  
Татьяна МАНЕНКО

**СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА**  
222-80-29  
Константин СКУРАТОВИЧ

**ТОВАРНЫЙ РЫНОК**  
222-80-29  
Александр АЛЕСИН

**ФИНАНСЫ**  
222-80-35  
Александр ВАСИЛЕВИЧ  
Елена ФАЛЕЙ

**ФОНДОВЫЙ РЫНОК**  
222-80-29  
Ирина КРЫЛОВИЧ  
Владимир ТАРАСОВ

**ПРАВО**  
222-80-35  
Александр ГАЛКЕВИЧ

**КОМПЬЮТЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**  
228-00-24  
Дмитрий ЕГИПКО

**РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ**  
222-76-41  
Юрий БЕДУПИН

**БУХГАЛТЕРИЯ**  
228-00-24  
Галина КОХНО  
Александра САЛОВА

## Размещение рекламы:

тел./факс:  
(017) 222-76-41, 222-76-44

E-mail:  
root@belmarket.belpak.minsk.by

WWW:  
http://www.belmarket.minsk.by

## Адрес:

220001, Минск,  
ул. Рабкоровская, 17.  
Редакция газеты  
"Белорусский рынок"

## Расчетный счет

3012209540011 в филиале АКБ  
"Приорбанк" № 0111, код 228

## Подписной индекс — 63123

Газета распространяется  
по каналам компьютерных  
сетей BELPAK (227-32-06)

Типография издательства  
"Белорусский Дом печати"  
(Минск, пр-т. Ф. Скорины, 79)  
Заказ № 681

Тираж — 20.000 экз.

Цена: в розницу — 6.000 руб.  
за предплатой РБ — договорная

Номер подписан в печать  
9.02.1997 г. в 22<sup>00</sup>

Ответственность  
за достоверность рекламы  
несет рекламодатель

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12  
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

## ТАМОЖЕННАЯ ПОЛИТИКА

### В центре внимания — экспорт продовольствия

Согласно решению Совета Министров от 28 января, Министерство экономики Беларуси обязано до 20 февраля рассмотреть вопрос об импорте продовольствия для нужд республики.

Согласование необходимого ассортимента поставок, а также их объемов поручено, кроме Минэкономики, Министерству финансов и Минсельхозпроду. Помимо этого, указанными министерствами будут подго-

товлены рекомендации по освобождению импортируемых товаров от уплаты акцизов, пошлин и других платежей.

### Флагманы получают льготы

Комиссия по защите внутреннего рынка и поддержке отечественных товаропроизводителей на своем заседании 30 января 1997 г. внесла на утверждение Совета Министров и Президента предложения по освобождению некоторых импортеров от таможенных пошлин.

От уплаты пошлин на ввоз комплектующих изделий рекомендуется освободить ряд предприятий, продукция которых идет на экспорт. В их числе: БелаЗ, МАЗ, завод колесных тягачей, моторный и подшипниковый заводы. Данные предложения решено оформить в виде проекта указа Президента РБ.

Подобные же льготы до 31 декабря 1997 г. получат импортеры некоторых видов сырья и продукции, которыми Беларусь не располагает и не производит (в основном это сырье для химической и медицинской про-

мышленности). В перечень также включены рыба, вата из текстильного сырья, ампулы, посуда стеклянная лабораторная, проволока вольфрамовая, полиуретаны, фенолы, смолы карбамидные и др. Указанное предложение решено оформить в виде проекта постановления Совета Министров РБ.

Предложения по повышению пошлин на ввоз ряда продовольственных товаров были сняты с обсуждения.

### Ввоз алкоголя будет ограничен

Совет Министров Беларуси одобрил проект документа, определяющего квоты на импортируемые Беларусью алкогольные напитки.

В настоящее время после дополнительного согласования с министерствами и ведомствами проект направлен на юридическую экспертизу. Он пока не подписан, но в правительстве выражают уверенность, что это случится в феврале. Согласно проекту документа, квотирование будет распространяться на такие виды алкогольной продукции, как спирт, водка, ряд сортов вин.

### Труд теряет смысл

#### ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

В новом качестве — министра труда — предстал 6 февраля перед журналистами бывший председатель Госкомитета по анти-монопольной политике Иван Лях.

Как сообщил новоназначенный министр, министерство сегодня занято реформой системы оплаты труда. Ее цель — увязать уровень оплаты с результатами производственной деятельности. Ничего более конкретного сказано не было.

И. Лях беспокоит, что денежное вознаграждение все меньше стимулирует труд, а минимальная зарплата уже не выполняет социальную функцию и далеко отстает от минимального потребительского бюджета. По словам И. Ляха, 80% населения имеет сегодня доходы ниже минимального потребительского бюджета (в эту цифру включено и все нетрудоспособное население).

По данным Минтруда, в прошлом году уровень безработицы составил 3,3% трудоспособного населения. На конец нынешнего года, в случае продолжения прежней экономической политики, министерство прогнозирует уровень безработицы — 4,6% трудоспособного населения. По прогнозам министерства, с 300 до 400 тысяч человек возрастет количество обратившихся в службу занятости.

Величину скрытой безработицы И. Лях оценивает в 14% трудоспособного населения, причем в разных отраслях этот показатель отличается очень значительно.

### Столицу обижают

#### НАЛОГИ

По Закону "О бюджете Республики Беларусь на 1997 год", который на днях должен подписать Президент, доля налогов на добавленную стоимость, собираемая с субъектов хозяйствования столицы и поступающая в казну города, остается на уровне 25%, а доля налогов на прибыль уменьшается с 40 до 15%.

По мнению Владимира Карягина, заместителя председателя горсовета, курирующего вопросы экономики, это свидетельствует о нарушении справедливости в перераспределении материальных ресурсов. По его подсчетам, в прошлом году столица перечислила в республиканский бюджет 1 трлн. BYB, получив обратно в виде дотации всего 300 млрд. BYB. Кроме того, области имели гораздо больше, чем столица, возможности и в прошлом году, когда им разрешалось направлять в местные бюджеты до 50% НДС

и до 60% налога на прибыль.

Как бы то ни было, но Минскому горсовету и его исполкому придется изыскивать средства на содержание городского хозяйства в собственных "сушеках", которые, как известно, могут дать лишь столько, сколько могут. Решением этой проблемы займется сессия Мингорсовета, начало которой запланировано на эту неделю.

### То, что не нравится конкуренту, делают обязательно

Главным событием года в сфере бизнес-обучения в Беларуси стал приход на наш рынок Mercuri International. Эта международная консультационная компания вот уже 30 лет систематизирует новейшие психотехнологии бизнеса, консультируя свыше 60 ведущих корпораций, в числе которых Motorola, Volvo, Philips, Sony, IBM и др. Четверть миллиона коммерсантов из 37 стран ежегодно поступают на Mercuri-курсы, чтобы отработать навыки лидеров управления, планирования и продаж. Сертификат Mercuri — это ключ к престижной работе.

Курсы Mercuri в Минске привлекали наиболее динамичных менеджеров, жаждущих не лекций, а интенсивных тренингов. Mercuri — это спарринг-партнер, которого приглашают тогда, когда хотят стать чемпионом. "Да, я пережил здесь стрессы, сражался в деловых играх и пытался добиться выгодных сделок. Тут я впервые увидел себя со стороны в видеозаписи и обсуждал это публично. Но теперь я совершенно точно знаю, как и в чем могу усилить свою эффективность", — подчеркнул один из самых энергичных участников, руководитель крупной компании. Белорусские фирмы, заказавшие внутрифирменные семинары, повысили вслед за этим уровень своих продаж на 20-30%.

Семинары проводят на отличном русском языке европейские специалисты Mercuri, причем только мужчины. Но самое интересное — другое. Опросы показали, что участники прошедших семинаров не желают, чтобы их конкуренты вошли в контакт. Именно этот критерий считается ключевым в оценке эффективности бизнес-курсов.

#### Ближайшие семинары Mercuri в Минске:

- 21-24 февраля: "Руководство людьми".
- 28-31 марта: "Активная продажа".
- 30 апреля — 3 мая: "Эффективное выступление руководителя".

Прием заявок, консультации по участию по телефонам: (017) 236-86-16; 239-90-30.  
Комфортные условия обучения. Количество участников ограничено.

## ЭХО НЕДЕЛИ

### Административное регулирование

(Окончание. Начало на 1-й странице).

лей, то к пятнице — 30.600-31.000 BYB. При нынешних ограничениях конвертируемость рубля становится лишь светлой мечтой, и нерезиденты стараются избавиться от им-то уж точно не нужной белорусской валюты. В результате реальный курс рубля, который даже в Нацбанке определяют по его состоянию на российском рынке, продолжит свое падение. Это соответствует и инфляционным ожиданиям со стороны многих фирм — некоторые импортеры готовы уже сейчас отдавать за 1 доллар по 32-35 тысяч BYB.

С одной стороны, понятно стремление государства усилить контроль за поступлением и расходованием валюты, сократить возможности для ее ухода из страны, обеспечить единый курс. Но принятое решение, сократив доступ к валюте для многих хозяйствующих субъектов, не решит ни одной из задач, стоящих ныне перед страной. К примеру, если раньше у предприятий в Беларуси была возможность реализовать хоть часть СКВ, остающуюся после 50-процентной продажи на бирже, по рыночному курсу, то теперь эта возможность отсутствует. Это, естественно, отнюдь не стимулирует ввоз валюты в Беларусь. Чтобы выжить, субъекты хозяйствования будут нарушать принятые нормативные акты. Расцветет "черный рынок", которому, как известно, наплевать на все устанавливаемые наказания. Создается впечатление, что государство просто пытается уничтожить все, что неподвластно его регулированию. Абсолютизация же этого процесса будет иметь своим результатом полное отсутствие валютного рынка как такового.

К тому же нынешняя ситуация выглядит довольно абсурдно: при жестком централизованном курсообразовании валютный рынок имеет признаки рыночной структуры. Так, существует валютная биржа (пусть себе и в качестве подразделения Национального банка), есть, соответственно, внебиржевой валютный рынок, на котором нет ограничений по суммам сделок. По словам одного из чиновников Национального банка, у нас все вполне либерализовано, кроме главного — процесса курсообразования и самого курса.

Если ранее официальный курс был хотя бы привязан к результатам торгов на МВБ, то теперь, несмотря на рост курса на последней до 22.380 BYB, официальный остался на прежнем уровне в 22.050 BYB. Столь оригинальная система вполне может войти в историю как особый белорусский путь развития. Объяснить же сохранение рыночной инфраструктуры при административном курсообразовании можно не только усилиями постоянно возникающих адептов рыночной экономики из Нацбанка и иных организаций, но и традиционной белорусской ориентацией на Россию, которая за свои теплые объятия требует полной унификации экономики, в том числе и в валютном регулировании.

Однако гибкости от нынешней системы добиться трудно. Она, скорее, эволюционирует в противоположную сторону. По слухам, распространившимся в банковской среде, в шести крупнейших банках сидят контролеры, которые фиксируют и проверяют, что это за перечисления проходят через корсчета. Наибольшее внимание, естественно, вызывают те, которые приводят к вывозу валюты из Беларуси.

Решения правительства логично вписываются в концепцию ограничения импорта с помощью сокращения доступа к иностранной валюте и стимулирования экспорта административными методами. Результатом подобной политики станет разрушение экспортно ориентированной белорусской экономики и ее нерациональная, экономически неэффективная структура.

#### Детям до 16 лет валюта не положена

Последнее распоряжение Президента РБ, вышедшее в жанре декрета, не отличилось особой оригинальностью. Согласно данному документу под названием "О мерах по обеспечению порядка при осуществлении валютнообменных операций", усиливается ответственность за нарушения действующих норм. Декрет, появившийся, вероятно, с подачи Комитета государственного контроля, устанавливает новые и весьма ощутимые размеры штрафов для физических лиц, которые осмелятся нарушать порядок либо ведения валютных операций, либо контроля за ними. Новшеством стали требования регистрации паспортных данных лиц, покупающих валюту.

В чем-то эти решения даже противоречат друг другу. Так, если одно из них призвано стимулировать куплю-продажу валюты в банковских обменных пунктах, то другое может привести к усилению теневого рынка, несмотря на все гонения (желающих покупать валюту даже по высокому курсу пока больше, чем желающих ее сдать).

Весьма маловероятно, что декрет может быть эффективным решением существующих проблем. Даже во времена СССР валютные операции процветали, хотя за них полагалась уголовная ответственность, а спрос был минимальный. Что же говорить о нынешней ситуации, когда пенсионер — и тот не прочь купить "зеленую" пятерочку. Люди же привыкли обходить законы, которые мешают им нормально жить. Максимум, что удастся сделать — словить несколько неосторожных граждан. Настоящим валютчикам нет нужды даже выходить из своих апартаментов, а их наемные работники давно уже привыкли трудиться под угрозой штрафов. И количество "знакомых лиц" у обменников отнюдь не уменьшится. Скорее, наоборот — благодаря повышенному риску возрастает и прибыльность валютных операций, а вслед за этим — и число желающих ими заниматься.

В целом можно сказать, что предпринимаемые меры по регулированию валютного рынка все больше носят панический характер. Во всяком случае, изменить ситуацию в лучшую сторону они не в состоянии, и в результате ужесточение административного регулирования начинает выступать как самоцель. Ну а поскольку нужны еще и живые деньги, государство все внимательнее присматривается к долларовой сбережениям населения, на вытягивание которых из чулков оно, похоже, вскоре направит все свои усилия.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.



# Торгующие переквалифицировались в митингующих

**Тема Комаровского рынка и предпринимательства вообще, видимо, еще долго будет актуальной. События, связанные с известными решениями Президента, продолжают развиваться, правда, теперь уже в несколько ином русле.**

Убедившись, что удаление предпринимателей вызвало острый дефицит мясных и других товаров, руководство рынка несколько "оттаяло". Избранным продлили договоры на аренду мест до 10, 15 и 28 февраля. О критериях отбора можно лишь догадываться, во всяком случае, активистам стихийно возникшего движения в защиту прав торговцев продолжить работу не разрешили. Планы руководства на март пока не известны.

Счастливицы (штрейбхеры?) не смогли полностью компенсировать недостаток продуктов. В середине недели свежее мясо на рынке практически отсутствовало. Цветов не стало вообще. Поредели и другие ряды.

Колхозников на "Комаровке" явно не хватает. Зато псевдоколхозников теперь, по всей видимости, будет в избытке. Как рассказали корреспонденту сами торговцы, используется простенькая схема. Надо купить сельскую прописку и соответствующие документы (подтверждение, что привезенная на рынок продукция произведена именно тобой), и можно спокойно занимать опустевшие места "спекулянтов" и "жуликов". Сами авторы схемы себя к этой категории, естественно, не относят.

Кстати, лицам "кавказской" национальности при представлении аналогичных документов также охотно выделяют места на "Комаровке".

Есть, впрочем, и другой путь. По информации тех же торговцев, можно просто вступить в ряды ЛДПБ. Место жительства "вновь обратившего" при этом не играет никакой роли. В продолжение темы либерал-демократов стоит заметить, что комаровских предпринимателей, попытавшихся арендовать места для реализации своей продукции на рынке в Ждановичах, туда не пустили, объяснив, что этот рынок теперь тоже для производителей.

У тех, кто еще не реализовал

свой товар, а места уже лишился, есть несколько возможностей. Директор "Комаровки", например, предлагает им сдать товар на реализацию рынку. В этом случае цена покупки, естественно, будет устанавливаться администрацией рынка и ни о какой предоплате не может быть и речи. Кроме того, можно поступить на работу к г-ну Романенкову в качестве продавца. Пока этим предложением воспользовались лишь несколько человек.

Большинство представителей малого бизнеса избрали другой путь: 10 февраля они выходят на митинг. Едва ли — с четкой программой действий, однако решение начать борьбу принято. В заявке на митинг фигурировала цифра до 10 тысяч человек, и, по мнению ор-

КОМАРОВСКИЙ РЫНОК

ганизаторов, она вполне реальна. В качестве помощников и учителей предприниматели избрали БНФ.

А вот ряды ЛДПБ "изгнанные из храма" пополнять не спешат, несмотря на все старания членов этой партии. Г-н Гайдукевич, позволив в офис БНФ, сообщил о своем желании принять участие в митинге предпринимателей, произнести там речь и даже вывести колонну под флагами ЛДПБ.

Нельзя не рассматривать происходящее и как определенную предпосылку для создания предпринимателями в будущем собственной партии.

Наталья ШКЛЯР.

**I.O.S.**  
INTERNATIONAL  
OFFSHORE  
SERVICES  
(U.S.A.)

ПРИ СОДЕЙСТВИИ  
**ФИНАНСЫ И АКТИВЫ**

**СОХРАНИМ ВАШУ СТАБИЛЬНОСТЬ**

- МОМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ (в т.ч. "на предъявителя") БЕЗНАЛОГОВЫХ КОМПАНИЙ ИЗ ЛЮБЫХ ЮРИСДИКЦИЙ
- США: ВЫСОКОПРОСТАВЛЯЕМЫЕ ПЛАТЫ ИЛИ ДЕЛЭВЭР
- РЕАЛЬНАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ОФФШОРНЫХ БАНКОВ В НАУРУ
- ВСЕ ВИДЫ СОПУТСТВУЮЩИХ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
- СКИДКИ ДЛЯ БАНКОВ И ДРУГИХ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО:
- НЕМЕДЛЕННОМУ ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЛАТВИЙСКИХ БАНКАХ
- СЧЕТАМ В ЗАПАДНЫХ БАНКАХ, КРЕДИТНЫМ КАРТОЧКАМ

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО, КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Рига: (013) 7216964      КОНСУЛЬТАЦИИ (0172) 292933, (0172) 292944  
В МИНСКЕ (0172) 235903, (0172) 292088

**МЕБЕЛЬ из Италии**

В крупнейших салонах Беларуси

Любая комплектация по желанию клиента

г. Минск, ул. Карбышева, 1,  
тел. 265-88-67,  
ул. Чернышевского, 10а,  
тел. 266-24-35

**МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА**

ПОСТОЯННО В САЛОНЕ

**OMNIS**



ул. Сурганова, 6  
РВЦ,  
ул. Я. Купалы, 27

268-58-01      268-55-22

СЕМИНАРЫ

13 февраля Высшая школа управления Союза юристов проводит семинар "Залог имущества (квартиры, автотранспортные средства, земельные участки)". Будут рассмотрены вопросы залога и оценки объектов незавершенного строительства, получения банковских кредитов под залог недвижимости и земли. Специалисты Высшего хозяйственного суда расскажут о практике разрешения споров по денежным обязательствам в хозяйственных судах.

18-19 февраля Высшая школа управления Союза юристов организует семинар-консультацию "Практика работы с ценными бумагами в Республике Беларусь". Учет, расчеты и хранение ценных бумаг в депозитарной системе РБ, залог государственных ценных бумаг, порядок вексельных расчетов на территории г. Минска, авиатранспортных финансовых управлений Мингорисполкома — основные вопросы предстоящего семинара. Контактные тел.: (017) 226-13-15, 226-12-29.

## Траст позволяет сберечь и заработать

Практически все страны, возникшие на территории бывшего СССР, переболели в той или иной форме финансово-пирамидальной болезнью. Не стала исключением и Латвия. Выздоравливание было, как и везде, трудным — с арестами, скандалами и митингами обманутых вкладчиков. В результате население поумнело и теперь, решая, кому доверить свои деньги, внимательно изучает аудиторские заключения, балансы и рейтинги надежности коммерческих банков.

Даже если речь идет о небольших суммах, инвестор предпочитает составить собственное представление о "механизме" роста денег. И обнаруживает очень немногие надежные способы размещения свободных средств и получения процентных доходов — в условиях слабости предпринимательских структур и отсутствия развитого рынка земли.

Едва ли не самым привлекательным для инвестиций сектором финансового рынка являются ценные бумаги, в первую очередь — государственные. Доход от операций с ними сравним с доходом от товарных сделок, при этом риск — несравнимо ниже.

Латвийские банки предлагают сегодня инвестиционные программы, которые охватывают все наиболее интересные и перспективные мировые финансовые рынки и ориентированы не только на клиентов из Латвии, но и из стран СНГ и Запада. Многообразие предлагаемых программ и простота участия в них позволяют инвестору провести диверсификацию инвестиционного портфеля в рамках сотрудничества с одним банком-партнером. Примером успешной работы на мировых фондовых рынках стала трастовая программа рижского Rietumu Banka: управляемый банком совокупный инвестиционный портфель вырос в течение прошлого года с 2 млн. до 60 млн. USD.

На сегодняшний день наибольший интерес у клиентов Rietumu Banka вызывает вложение в гособязательства стран бывшего Союза — России, Украины, Молдавии, Казахстана, Латвии и Литвы. Особую привлекательность при

этом имеют российские ГКО — самый развитый в бывшем СССР фондированный инструмент. Эти бумаги обладают высокой ликвидностью: ежедневно проводятся вторичные торги, грамотно построена система расчетов, отлажен механизм покупки-продажи, торги идут в электронном варианте. Скорость вывода денег с рынка — один-два дня.

Специалисты отдела трастовых и брокерских операций Rietumu Banka относят госбумаги стран Балтии, России, Украины, Казахстана и Молдавии к среднерисковым фондовым ценностям. Курсовой риск (вероятность того, что падение курса привнесет, рубль или лата обесценит доход по ГДО или ГКО) сегодня невелик и продолжает снижаться благодаря политике центробанков этих стран, а в Латвии и вовсе равен нулю (лит законодательно привязан к американскому доллару с курсом 4 Lt за 1 USD). Страновой риск (вероятность того, что правительство не сможет выполнить своих обязательств) хотя и существует, но остается небольшим и продолжает уменьшаться по мере реализации экономических реформ в этих странах.

Клиентам, желающим работать с бумагами стран Балтии и СНГ, рекомендовалась следующая структура инвестиционного портфеля: 20% — литовские, молдавские и латвийские гособязательства (доходность в пересчете на СКВ колебалась в начале года в пределах 20-22% годовых) и 75-80% — российские госбумаги (доходность в пересчете на СКВ составляла порядка 30-35% годовых). С учетом комиссионных

банка такой портфель обеспечивал участнику трастовой программы порядка 25-35% годовых. По мнению специалистов, хорошие перспективы существуют на новых сегментах российского фондового рынка, на которых обращаются муниципальные и корпоративные ценные бумаги.

В прошлом году Rietumu Banka в сотрудничестве с крупнейшим американским инвестиционным фондом Charles Schwab corp. первым в Латвии предложил своим клиентам размещать свободные средства непосредственно на рынке ценных бумаг США. Данная программа предназначена в первую очередь для тех инвесторов, которых интересуют долгосрочные вложения в высоколиквидные накопительные и сберегательные программы. Особенно их привлекает то обстоятельство, что капитал полностью выводится из зон потенциального риска (политического и экономического), а также возможность зафиксировать собственную стоимость на приобретаемые ценные бумаги (на имя клиента открывается персональный счет ценных бумаг в Charles Schwab).

Не только открытость и доступность большинства инвестиционных рынков привлекает инвестора в программы латвийских банков. Соблюдение банковской тайны, в том числе тайны инвестиций, равно как и простота ввода и вывода капиталов, является не менее важным фактором, благотворно влияющим на рост объема операций с ценными бумагами. Инвестор имеет возможность передавать поручения банку и получать полные сведения о состоянии своего портфеля по модему. Иными словами, ему обеспечены идеальные условия как для того, чтобы заработать деньги, так и для их надежного сбережения.

Материал подготовлен с помощью аналитической группы Rietumu Banka (Puga).

### АУДИТ

Предприятий всех форм собственности. Подтверждение достоверности бухг. баланса, формирования уставного фонда. Постановка бухгалтерского учета на базе программы 1С "Бухгалтерия" с последующим абонентским обслуживанием. Консультации, восстановление, ведение бухг. учета, услуги по приватизации оказывает фирма

АКЦЕНТАУДИТ тел. 268-77-61  
тел. 268-77-60

Лицензия № 119, выдана 7.06.1995 г.  
Аудиторской палатой РБ до 9.06.2000 г.

**ИНТЕР КОМПЬЮТЕР СЕРВИС**

**ICS КОМПЬЮТЕРЫ**

CPU Pentium Intel, AMD, Cyrix  
M/B Triton 430VX 256/  
512/Kb PB cache  
RAM 60nc EDO /8-64/ Mb  
HDD Seagate Fast ATA-2  
SVGA S3-Trio64V+

**ПЕРИФЕРИЯ**  
МАТРИЧНЫЕ  
СТРУЙНЫЕ, ЛАЗЕРНЫЕ  
МОДУЛЬНЫЕ  
ПРИНТЕРЫ И СКАНЕРЫ  
**EPSON**  
**МОНИТОРЫ**  
**SAMSUNG**

(017) 230 64 01, 230 64 82

### СТАВЬТЕ НА ПИДЕРА

Компьютеры Dainova



Традиционный AT стандарт:  
**Cromon P100 - 610\$**  
MS DOS, 24 мес. гарантии

Новейшие технологии Intel:  
**Gloriette P133 - 971\$**  
**Avalanche P166MMX - 1399\$**  
Windows95, 36 мес. гарантии

**Dainova**  
tel. 2302350, e-mail: market@dainov.minsk.by

Дилеры: Брест (016) 26-61-49, Гомель (0232) 56-14-17, Мозырь (02351) 2-60-72, Витебск (0212) 37-45-32, Гродно (0152) 44-32-41, Минск (0172) 21-70-10, Новополоцк (02144) 5-25-58.

**ПОКУПАЕМ ВЕКСЕЛЯ**

Ярославского  
моторного завода

Тел. 273-76-11

**JEL**

**БЕЗНАЛОГОВЫЕ КОМПАНИИ ЗА РУБЕЖОМ С БАНКОВСКИМ СЧЕТОМ В ЕВРОПЕ И АМЕРИКЕ**

- Готовые фирмы в 7 странах.
- Управление-счетом по факсу и модему, русскоязычный менеджер.
- Бесплатные консультации.
- Брошюра "Offshore Companies".
- Разработка и анализ схем по заказу клиента.

Минск, т. (017) 266-13-99

**ОДЕЖДА ДЛЯ БОЛЬШИХ МУЖЧИН**

Ателье "Лакнея"  
ул.Первомайская, 12  
Тел.(017) 276-80-32

**АТХ**



Сертификат РБ



# Оптимизм по-белорусски

В МИДе

ИНТЕГРАЦИЯ

**МИД ведет подготовку к встрече президентов Беларуси, Польши и Украины, которую, возможно, будет предварять совещание глав дипломатических ведомств этих государств, сообщил на брифинге 6 февраля замминистра иностранных дел РБ Михаил ХВОСТОВ.**

На минувшей неделе состоялся визит министра иностранных дел РБ Ивана Антоновича в Данию и Швецию, где прошли его рабочие переговоры с главами МИДов этих стран. Попутно министр провел встречу с заместителем министра иностранных дел Эстонии. Информации об итогах этих визитов на момент подготовки данного материала, к сожалению, не было.

М. Хвостов отказался комментировать итоги поездки в РБ миссии Евросоюза, подчеркнув, что не имеет права этого делать вплоть до 24 февраля, когда должна быть завершена подготовка

доклада ЕС по ситуации в Беларуси. Дипломат лишь заверил, что вопрос о роспуске Национального собрания и проведении новых парламентских выборов в РБ членами миссии не поднимался, и заявил, что МИД готов пригласить сюда также делегацию Совета Европы.

Замминистра сообщил, что "период недоверия и осторожного отношения к парламенту РБ проходит". В качестве подтверждения М. Хвостов привел факт официального приглашения депутатов Национального собрания РБ на очередную конференцию Международного парламентского союза,

которая пройдет в апреле этого года в Сеуле, а также то, что ни один парламент стран Содружества и ряда стран Азии не поставил под сомнение легитимность нового законодательного органа РБ. Последний аргумент замминистра не вполне корректен, поскольку, как уже писала наша газета (см. "БР", № 4/1997), на сессии Парламентской ассамблеи ОБСЕ представители всех государств СНГ (кроме России) вместе с остальными членами этой организации проголосовали за сохранение полномочий делегации Верховного Совета XIII созыва и против признания сформированного А. Лукашенко нового парламента.

Комментируя отказ НАТО поддержать минскую безъядерную инициативу, замминистра заявил, что "это — естественная реакция НАТО, мы и не ждали иного подхода".

Причину отказа М. Хвостов видит в нежелании альянса отказаться от возможности применения своего ядерного оружия. Тем не менее работа по "проталкиванию" инициативы будет продолжена: в апреле в Минске предполагается провести посвященную этой теме международную конференцию.

Дипломат вновь подтвердил неизменность позиции РБ в отношении грядущего расширения НАТО: "Мы не уверены до конца, что расширение альянса принесет большую безопасность в Европе и мире. Может возникнуть противостояние". Именно поэтому Минск настаивает, чтобы НАТО не торопилось с приемом новых членов, — "мы должны объяснить народу, почему это происходит".

Александр ПАТУТИН.

## Лукашенко под защитой Селезнева

**В начале февраля в Польше с официальным визитом побывал председатель Госдумы РФ Геннадий Селезнев. Значительную часть своего выступления в польском сейме он уделил теме интеграции России и Беларуси.**

Нельзя сказать, что польские парламентарии проявили слишком большой интерес к выступлению своего российского коллеги. В конференц-зале сейма Польши, где выступал г-н Селезнев, по меньшей мере половина мест была пуста.

Тех же депутатов, что пришли на встречу, более всего интересовали два вопроса: вечно болящая тема расширения НАТО на Восток, а также политика России по отношению к Беларуси.

Г. Селезнев заявил, что интеграция России и Беларуси носит "экономический, причем взаимовыгодный характер". Депутаты услышали серию нареканий на развал СССР, разрыв экономических связей и одну-единственную цифру — промышленный потенциал Беларуси, по словам спикера Госдумы РФ, во времена СССР был на 90% интегрирован в экономику России.

Таким образом, сама жизнь, а не надуманные "имперские" амбиции заставляют интегрироваться. Кстати, на Украине да и в Прибалтийских странах также ведут дело к восстановлению тесных торгово-экономи-

ческих отношений с Беларуссией", — подвел итог сказанному Г. Селезнев. После таких слов у многих сложилось впечатление, что именно Беларусь сегодня является главным "интегратором" бывшего постсоветского пространства.

Затем гость перешел в атаку на Парламентскую ассамблею Совета Европы. Он обвинил этот авторитетный орган в попытках изолировать Беларусь на международной арене, что, по словам Г. Селезнева, выразилось в приостановлении действия статуса "специального приглашенного" в отношении РБ.

Г. Селезнев пришел также к неизбежному выводу, что "сегодня бессмысленно продолжать дискуссии о легитимности проведенного референдума", поскольку "Президент Белоруссии пользуется доверием и поддержкой абсолютного большинства белорусского народа".

Юрась ЗЯНКОВИЧ, Варшава.

СООБЩЕСТВО

## Ожидается первое признание

**14-15 февраля в Минске намечено проведение очередной сессии Парламентского собрания Сообщества Беларуси и России, среди задач которой будет приведение руководящих органов собрания в соответствие с результатами ноябрьского референдума в РБ, в частности — смещение спикера Верховного Совета Беларуси XIII созыва Семена Шарецкого с должности председателя собрания.**

Предполагается, что это место займет бывший заместитель С. Шарецкого по руководству Парламентским собранием, спикер российской Госдумы Геннадий Селезнев. Впрочем, не исключено, что белорусская сторона (в лице сформированного Президентом нового двухпалатного парламента) предложит и альтернативных кандидатов.

Принятие сессией ПС Сообщества итоговых документов, если они будут соответствовать планам организаторов, станет первым актом юридического признания легитимности итогов референдума и нового белорусского парламента, сделанного внешними силами. Как известно, до сих пор все попытки белорус-

ского руководства достичь такого признания от авторитетных международных организаций заканчивались неудачей.

Безусловно, это событие вызовет протесты оппозиционно настроенных политиков Беларуси, основная масса которых остается верна Конституции 1994 г. Кроме того, видимо, не случайно ряд протематических настроенных молодежных организаций подал заявки в Минский горисполком на проведение 14-15 февраля уличных шествий под общим лозунгом "Беларусь — в Европу".

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

## Вновь призвали уважать демократию

ОБСЕ

**Председатель Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ), министр иностранных дел Дании Нильс Хельвег Петерсен встретился 7 февраля в Копенгагене с министром иностранных дел Беларуси Иваном Антоновичем.**

В ходе встречи глава ОБСЕ повторил настойчивый призыв к Беларуси восстановить демократию и еще раз предложил прислать представителя ОБСЕ для помощи в урегулировании политического кризиса в РБ.

Как сообщается в распространенном в Вене пресс-релизе ОБСЕ, г-н Петерсен осудил проведение недемократического ноябрьского референдума, "который Президент Беларуси Александр Лукашенко использовал для повышения своей силы за счет парламента". Глава ОБСЕ "настоятельно попросил правительство Беларуси восстановить полное уважение к международно принятым демократическим и конституционным принципам и практике, вступить в диалог с оппозицией и обеспечить свободу прессы", — сказано в документе.

Г-н Петерсен прямо заявил журналистам об отсутствии надежды на то, что белорусское руководство примет его предложение.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

БЕЛАРУСЬ — БАЛТИЯ

## Эстония станет ближе

**В феврале в Таллине ожидается открытие Белорусского информационно-коммерческого центра.**

Соответствующее соглашение между МВЭС РБ и АО "Турекс" (Эстония) было подписано в Минске. Центр создается с целью продвижения продукции белорусских товаропроизводителей на рынки Эстонии и других стран Балтии, развития сотрудничества между предприятиями и организациями двух стран, оказания взаимных консалтинговых услуг, осуществления представительских функций.

Мечеслав ГРИБ:

## Объединение ни к чему хорошему не приведет

**Спикер Верховного Совета XII созыва Мечеслав Грив считает, что письмо Бориса Ельцина к Александру Лукашенко с предложениями о создании единого государства — не что иное, как ответ на некие предложения Президента РБ, причем сделанные тайно еще в то время, когда был дееспособен ВС XIII созыва!**

**О возникших в последнее время перспективах объединения двух государств в одно — интервью с Мечеславом ГРИБОМ.**

— Как вы оцениваете глубину интеграционного процесса, который происходит пока, правда, в переписке двух президентов?

— В первую очередь настораживает то, что предложения Президента РБ были сделаны тайно — о них не знали ни депутаты, ни Кабинет министров, ни избиратели. Нам неизвестно, что предложил Лукашенко, но от того, что предложил Ельцин, страшно становится. Я не против интеграционных процессов с Россией, нашей соседкой, но я за то, чтобы эти процессы носили экономический характер, напоминали объединение по типу Европейского Союза. А это означает, в первую очередь, равноправие сторон. Но о равноправии-то в письме Ельцина как раз ничего и нет. Предлагается какой-то совместный бюджет, над нациями представительными и законодательными органами — какие-то наднациональные органы. Речь, по существу, идет о едином государстве, в котором никто не обещает нам равноправия. Беларусь это не даст ничего хорошего.

— Даже в области экономики, на что так напирала официальная пропаганда, когда был подписан Договор о Сообществе 2 апреля?

— Объединение требует от Беларуси проведения экономических реформ в том направлении и в той степени, что и в России. Будет приватизация, продажа белорусских предприятий. И кто их купит? Если исходить из того, что предлагает Ельцин, их купит российский капитал.

Предположим, белорусское предприятие приобретено российским (в лучшем случае — какой-нибудь фирмой, в худшем — это будет российская теневая экономика). Что дальше? Переоценить завод так, чтобы он смог выпускать конкурентоспособную продукцию, новый хозяин не сможет. И начнет искать инвестора за рубежом — ведь именно там, а не в России, есть необходимые нам "ноу-хау". Так зачем же растягивать на такой срок этот процесс? Кто нам сейчас мешает провести приватизацию и привлечь зарубежно-

го инвестора? Кто сегодня докажет мне, что Россия имеет "ноу-хау" для Мозырского и Новополоцкого нефтеперерабатывающих заводов, для тракторного, автозавода?

— То, что предлагается, противоречит российской Конституции, Конституции Беларуси 1994 года и даже нынешнему варианту Основного Закона. Как вы думаете, осознает ли это Ельцин в нынешнем своем состоянии?

— Полагаю, что на отправке такого письма настоял тот, кто его готовил. Надо было показать, что Президент дееспособен, причем не только руководит своим государством, но и думает о Сообществе. Кроме того, в России есть целый ряд деятелей, партий, движений, которые поддерживают присоединение Беларуси, — их отношение к Президенту кое-что значит.

— Письмо Ельцина свидетельствует, что он не опасается возможности прихода А. Лукашенко в Кремль.

— Если в Москве не рассматривают такую возможность, то очень и очень напрасно. Несерьезным, фантастическим это считают и представители ряда западных стран. Но я полагаю, что это все очень серьезно.

— И каким может быть путь Александра Лукашенко в кресло российского Президента? Существуют ли более-менее реальные схемы?

— Схем может быть несколько. Если объединимся и получим единое государство, на следующих президентских выборах в ряду других кандидатов может быть выдвинут и нынешний Президент РБ, тем более что на сегодняшний день он является руководителем Сообщества. Не исключен и вариант, при котором А. Лукашенко в процессе объединения займет пост вице-президента. В этом случае он получает доступ к российским СМИ, особенно электронным, что очень важно.

— А какова, на ваш взгляд, реальная возможность объединения уже в этом году?

— Вероятность большая. Электронные средства массовой информации находятся в руках исполнительной власти. И если сейчас людям предложат сравнить свои пенсии, зарплаты с российскими, где получают в три — пять раз больше, пообещают дешеую нефть и газ, электорат

проголосует в очередной раз.

— Как реагируют на объединительные тенденции наши соседи?

— Я считаю, что объединение России и Беларуси очень негативно повлияет на отношения, в первую очередь, внутри СНГ. Руководители стран СНГ, насколько мне известно, на сегодняшний день — сторонники суверенитетов своих стран. Увидев, к чему привело Сообщество Беларуси и России, они отвернутся от СНГ. А когда Сообщество начнет развиваться, и люди почувствуют, что из этого в конце концов ничего не получается, — ведь главное объединиться, а там никто никому не нужен, это мы уже знаем, исторический опыт есть, — вот тогда и начнется самый большой распад.

Записала Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

**ЖАЛЮЗИ**  
Гродно (0152) 44-32-12  
Минск (017) 254-67-30  
Заинтересованы в региональных представителях  
Гродно, Космонавтов, 56

**МУКА BL-55**  
(Венгрия)  
высший сорт  
со склада в Минске  
Официальный представитель  
завода "Cereol" (Венгрия)  
предлагает  
**ПОДСОЛНЕЧНОЕ МАСЛО**  
тел./факс (017) 268-73-95.  
220-58-98.

МНЕНИЕ



# Третьим путем — в третий мир

## Перспективы социал-демократии в Беларуси

**В СМИ появляются сообщения о создании в Беларуси нового социал-демократического движения по типу российского "Яблока", а также о возможном выходе социалистов в лидеры оппозиции. О некоторых процессах, происходящих в белорусской социал-демократии, читатель узнает из данной статьи.**

Чтобы заметить различия в складывающихся идеологиях и соответствующих им партиях, недостаточно одномерного зрения "левые — центр — правые" на оси капитализм — социализм. Специфика Беларуси требует введения еще не менее одной координаты, характеризующей отношение к национальному вопросу (независимость, язык, отношение к России, этнический или патриотический национализм и т. д.). Поэтому в Беларуси, как и на Украине, базовых партий будет больше, чем в других странах.

Очертить идеологию и социальную базу социал-демократического союза (СДС), образованного в мае 1995 г. на базе ПНС, БСДГ и ПВЕС, весьма трудно. Например, знатную политическую сцену республики Александру Федуте это не удалось. "Социал-демократы по-белорусски", — пишет он, — не дают себе труда сколько-нибудь внятно артикулировать, в чем, собственно говоря, заключаются их идеологические разногласия с ОПП, БНФ и ПКБ".

Но трудно предположить, что в СДС собравшиеся в свое время многие известные политики (Г. Тарасевич, М. Гриб, Л. Сечко, Г. Карпенко, В. Гончар и др.) только потому, что социал-демократия модна и сильна в Европе и отсюда можно ожидать поддержки. Еще менее конъюнктурны рядовые члены СДС, у которых нет шансов попасть в верхние эшелоны власти.

### "Нет — дикому капитализму, да — социальному государству"

Можно считать, что лидеры СДС не вполне четко представляют, каковой экономической модели они стремятся. Подписывая договор о создании СДС в Доне-музее I съезда РСДРП, они подчеркивали свою преемственность РСДРП того времени, целью которой было построение социализма. В то же время было заявлено о приверженности принципам современной европейской социал-демократии, которая сегодня ставит своей целью не устранение капитализма, а его социальное обуздание (шведский "функциональный" социализм, например).

Двойственное отношение к социализму как к конечной цели общественного развития привело к бессодержательности программных установок СДС. Вот пример из заявления Координационного совета СДС: "Мы намерены в Беларуси обуздать капитализм и очеловечить социализм" ("Звезда" № 19/1995, с. 1).

Но как можно обуздать то, чего нет по определению (90% ВВП Беларуси, по оценке экспертов, создается сектором) и чего СДС не собирается допустить в обозримом будущем? В наших условиях частный капитал не может явиться ни в каком другом виде, как в страшном обличье дикого капитализма, — пишет в программной статье один из идеологов СДС А. Король. — А это означает бедность, бедность для большинства населения. На многие десятилетия" ("Звезда" № 19/1995, с. 3). И тут же СДС провозглашает лозунг: "Нет — дикому капитализму, да — социальному государству".

Если частный капитал недопустим, то останется общественная собственность и, следовательно, останутся всевластие и господство бюрократии и низкая эффективность экономики. Это тоже не нравится нашим социал-демократам.

Где же выход? "Выход — это третий путь, социальное государство" — отвечают социал-демократы.

Звучит красиво, но что это означает на деле? В предвыборной платформе СДС ("Звезда" № 19/1995) о третьем пути в развитии экономики сказано весьма мало:

— возвращение государству всех незаконно приватизированных предприятий (впервые эта идея была высказана бывшим лидером БСДГ О. Трусовым. — Л. З.);

— пересмотр концепции приватизации с учетом прав трудящихся;

— постепенное превращение колхозов и совхозов в кооперативные и акционерные общества".

О путях выхода из кризиса в платформе ничего нет, кроме указания на инициативу Г. Карпенко, бывшего лидера ПНС, о проведении "круглого стола". Предполагалось, что политические лидеры различных партий найдут общий выход из тупика.

Большую часть предвыборной платформы составляли популистские лозунги (вернуть трудящимся льготы, бесплатное образование и медобслуживание и т. д.).

Более полное представление об экономической платформе СДС можно получить, обратившись к документам входящих в него партий.

ПНС считает, что вектор исторического развития Беларуси лежит в стороне от либерально-демократического пути, — утверждает в программе ПНС ("Звезда" № 15/1995). И далее: "Главной целью хозяйственной деятельности либеральной модели является прибыль, тогда как целью социально ориентированной экономики является удовлетворение потребностей граждан".

В противовес либералам, выступающим за приоритет частной собственности, ПНС выдвигает "сочетание форм собственности, где обеспечивается участие граждан в распределении результатов своего труда". ПНС отвергает подход либералов, которые строят свою модель на признании того принципа, что в своей экономической деятельности люди стремятся к собственному благо или благо своей семьи. В основу своей модели они закладывают иные принципы, а именно: "справедливость и солидарность граждан".

По своим идейным позициям ПНС близка БСДГ (см. программу "Шаг за шагом", Мн., 1993 г.). Она также отдает предпочтение трудовым коллективам как субъектам приватизации и управления предприятиями ("народный капитализм"). Работники участвуют не только в управлении, но и владеют собственностью. При этом трудовые коллективы выбирают форму собственности для своих предприятий с учетом "общественных интересов". Распределение дохода производится так же, как при социализме, — "по труду".

В программе БСДГ ничего не говорится о либерализации цен и других элементах хозяйственного механизма, без чего экономика будет оставаться социалистической даже при наличии формальной частной собственности.

Экономический раздел программы ПВЕС больше описывает необходимость внедрения новых технологий, чем экономическую модель. Можно найти лишь, что это — смешанная экономика, приватизация никому не нужных убыточных предприятий (при при-

оритете трудового коллектива), равноправие форм собственности на землю, стимулирование мелкого бизнеса.

Если суммировать сказанное, то можно утверждать, во-первых, что социал-демократы все-таки удалось артикулировать отличия своих принципов от либеральных. Но трудно найти внятное изложение их качественных различий с коммунистами. Последние тоже говорят о разнообразии форм собственности и рыночной экономике. Даже допускают частную собственность на землю (за исключением земель сельскохозяйственного назначения). В то же время партии СДС, как и коммунисты, одинаково утопичны в своих попытках организовать общество на принципах справедливости и солидарности.

Во-вторых, бросается в глаза, что провозглашаемые социал-демократами общие принципы висят в воздухе. Они не трансформируются в конкретные действия по выходу из кризиса. Вместо этого предлагается идея выработки такой программы за "круглым столом". Но трудно представить, чтобы либералы и коммунисты изменили своим убеждениям и пошли навстречу друг другу в области реформирования экономики.

Справедливости ради надо отметить, что Е. Довгел, став ведущим экономистом СДС, предлагает конкретные действия по приватизации (долгая собственность работников предприятия за счет чистой прибыли). Но это лишь одна частная мера (верная или ошибочная — мы здесь не рассматриваем), которая не может сегодня вывести экономику из кризиса.

### Государственный патриотизм?

Из трех партий СДС только БСДГ поддерживала этнические националисты БНФ. Другие партии "белорускостью" не отличались. Поражение националистов на выборах весны 1995 г. заставило часть членов БСДГ пересмотреть свое отношение к национальному вопросу и к БНФ. Результатом стала замена О. Трусова, члена союза БНФ, Н. Статкевичем на посту председателя БСДГ летом 1995 г. Образование СДС еще более отдалило БСДГ от Народного фронта. 1 мая 1996 г. колонна объединенных социал-демократов вышла без фронтовцев.

Новый лидер БСДГ в интервью "Нашей ниве" (13 мая 1996 г.) заявил, что возрождение белорусской культуры есть дело культурного движения, а не предмет политической борьбы. Он признал, что ставка на лозунги национального возрождения приведет к проигрышу, потому что люди голосуют не за идеи, а за либеральные интересы.

Некоторый отход БСДГ от идеи белорусского возрождения как государственной идеологии (этого требовал, например, член социал-демократической фракции ВС П. Зявель) вызвано, по-видимому, не только политическими причинами. Слияние БСДГ и ПНС с последующим созданием БСДП привнесло в социал-демократическое движение идею "государственного патриотизма", культивируемую ранее идеологами ПНС (см., например, статью А. Лойко "Государственная идеология", "Звезда" № 18/1995).

Значимость наметившегося поворота от националистической идеи — здесь имеется в виду принадлежность управления республикой адептам идеи "адажджэння" — к идее государственного патриотизма (все этносы республики равноправны, Беларусь — их дом, они образуют один народ) можно оценить, если ближе познакомиться с представлениями националистов.

Приведем для этого выдержки из статьи "Парадокс у нас в доме (маральнае крада БЗВ)" из газеты "Свабода" (№ 44/1994). Отметим, кстати, что БЗВ возглавлял в то время нынешний лидер БСДГ. "Мы пришли на эту землю, чтобы навести на Беларусь порядок, — говорится в статье. — Порядок в нашем государстве начнется с принципиального деления — кто свой, а кто чужой."

Чужой — это тот, кто думает об интересах другого государства. Кто говорит о генетическом родстве с Россией — тот тоже чужой. "Чужой" это не враг, это — гость. Но что позволено в доме своему, то не всегда позволено гостю. А если "мы" здесь хозяева, то "здесь" нам позволено все — и доброе, и плохое. Здесь нет таких дверей, таких "офисов", в которые нам нельзя было бы войти и спросить, чьи интересы служат их владельцы. Мы намерены показать чужакам свою белорусскую силу".

Движение социал-демократов от этнического к патриотическому национализму отражает нарастание последнего в белорусском обществе. Все больше людей выступает за укрепление суверенитета республики, самостоятельную внутреннюю и внешнюю политику, против объединения с Россией. При этом их не волнуют этнические проблемы, у них нет ненависти к русским, они считают всех граждан Беларуси своими. Часть из них не против двух официальных языков и т. д. Если удастся социал-демократам повзвешать с БНФ, то они расширят свою социальную базу, первыми уходя с узкого националистического пятка (15-20%) электората, на котором столпились почти все демократы.

Отличия социал-демократов от БНФ по вопросам формирования нации видны невооруженным глазом. Менее заметны различия позиций по данному вопросу СДС и ОПП.

У либералов, по определению, государство — это толпы чиновников, которые преследуют в конечном счете свои интересы за счет других членов общества (то, что сами чиновники думают иначе, это, как отмечал еще Маркс, ничего не значит). Чем меньше это зло (государство), тем лучше. Его приходится терпеть по необходимости (ночной сторож и т. д.). Чем шире та сфера общества, в которую государство не имеет права вмешиваться (гражданское общество), тем лучше. Как говорил М. Жванецкий массово-затейнику в доме отдыха: "Чем дальше ты отойдешь, тем веселее я буду".

Из идеологии либерализма следует, что у либералов особой любви к государству быть не может. Не может быть, следовательно, и государственного патриотизма.

У либералов права человека выше интересов государства или нации. В документах СДС этот принцип, по крайней мере в явном виде, отсутствует. Отсюда и различия в патриотизме. В крайней форме это выражено в словах корреспондента, написавшего после беседы с В. Гончаром: "По его мнению, слова о беззаветной любви к Родине, к своему народу — обычная политическая трескотня. Движет им ответственность перед собой, перед семьей, перед сыном, которые воплощают в Родину, и нацию" ("Звезда" № 2/1993).

### На горизонте — правая социал-демократия

Не всех людей со взглядами, близкими к социалистическим, увлекла идея национального "адажджэння". Они не вступали в партии, поскольку их отталкивал отблеск БНФ в имидже белорусских социал-демократов. Сейчас по инициативе О. Абрамовой некоторые из них решили создать соб-

ственную социал-демократическую организацию "европейского стиля, генетически не связанную с национально-демократическим движением", свободную от радикализма и крайностей ("Вечерний Минск", 24 января 1997 г.). Учредители нового движения считают, что оно должно создаваться по подобию российского "Яблока" и даже носить это имя. На свой съезд они собираются пригласить Г. Явлинского и В. Лукина.

Своей экономической платформы у этой группы еще нет. "Мы объединяемся ради одной цели, — пишет О. Абрамова, — поиска путей реформирования нашей экономики и решения вопросов социальной политики". Насколько известно, новое движение собирается продублировать экономическую программу Г. Явлинского. Главные принципы этой программы — реформы для всех, а не для обогащения узкой прослойки людей, а также безболезненность реформ.

Анализ экономической платформы "Яблока" — тема отдельной статьи. Здесь же мы ссылаемся на оценки российских специалистов. Эти оценки, как принято говорить, неоднозначны. Замдиректора Института экономических проблем переходного периода А. Улокаев считает, что "безответственные политики типа Г. Явлинского" своими утопическими обещаниями безболезненных реформ способствовали отказу населения от реформ ("Открытая политика", № 7-8/1996, с. 19-20).

Когда В. Черномырдин занял Е. Гайдара на посту премьер-министра, то в 1993-1994 гг. он начал проводить такую же политику "смягчения последствий реформ", на которой настаивал Г. Явлинский. Однако Черномырдин понял бесплодность такой политики и через 2 года вернулся к тому, с чего начал Е. Гайдар. "Если к власти придет Г. Явлинский, — пишут российские аналитики М. Амелин и Ю. Гиренко, — то придется образовывать и его. А этого Россия уже не выдержит" ("Открытая политика", № 1-2/1996).

Принципы внешней политики российского "Яблока", что важно для нас, белорусов, исходят из того, что "Россия, несмотря на переживаемый кризис, продолжает оставаться одним из мировых цивилизационных центров, — пишет В. Лукин, вице-председатель "Яблока", председатель по международным делам Госдумы. — В России, как ни в одной стране мира, доминирует глубокое подсознательное неверие в окончательность нынешних границ Российской Федерации" ("Международные отношения" № 11-12/1995).

Постсоветское пространство, а это значит, и Беларусь, В. Лукин рассматривает входящим в цивилизационное пространство, центром которого остается Россия. Возврат бывших республик СССР в это пространство будет происходить путем, прежде всего, экономической интеграции. Это может случиться, если Россия станет экономически привлекательной для соседей. Будем реалистами, — пишет В. Лукин, — как и везде в мире, за интеграцию придется платить, и немалые деньги".

Из сказанного следует, что новые "правые" социал-демок-

раты Беларуси, разделяющие позицию российского "Яблока", будут способствовать подчинению Беларуси имперским амбициям российских политиков.

Социальной базой нашего "Яблока" может стать та часть не затронутой "адажджэннем" интеллигенции, которая не выиграла от реформ. Есть известное социологическое положение о двух третях и одной трети. Всегда есть выигрывающие и проигрывающие от перемен. Для необратимости перемен число выигрывающих и проигрывающих должно быть в отношении 2:1. Этого удалось добиться в Польше, Венгрии, Чехии, Эстонии, Литве. В России же — не в последнюю очередь из-за двухлетнего топтания на месте Чернобырдына — это отношение среди интеллигенции оказалось обратным.

Российское "Яблоко" — это преимущественно партия интеллигенции, проигравшей от реформ, ДВР — преимущественно партия выигравшей интеллигенции (соответственно и пропорции полученных на выборах голосов — 6,9% и 3,9%). Любопытным подтверждением указанной закономерности может служить листовка О. Абрамовой, в которой она пишет, что ездит, как и ее избиратели, на троллейбусах.

### Есть ли будущее у социал-демократии?

Чтобы социалисты могли играть такую роль, как в Европе, надо здесь сначала создать капитализм и дать ему созреть. А пока что в Беларуси обуздывать и стричь в пользу бедных некого.

А с кем здесь бороться за справедливость и защищать наемных работников? Разве что с А. Лукашенко, поскольку он глава государства, которое наемляет этих работников. Но он сам и первый их защитник. Причем настолько успешно воплощает лозунг справедливости и равенства, что уже раздаются требования большей дифференциации зарплат и пенсий. Иначе пропадает мотивация к труду.

Что конструктивного может предложить обществу наша социал-демократия? Постепенность реформ с конфискацией уже "прихваченного", приватизация в интересах трудящихся? Так и это уже выполняет наш Президент.

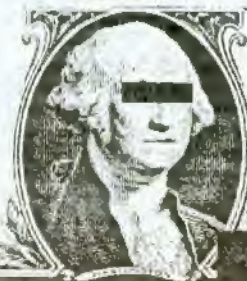
И дело не в том, что А. Лукашенко перешел дорогу социалистам. Скорее можно говорить о неуместности социал-демократической оппозиции в нынешнем белорусском обществе. Решение задач, стоящих перед ним, лежит вне поля деятельности социал-демократии.

В общем, сошлись маршруты внешней власти и белорусских социалистов на "третьем" пути, ведущем в третий мир. Проводников на этом пути хватает и без социал-демократов.

### Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Статья подготовлена в рамках проекта НИСЭПИ "Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси при содействии Международного центра частного предпринимательства (CIPR).

### ВАША ПРИБЫЛЬ БЕЗ НАЛОГОВ..



РЕГИСТРАЦИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И БАНКОВ С ЛЕГАЛИЗОВАННЫМИ ДОКУМЕНТАМИ

ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В БАНКАХ ЛАТВИИ И ШВЕЙЦАРИИ

АУДИТ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ

АДРЕСА И ТЕЛЕФОНЫ ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ И США

ПОДДЕРЖКА ЛЕГАЛЬНОГО СТАТУСА КОМПАНИЙ

ЛИЦЕНЗИЯ АУДИТОРА № 991 ДО 14.02.2001

БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ

236 2846



# Приоритет остается...

(Окончание. Начало на 1-й странице). Минэкономики и Нацбанка, эти показатели еще более удручают.

То, что Беларусь — экспортно ориентированное государство, звучало с высоких трибун и раньше. Но сегодня, помимо специфики отечественного сектора, надо еще учитывать и то, что за последние 5 лет потребительский спрос на внутреннем рынке снизился почти в 2 раза.

Президент БСПиА Макс Куныянский подчеркнул: без серьезного снижения потребления импортных энергоресурсов Беларусь никогда не уменьшит отрицательное сальдо во внешнеэкономической деятельности. Отмечалось также, что разработанная большая программа жилищного строительства вследствие порочной системы ценообразования на импортные энергоресурсы (а их доля в импорте страны составляет свыше 30%) обернется значительным удорожанием промышленной продукции.

Дегрادیровали основные фонды, на модернизацию которых при средней рентабельности в 10% предприятия попросту не имеют средств. А без этого нечего мечтать о выходе на зарубежные рынки. Не располагают ресурсами и белорусские банки, собственный капитал которых составляет лишь около 300 млн. USD. В лучшем случае они могут субсидировать оборотный капитал. Остается уповать на иностранные инвестиции. Но и здесь хвастать нечем: прямые иностранные инвестиции на душу населения в Беларусь составили 8 USD за год (в России — 24, в Польше — 63 USD).

По мнению М. Куныянского,

все страны с отрицательным сальдо платежного баланса (и, соответственно, с ограниченными валютными резервами) в похожей ситуации шли на разумное понижение реальной покупательной способности национальной валюты. По его словам, пытаться фиксировать, а тем более девальвировать национальную валюту — самоубийство.

Фиксирование курса в переходной экономике с высокой инфляцией допустимо лишь в течение короткого времени. В начале 90-х годов Польша уже провела такой эксперимент, который через 15 месяцев закончился крахом. Аналогичные результаты будут иметь попытки игнорировать экономические законы и в Беларуси. Следствием неразумной валютной политики стало сначала искусственное ограничение спроса на валюту, затем множественность курсов (возврат к 1993-1994 годам), а затем продажа валюты по фиксированному курсу только узкому кругу импортеров.

Для развития экспорта нужны умеренная инфляция и разумная девальвация национальной валюты. Оптимальный уровень инфляции, считает М. Куныянский, который бы, с одной стороны, нивелировал инфляционный дифференциал с основными экспортными рынками — Россией, Украиной, Польшей, Германией, а с другой — стимулировал заключение долговременных экспортных контрактов.

Однако политика государства по отношению к экспортерам остается дискриминационной. К примеру, установленный в последние дни валютный

курс в 22050 BYB/USD значительно ниже котировок в России (27-28 BYB/USD).

Введение единого таможенного барьера на внешних границах Беларуси и России добавило проблем белорусским экспортерам. В частности, представитель Таможенного комитета посещал, что Россия постоянно меняет таможенные ставки, о чем белорусская сторона узнает из газет. Как слабое утешение прозвучало, что в рамках Таможенного союза создается интеграционный комитет, который будет заниматься координацией тарифного и нетарифного регулирования.

Прозвучавшую с трибуны идею реанимировать в этом году Фонд поддержки экспортеров директорская аудитория восприняла более чем прохладно. По каким критериям он будет формироваться и как распределитесь? Не означает ли это, что подобные фонды завтра придется создавать в городах и районах? Представитель Минэкономики не смог ответить на эти вопросы, ограничившись только сообщением, что создана комиссия по защите товаропроизводителей, которую возглавляет министр экономики Владимир Шимов.

Общее недоумение вызвала у директоров еще одна новость, которая как в зеркале отражает степень профессионализма разработчиков экспортной политики нашего государства. Недавно возникла идея проведения эксперимента по стимулированию экспорта. В каждой области предполагается выбрать 2 предприятия, которым будет создан льготный режим внешнеэкономической деятельности. "По какому критерию выбирать: кто больше даст?" —

прозвучала реплика из зала.

Лейтмотивом выступлений стали призывы облегчить формальные и неформальные процедуры внешней торговли: экспортная продукция томится по 7-10 дней на таможне. "Мы теряем зарубежных партнеров и скоро окажемся в вакууме", — говорили директора.

Выступление председателя Комиссии по промышленности Национального собрания Семени Лившица было единственным, которое аудитория встретила аплодисментами. Но он лишь констатировал ситуацию: объявленный приоритет экспорта является лозунгом, ибо не созданы стимулы для его наращивания. Принцип формирования бюджета на этот год фактически не изменился. За исключением того, что все предложения, влекущие за собой финансовые изменения, согласно поправкам в Конституцию, являются прерогативой Президента, а это значительно удлинит принятие решений. Поэтому говорить всерьез о прямой или косвенной поддержке экспортеров вряд ли возможно.

Еще одна сенсационная новость, жизненно важная для предприятий, прозвучала в этот день. С. Лившица сообщил: "Я недавно присутствовал на заседании у П. Прокоповича, во время которого зам. министра финансов дал распоряжение направить распорядительные письма о том, чтобы переоценку не проводить". Директорская аудитория взорвалась бурей эмоций. Однако прояснить ситуацию не удалось — сделать это было некому.

Татьяна МАНЕНКО.

## ЭКСПОРТ

ДАННЫЕ НА 7.02.1997 г.

## Рынок финансовых и юридических услуг

Внебанковские услуги				
Оффшорные компании				
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Alatis-offshore Co., т. 220-05-62, ф. 220-05-59	Ирландия, Делавэр, Ингушетия, Бразилия (Россия)	Как пользоваться компанией? Литература. Оффшорная схема работы	—	от 1.300 USD
O.S. Express Inc. "Информат-аудит", т. 236-24-28, ф. 220-02-43	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия и другие	Рекомендации по выбору оффшорных зон. Стратегия, банковские компании, счета, консультации	—	—
Фирма JEL, т. 286-13-99	Большой выбор оффшорных зон	Готовые компании и под заказ. Счета, консультации	—	—
Аудиторские услуги				
Наименование	Вид услуги	Лицензия		
ООО "Информат-аудит", т. 236-24-28, ф. 220-02-43	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда. СП, ИП	№ 104, 20.01.1995 г. — 2000 г. выдана Аудиторской палатой РБ		
АООО "Репорт", т. 249-76-71	Все виды аудита предприятий всех форм собственности, консультации. Заключение о формировании уставного фонда. Приглашаем аудиторов	№ 57, 9.03.1994 г. — 8.03.1999 г. выдана Аудиторской палатой РБ		
АПЧ "ТомасАудит", т. 245-67-07, 245-67-88	Все виды аудита предприятий всех форм собственности, постановка учета, консультации, заключение о формировании уставного фонда. Приглашаем аудиторов	№ 95, 27.12.1994 г. — 26.12.1999 г. выдана Аудиторской палатой РБ		
Юридические услуги				
Наименование	Вид услуги	Лицензия		
ИПА "Регистр", т. (017) 220-20-77	Регистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП. Общерегистрационная регистрация предприятий. Правовое обслуживание, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита интересов в судах	№ 127, 21.12.1994 г. — 1999 г. выдана Минюстом РБ		
"Арекс", т. 220-05-62, 220-05-59	Услуги юриста. Регистрация СП, ИП, представительств... ООО "под ключ". Продажа готовых фирм в Минск и Могилев. Подтверждение уставного фонда. Не приемим — красные двойки юриста	№ 253, 9.03.1995 г. — 2000 г. выдана Минюстом РБ		
Институт предпринимательства, ул. Суляк, 7, т. 220-63-41, ф. 220-62-70	Общерегистрационная перерегистрация и регистрация. Представление интересов в хозяйственном суде. Получение разрешения на изготовление печатей и штампов. Привнесение средств, открытие валютного и расчетного счетов в банке. Экспертная независимая оценка в уставные фонды (эксперты: Нелипин Д. Н., Зайгородский Г. Г. — лицензия № 15, 21 от 5.09.1995 г.). Комплексное юридическое обслуживание	№ 82, 7.12.1994 г. — 1999 г. выдана Минюстом РБ		
ППП "Лавальска", т. 257-61-73	Лицензирование видов деятельности. Общерегистрационная регистрация предприятий. Представление интересов в хозяйственном суде. Индивидуальный подход, профессиональные знания и опыт	№ 184, 21.12.1994 г. — 1999 г. выдана Минюстом РБ		
ООО "Бизнессервис", т. (017) 239-73-83	Регистрация ИП, ЧП, ООО. Предоставление юридического адреса	№ 119, 28.08.1996 г. — 2001 г. выдана Минюстом РБ		
ЮФ "Бизнесконсалт", т. (017) 220-16-33	Регистрация ИП, СП, ОАО, ЗАО, ООО, ЧП. Комплексное правовое обслуживание субъектов хозяйствования	№ 259, 9.03.1995 г. — 2000 г. выдана Минюстом РБ		
Центр юридических услуг, т. 228-50-77	Регистрация ООО, ЧП, АО, СП, ИП. Экспертиза нецелевых вкладов в уставные фонды	№ 9, 9.07.1998 г. — 2001 г. выдана Минюстом РБ		

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — тел.: (0232) 563-018.

## СОЮЗЫ

## За чашкой чая с пирогом

Организован клуб деловых женщин при Белорусском союзе женщин.

Его президентом избрана Зинаида Шевченко, которая более известна белорусским ваучеродержателям как начальник управления чековой приватизации Мингосимущества.

Цель клуба — создать возможности для общения деловых леди различных сфер деятельности, содействовать их профессиональному росту.

Работает клуб по принципу встреч за "круглым столом". За чашкой чая с обязательным наличием домашних пирогов обсуждаются проблемы общения, способы защиты от всевозможных стрессов, умение управлять своим временем, искусство формирования имиджа и т. д.

## ВЫСТАВКИ

## Дела прошлые, но актуальные

Первое открытие выставки "Нацистская пропаганда в Беларуси в 1941-1994 годах — конфронтация пропаганды и жизни" состоится 9 мая прошлого года в Берлине в присутствии посла Беларуси в Германии.

С 5 по 23 декабря с пропагандистскими приемами ведомства Геббельса можно было ознакомиться в Музее Великой Отечественной войны. Но интерес общественности к этому аспекту белорусской истории остался неудовлетворенным. Поэтому Минский международный образовательный центр организует повторную экспозицию, открытие которой состоится 12 февраля.

# Сначала нужно найти покупателя

Сегодня не используется 70% потенциала сельскохозяйственного машиностроения

Вопрос о механизмах сбыта продукции сельхозмашиностроения был центральным на отраслевом семинаре "Маркетинг и стратегия предприятия в условиях кризиса в промышленности производства", состоявшемся 6 февраля по инициативе ГП "Белпроммакет" при Министерстве промышленности РБ.

Внутренний рынок недостаточно емкий для существующих объемов производства. За прошлый год экспорт белорусской сельхозтехники в страны СНГ увеличился на 44%, в страны дальнего зарубежья — на 2%. Поставками на экспорт занимаются 16 предприятий отрасли, из них на долю МТЗ приходится порядка 49% от общего объема (в 1996 году было продано 17 тысяч тракторов в более чем 80 стран).

В 1997 году запланировано увеличение экспорта на 9% и снижение импорта на 5% по сравнению с показателями 1996 года. Комментируя данные цифры, специалисты отмечают, что если по экспорту достичь запланированных результатов возможно, то ограничить импорт в сложившихся условиях вряд ли удастся.

Несмотря на то, что прирост производства в определенной мере достигнут за счет освоения многими специализированными предприятиями сельхозмашиностроения дополнительных довольно ходовых видов изделий, к началу нынешнего года на складах скопилось продукции на 3 трлн. BYB (порядка 150 млн. USD).

Кризисное положение отрасли специалисты объясняют рядом причин, среди которых в первую очередь надо назвать низкую конкурентоспособность белорусской продукции по качеству и по цене. Как отмечалось на семинаре, для приведения отрасли в норму следует направлять усилия не на

наращивание объемов производства, а на поиск покупателей, переходить на производство под контракты.

Кроме того, специалисты по маркетингу настаивают на необходимости установления прямых контактов белорусских производителей с потребителями сельхозтехники (непосредственно с конкретными колхозами и совхозами), в первую очередь российскими. Предлагается использовать самые различные схемы расчетов, включая вексельное обращение и "энергетический" бартер.

В качестве потенциальных рынков сбыта для сельхозтехники сейчас рассматриваются страны Юго-Восточной Азии (в особенности Китай), Ближний и Средний Восток, Северная Африка (в 1996 году наиболее активно развивалась торговля с Египтом). Не освоены довольно перспективные регионы Латинской Америки (в свое время туда было поставлено большое количество белорусской техники — сейчас есть спрос на комплектующие), Австралия.

Среди проблем, возникающих при экспорте белорусской продукции, основная — заниженный курс белорусского рубля. На второе место руководители предприятий ставят отсутствие оборотных средств. Даже суммы, выделенные государством под экспортные программы, довольно трудно "уберечь" от контрольных органов того же государства: нередко использовались безакцептное списание и этих денег. Кроме

того, после введения НДС на импортные комплектующие экспорт стал практически невыгодным. Проблемой является и то обстоятельство, что в большинстве своем белорусская продукция не сертифицирована. Наконец, не способствует освоению мирового рынка отсутствие центров технического обслуживания и продаж сельскохозяйственной техники за рубежом.

На уровне Минпрома попытки решить данные проблемы сводятся к участию в разработке соответствующих законодательных актов. По утверждению специалистов министерства, в случае принятия подготовленного при их участии проекта указа Президента по поддержке экспортных предприятий рентабельность последних значительно возрастет. В планах министерства — добиться выделения правительственных кредитов под экспортные программы и согласовать с правительством вопросы беспроцентного ввоза комплектующих.

Необходимо решить, прежде всего, две проблемы на макроуровне — преодолеть неэффективность собственника (провести приватизацию), на микроуровне — заменить некомпетентных руководителей. Если не преодолеть существующий сегодня снобизм директоров "старой закалки" в отношении маркетинга, если предприятия не научатся предугадывать потребности потребителей и находить покупателей уже готовой продукции, они никогда не поднимутся.

Необходимо создавать и централизованные маркетинговые учреждения, которые будут заниматься комплексным изучением рынков для предоставления информации предприятиям. Здесь требуется

объединение усилий всех заинтересованных предприятий: самостоятельное финансирование глобальных маркетинговых мероприятий отдельный завод не потянет. В государственном бюджете на маркетинговые цели должна быть выделена статья расходов (в бюджете на 1997 год такой цифры нет).

Участники семинара были единодушны в том, что без повышения эффективности экспортной политики страна вскоре окажется экономическим банкротом.

Наталья ШКЛЯР.

## Справка "БР"

За 1996 год предприятиями сельскохозяйственного машиностроения произведено продукции на 8 трлн. BYB, что составляет 20% от общего объема по предприятиям системы Минпрома РБ. В целом по отрасли отмечен рост производства на 3% по сравнению с 1995 годом (значительно улучшили показатели МТЗ и "Лидсельмаш", но треть предприятий сократили выпуск продукции). Реализация в 1996 году составила 6,7 трлн. BYB (85% произведенного).

На 1997 год запланировано увеличение объемов выпуска товарной продукции минимум на 6%, ТНП — на 10%, объемов реализации — на 35% по сравнению с 1996 годом. Учитывая, что предприятия сельхозмашиностроения используют лишь 30% мощностей, данные планы могут быть реализованы. В определенной степени положение предприятий облегчится, если правительство примет предложение Минпрома о возможности консервировать производственные мощности, не облагая их при этом налогом.

## МАРКЕТИНГ



## ФИНАНСОВАЯ ХРОНИКА

## Маневр на законном основании

## ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

На прошлой неделе Национальный банк распространил среди комбанков Дополнение 3 к Положению об оплате труда, материальном стимулировании и других социальных выплатах работникам банков. Пункт 8 указанного положения теперь изложен в следующей редакции: "Предельная сумма средств на оплату труда устанавливается к доходам банка (без доходов по межфилиальным оборотам) в размере: 13,0% — банкам, относящимся к I группе по оплате труда; 18,0% — АО "Белинвестбанк"; 22,6% — ОАО СБ "Беларусбанк"; 12,0% — для остальных банков".

Главная государственная налоговая инспекция распространила письмо, в котором сообщает, что компьютерные системы могут использоваться для приема наличных денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) только в том случае, если они зарегистрированы в ГНИ. В случае установления факта нарушения данного требования, предупреждает ГНИ, принятые субъектом хозяйствования денежные средства будут взыскиваться в республиканских бюджет.

В связи с поступающими запросами в адрес Минфина и Минстата среди банков распространено письмо, в котором разъясняется, что результаты проведенной предпринятиями и организациями всех форм собственности переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1996 года отражаются в бухгалтерских балансах предприятий и организаций по состоянию на 1 января 1997 года с изменением вступительного сальдо на начало 1996 года. Результаты переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1997 года также отражаются в балансах на 1 января 1997 года.

Нацбанк разработал проект Разъяснения по межбанковскому кредиту (МК). Среди прочего в документе говорится, что МК используется для текущей деятельности и не должны быть постоянным источником "коротких" денег для покрытия активов банка и негативно влиять на структурную ликвидность. Свои активы банки покрывают собственными мобилизованными ресурсами. Предельный размер платы по МК регулируется Национальным банком. МК предоставляется как в национальной, так и в иностранной валюте. При наличии просроченной задолженности по ранее выданному МК новый кредит банку-заемщику не предоставляется. В целях защиты интересов кредиторов и вкладчиков банка кредитор обязан в установленном порядке создавать резерв на возможные потери по МК. Размещение (получение) МК за пределами республики производится в соответствии с законами РБ и с разрешения Нацбанка.

Нацбанк согласился с предложением АББ предусмотреть в Положении "О временном управлении в банках" ответственность членов временного управления (которое вводится в случае неблагоприятных финансовых результатов деятельности банка) и дополнить документ следующим пунктом: "За ущерб, причиненный банку, руководителю и членам администрации временного управления несут установленную действующим законодательством ответственность. При этом недопустимо возложение ответственности за ущерб, который может быть отнесен к категории нормального производственно-хозяйственного риска".

Согласно сведениям из Нацбанка, в 1996 году работниками учреждений банков выявлены 303 фальшивые банкноты (в 1995 году — 72). Основную массу фальшивок составляют доллары США — 217 случаев. В минувшем году выявлено 47 "суперподделок" достоинством 100 USD. Выявлены также 52 фальшивые банкноты Центробанка России достоинством 50.000 RUR 1993 года выпуска. В связи со слабой защитой данных банкнот они постепенно изымаются Центробанком РФ из обращения (азамен выпускаются банкноты образца 1995 года с более сложными для подделок средствами защиты).

Национальный банк Румынии сообщил о введении в обращение 20 ноября 1996 года новой банкноты достоинством 50.000 лей. Испанский Национальный банк сообщил о выводе из обращения с 6 сентября 1995 года банкноты достоинством 2.000 песет выпуска 1980 года, которая обменивается испанским HB без ограничений и полностью перестает быть платежным средством с 6 сентября 2000 года. Банк Португалии 22 октября 1996 года ввел в обращение новые банкноты достоинством 1.000 эскудо и 10.000 эскудо. В Республике Ирландия в октябре — ноябре 1996 года введена новая банкнота достоинством 100 фунтов.

Нацбанк в письме комбанкам сообщил, что по техническим заданиям Комитета государственных знаков при Минфине РБ с учетом современных разработок элементов защиты на предприятиях республики изготовлены образцы уникальных контрольных приборов и оборудования, предназначенных для контроля подлинности банкнот, защищенных бумаг и документов с определенной степенью защиты. Конструктивные возможности приборов позволяют при необходимости производить их модернизацию и расширять функциональные возможности. Нацбанк порекомендовал упомянутые приборы и оборудование использовать экспертными службами комбанков.

## Указ № 48, преследующий самую благородную цель — пополнение валютных запасов республики, — поставил в довольно трудное положение тех, за чей счет эти запасы предполагается пополнить.

Новая попытка повернуть в республику валютные потоки, которые все старательнее обгибают нашу страну, связана с изменением процесса расчетов с использованием третьих лиц.

Для импортеров ситуация в области расчетов несколько не изменилась. Осталась только не совсем разрешенная проблема отражения в бухгалтерском учете разницы между официальным и фактическим курсами покупки валют и, соответственно, реального размера налогооблагаемой прибыли.

Максимальный ущерб указ наносит расчетам по экспортным контрактам, в том числе по поставкам в Россию и на Украину. Принятие названного документа фактически парализовало расчеты субъектов хозяйствования, которые не хотели терять до 30-40% стоимости товара на разнице между официальным и рыночным курсами. Фактически одномоментно были разрушены сложившиеся за последние два года схемы оплаты проданных за границу товаров, работ, услуг.

Но отход от старых схем предполагает лишь создание новых.

Прежде всего, как следует из части 1 Указа № 48, а также из "Положения о порядке контроля за осуществлением субъектами хозяйствования внешнеэкономической деятельности", субъектами действия указа являются юридические лица и предприниматели — резиденты Республики Беларусь. То есть положения документа не распространяются на нерезидентов, имеющих (или не имеющих — таких большинство) счета в белорусских рублях в уполномоченных банках. Соответственно, нерезиденты не подпадают и под штрафные санкции и разного рода ограничения в области расчетов (в том числе через третьих лиц, а точ-

нее, с использованием корсчетов банков-нерезидентов).

В соответствии с п. 1 указа, "субъекты хозяйствования... перечисляют денежные средства от экспорта продукции (работ, услуг) на счета в банках Республики Беларусь или в предусмотренных действующим законодательством случаях, — на счета в иностранных банках". Фактически это позволяет субъектам хозяйствования — резидентам в соответствии с ныне действующим "Положением о порядке проведения валютных операций на территории РБ" использовать при расчетах с нерезидентами как свободно конвертируемую валюту, так и белорусские рубли.

Правда, тогда не совсем понятны оставленные в указе санкции за экспорт товара, оплаченного в национальной валюте за нерезидента. То есть указ содержит две противоречащие друг другу нормы. С одной стороны, оплата в белорусских рублях за экспортируемый товар разрешается, с другой — осталась санкция за подобный рода операции.

В этой связи следует отметить, что указ является нормативным актом внутреннего законодательства республики. В то же время Беларусь подписала ряд международных соглашений в области платежей (в том числе и Соглашение о создании Платежного союза государств — участников СНГ), в соответствии с которыми в качестве валюты платежа субъектами хозяйствования этих стран может использоваться как СКВ, так и национальная валюта стран происхождения этих субъектов хозяйствования (в том числе и белорусские рубли).

Статья 564 еще действующего Гражданского кодекса РБ гласит: "Если международным дого-

вором Республики Беларусь установлены иные правила, чем те, которые содержатся в гражданском законодательстве Республики Беларусь, то применяются правила международного договора". Таким образом, применение вышеуказанной штрафной санкции к субъектам хозяйствования — резидентам РБ, заключившим сделку с субъектом хозяйствования страны, имеющей международные договоры в области платежей с Беларусью, и предусмотревшим в соответствии с положениями все того же международного договора в качестве валюты платежа белорусские рубли, неправомерно, так как противоречит международному договору.

Существует много вариантов решения данной проблемы, однако их необходимо применять с учетом конкретных особенностей.

Новая редакция Указа № 52 резко сокращает возможность использования услуг нерезидентов при оплате контрактов в качестве третьих лиц. Однако субъекты хозяйствования, будучи заинтересованы в сохранении 30-40% оборотного капитала, наверняка постараются создать (пусть даже затратив некоторые средства) новые схемы

платежей, которые позволят, не выходя за рамки закона, получать дополнительные доходы за счет разницы между официальным и реальным валютными курсами. Одной из составляющих данных схем является исключение из системы расчетов третьего лица.

В заключение хочется вспомнить одну формулировку из области налогового планирования. Она гласит: "Не платить налоги можно двумя способами. Первый заключается в том, что налоговые льготы предусмотрены прямо в законе. Второй способ вытекает из отсутствия налогооблагаемой базы". Перефразируя это правило в отношении валютных операций, можно сказать, что сохранить заработанную валюту на законных основаниях можно двумя способами: первый заключается в том, чтобы валюта вообще не поступала на территорию нашей страны, второй — в умелом использовании имеющихся законов.

Андрей ЕРШ, юридическая фирма "ТРАСТ", тел.: (017) 239-47-08.

**We are the CHAMPIONS...**

INTEL PENTIUM

Экран высокого разрешения 800х600

Встроенный 8ми скоростной CD ROM

Звуковая плата, стерео система, микрофон

Возможность проигрывания Audio, Video-CD

Выход из телевизора

До 3-х часов непрерывной автономной работы

Ноутбуки от AsBIS — абсолютная СВОБОДА

телефон: 017-2495792 (3 линии), 2388661; факс: 017-2384101

## Каков же реальный курс белорусского рубля?

МНЕНИЕ

Степень "азаимовыгодности" внешнеторговых операций с Россией при действующей системе сдерживания курса белорусского рубля, в частности по отношению к российскому рублю, наглядно можно проиллюстрировать на фактических данных.

Котировки валют Беларуси и России с начала 1995 г., то есть с момента подписания Соглашения о Таможенном союзе, по середине третьей декады января 1997 г. приведены в табл. 1.

Как видно, уже к лету прошлого года котировки белорусского рубля по отношению к российскому в РБ и в РФ стали заметно отличаться, а на 24.01.1997 г. курс ЦБ РФ был на 42,6% ниже курса НБ РБ.

Что же касается стоимости белорусского рубля на российском межбанковском валютном рынке, то узнать ее можно из таблицы 2.

Таким образом, реальная рыночная цена USD с учетом рыночной цены белорусского рубля в России (на ММВБ) находилась в пределах 30-32 тыс. BYB еще в середине января.

Вывод один: необходимо переходить к рыночной системе регулирования в целом и в том числе на валютном рынке. Если Россия с ее плюсовым балансом внешнеэкономической деятельности в прошедшем году (почти в 40 млрд. USD) и значительными иностранными займами и инвестициями давно сделала этот единственно правильный шаг, то уж нам, как говорится, сам Бог велел. Чем скорее это будет сделано, тем меньше будет потерь.

Пока же мы начинаем ощущать дефицит социально значимых товаров. Российские фирмы имеют возможность приобрести их на законном основании за наличный расчет (если размер разовой платы не превышает 2 млн. RUR, а в случае приобретения сельхозпродукции — 5 млн. RUR, что соответствует 11 и 28 млн. BYB). Официально же реализовывать товары в Россию за российский рубль по безналичному расчету нашим субъектам хозяйствования нет никакого смысла, этому мешает официальный курс белорусского рубля.

Экономика нашей страны в значительной мере зависит от поставляемого из-за рубежа сырья и комплектующих, не говоря уже об энергоносителях и электроэнергии. Нельзя обойти также без импорта лекарств и довольно значительных групп продовольственных товаров. А цена на эти товары на потребительском рынке напрямую зависит от реального курса белорусского рубля, в первую очередь — по отношению к российскому рублю. Произшедший недавно резкий скачок цен на лекарства и многие продукты питания — яркое тому подтверждение.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

## 1. Курсовые соотношения BYB, RUR, USD

Дата	Курс рубля к USD		Соотношение курсов НБ РБ и ЦБ РФ	BYB/RUR	
	НБ РБ	ЦБ РФ		НБ РБ	ЦБ РФ
5.01.1996 г.	11.500	4.661	2,47	2,47	2,56
1.06.1996 г.	12.810	5.018	2,55	2,53	3,15
1.10.1996 г.	14.650	5.402	2,71	2,71	3,53
1.12.1996 г.	15.300	5.551	2,78	2,77	4,02
31.12.1996 г.	15.500	5.580	2,79	2,79	4,13
15.01.1997 г.	18.100	5.598	3,23	3,23	5,81
20.01.1997 г.	19.100	5.605	3,41	3,40	5,10
24.01.1997 г.	21.000	5.615	3,74	3,73	5,32

## 2. Итоги торгов на ММВБ в середине января 1997 г. (млн. BYB)

Дата	Объем продаж	Спрос	Предложение	Курс BYB/RUR	Кол-во банков, принявших участие
13.01	2.750,0	3.000,0	3.476,0	6,30	8
14.01	2.861,0	3.661,0	3.100,0	5,91	6
15.01	2.050,0	2.000,0	2.200,0	6,02	4
16.01	810,0	895,0	97,0	6,26	5
17.01	1,0	0	0	5,59	1

## 3. Ставки рефинансирования в 1996 году в Республике Беларусь и в России (в % годовых)

Беларусь	Россия
до 21.03.96 г. — 66%	до 10.02.96 г. — 120%
с 21.03.96 г. по 2.09.96 г. — 55%	с 10.02.96 г. по 24.07.96 г. — 110%
с 2.09.96 г. по 31.12.96 г. — 35%	с 24.07.96 г. по 19.08.96 г. — 80%
	с 19.08.96 г. по 21.10.96 г. — 60%
	с 21.10.96 г. по 31.12.96 г. — 48%

Индекс инфляции в Республике Беларусь в декабре 1996 г. к декабрю 1995 г. составил 139,3%, а в России за этот же период — 121,8%, курс USD на 31.12.96 г. по отношению к 1.01.96 г. составил соответственно 134,8% и 119,8%.

## Итоги торгов валютой на МВБ (г. Минск, февраль 1997 г.)

Дата	Спрос	Предложение	Объем	Курс (BYB)	Кол-во банков
<b>Доллар США (тыс. USD)</b>					
3	3.915	2.332	2.332	22.050	14
4	1.477	1.477	1.477	22.050	13
5	1.409	557	557	22.380	13
6	687	667	667	22.380	12
7	345	1.505	1.505	22.350	11

<b>Немецкая марка (тыс. DM)</b>					
3	982	125	125	13.420	13
4	292	292	292	13.420	12
5	942	90	90	13.600	13
6	248	248	248	13.600	11
7	214	840	840	13.470	13

<b>Украинская гривна (тыс. UAH)</b>					
3	79	47	78	15.150	7
4	122	13	21	16.000	5
5	164	50	152	16.200	7
6	436	67	284	16.400	12
7	273	154	353	16.900	11

<b>Российский рубль (млн. RUR)</b>					
3	4.021,5	1.638,3	1.691,8	3,91	15
4	1.182,5	1.182,6	1.182,6	3,91	13
5	4.578,2	2.193,0	2.193,0	3,96	12
6	3.864,8	3.864,8	3.864,8	3,96	11
7	6.279,3	6.279,3	6.279,3	3,96	11

Информация подготовлена Межбанковской валютной биржей.

## Кросс-курсы валют на 4 февраля 1997 г.

Валюта	англ. фунт ст.	долл. США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. йена
англ. фунт ст.	1	1,611	2,848	8,951	2816	198,3
долл. США	0,621	1	1,844	5,556	1624	121,9
нем. марка	0,378	0,808	1	3,380	987,9	74,13
фр. франк	1,117	1,800	2,958	10,0	2923	219,3
итал. лира	0,038	0,062	0,101	0,342	100,0	7,504
яп. йена	0,509	0,821	1,348	4,660	1333	100,0
ECU	0,730	1,177	1,934	6,538	1911	143,4

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. йена — 1000,00.



## THE DOCUMENT COMPANY XEROX

Мировую известность компании Херох принесли надежные копирующие аппараты. Однако сегодня техника этой фирмы незаменима на каждом этапе создания документов.

- Вы печатаете документы на принтере Херох. Только высокого качества.
- Вы копируете документы на аппарате Херох. Просто и легко.
- Вы получаете документы по факсу Херох. Готовые к работе.
- Вы используете бумагу Херох. Гарантирующую отличный результат.

### Наши официальные дилеры

Алгоритм (Гродно)	473 636	Компьютеры и
Бел-АНТДИ (Гомель)	536 842	Периферия
Белфорт	2 342 054	КопиЛэнд
	2 768 317	Ксерекс-сервис
БИ-Проект	2 325 068	Сканекс
Грамада (Витебск)	377 454	Танр
Интер Стиль (Брест)	235 913	

Для нас важно качество Ваших документов.

Филиалы Белфорта: • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-08 • Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18  
Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-66 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солигорск 3-73-73  
Филиалы ТАНР: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-00 • Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38  
Жодино 4-27-04 • Могилев 22-69-77 • Молодечно 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

Итальянская  
офисная  
мебель  
ТЕОРЕМА  
в салоне  
СП "АБСОЛЮТ-  
ЮНИС"

То  
TEOREMA  
office

ABSOLUT  
UNIS

Комфорт во всем

Абсолютный комфорт. Абсолютный успех.  
г. Минск, ул. Гикало, 9, тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.

Организация купит  
на взаимовыгодных условиях

**безналичную СКВ**

(в соответствии с законодательством РБ)  
у субъектов хозяйствования,  
меющих право ее свободной  
продажи через уполномоченные банки

☎ 68-32-93, 32-57-05



ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ  
по продаже объектов  
коммунальной собственности

Наименование объекта	Тип помещения	Общая площадь (кв. м)	Стартовая цена (млн. Бел. руб.)
<b>18 ФЕВРАЛЯ ПИНСК (01653) 5-33-10</b>			
Магазин №24 "Товары для шитья" отдельно стоящее		169.00	300
Магазин №16 "Продовольственный" отдельно стоящее		420.00	1330
Магазин №14 "Забота" встроенное		836.62	50.1
Кафе "Минутка" отдельно стоящее		22.00	65.4
Здание ПТФ "Надзем" отдельно стоящее		1009.00	1062.8
Здание бывшей бани отдельно стоящее		-	340.2
Складские здания отдельно стоящее		2594.00	756.5
<b>18 ФЕВРАЛЯ ВОЛКОВЫСЬ (01512) 2-46-43</b>			
Магазин №1 РОПП отдельно стоящее		110.60	38
Бар №3 ПТФ "Общепит" отдельно стоящее		130.00	48
База ПТФ "Общепит" отдельно стоящее		978.40	114.2
Павильон отдельно стоящее		26.00	24.4
Склад (объект №1) отдельно стоящее		628.00	106.5
Админ. корпус со складом отдельно стоящее		286.00	60.3
Склад №2 РОПП отдельно стоящее		150.00	14.4
Склад №3 РОПП отдельно стоящее		130.00	21.2
Незавершенное строительство отдельно стоящее		1980.00	164.2
<b>25 ФЕВРАЛЯ ГОМЕЛЬ (0232) 55-87-20</b>			
Гос. имущ. маг. №20 АП "Меркурий" встроенное		276.40	2.8
Гос. имущ. маг. №36 АП "Меркурий" встроенное		196.70	0.88
Гос. имущ. маг. №28 АП "Меркурий" встроенное		1101.00	37
<b>28 ФЕВРАЛЯ БАРАНОВИЧИ (01634) 5-36-33</b>			
Парикмахерская №4 встроенное		72.08	30
Продовольственный склад отдельно стоящее		1420.00	3500
Здание склада тары отдельно стоящее		450.00	576
Право застройки земельного участка		900.00	3
<b>28 ФЕВРАЛЯ ЛИДА (01362) 2-24-35</b>			
Буфет №10 ПТФ "Лидчанка" отдельно стоящее		75.60	8
Буфет №11 ПТФ "Лидчанка" отдельно стоящее		56.00	29
Санитария ПТФ "Лидчанка" отдельно стоящее		369.60	16
База ПТФ "Лидчанка" отдельно стоящее		327.7	67
Право застройки 2 земельных участков под индивидуальное жилье			

ВНИМАНИЕ! На аукционные торги могут быть дополнительно выставлены объекты, не проданные ранее.  
За информацией о них обращайтесь по указанным телефонам.

Вы можете автоматически получать оперативную бесплатную информацию по E-mail, если подпишетесь на телеконференцию AUCTION по адресу mis@belpak.brest.by

## Автомобили, автосервис и автозапчасти

**Легковые автомобили**

**Opel Frontera** 38400 DM PM-Market Автосалон Opel № 2587122  
двиг. инжекторный R4, 2200 куб. см., 136 л.с.,  
полный привод, ABS, цвет под заказ, велюровый  
салон, стереомагнитола, гидроусилитель,  
поставка под заказ

**Opel Omega** 28500 DM PM-Market Автосалон Opel № 2587122  
двиг. инжекторный R4, 2000 куб. см., 115 л.с.,  
задний привод, ABS, цвет под заказ, подушка  
безопасности, велюровый салон,  
стереомагнитола, центральный замок с р/управ-  
лением, гидроусилитель, поставка под заказ

**Opel Vectra** 26500 DM PM-Market Автосалон Opel № 2587122  
двиг. инжекторный R4, 1800 куб. см., 75 л.с.,  
передний привод, ABS, цвет под заказ, подушка  
безопасности, велюровый салон,  
стереомагнитола, центральный замок с р/управ-  
лением, гидроусилитель, поставка под заказ

**Mazda Xedos 9 2.5i 2WS V6** 30900 \$ Холмс № 2595872, 2595873  
двиг. инжекторный V6, 2497 куб. см., 167 л.с.,  
цвет на выбор, ABS, ПНС, гидроусил. руля, 2  
подушки безопасности, центр. замок, конди-  
ционер, круиз-контроль, иммобилайзер, сигнализация,  
электропакет, компьютер, велюр, заказ

**Jeep Grand Cherokee 4x4** Автоцентр "Трансам" № 2470071  
двиг. V8, 4.0 л. - 32.0008  
Limited V8, 5.2 л. - 38.5008  
Поставка под заказ. Цена - СР Минск.  
Обслуживание и запчасти.  
Автоцентр "Трансам", Минск, Вавилова, 29

Товар	Особенности	Цена	Фирма телефоны
Chevrolet Blazer/Gentry 4.3 V6 4x4, автомат, ал-павел. Под заказ - 28500\$			Автоцентр "Трансам" № 2470071
Jeep Cherokee 4.0 V6 SE, Sport, Country. Под заказ - 22500-27500\$			Автоцентр "Трансам" № 2470071
Jeep Wrangler S, Sahara, импорт вер. Под заказ - 17000-21000\$			Автоцентр "Трансам" № 2470071
GAZ 3102-310 "Volga"			
GAZ 3102-310 "Volga"	двигатель "Волга", салон локс, полный ал. павел.		
GAZ 3102 "Volga"	двигатель "Волга", салон локс, полный ал. павел.		
GAZ 33021 "Tazeta"	бортовой с тентом		
GAZ 2705 "Tazeta"	цельнометаллический фургон		
GAZ 2705 "Tazeta"	цельномет. пассажир. 7 мест		
GAZ 2721 "Tazeta"	цельномет. пассажир. 5 мест		
GAZ 32213 "Tazeta"	цельномет. пассажир. 13 мест		
GAZ 33023 "Tazeta"	фермер		
GAZ 2325-10 "Tazeta"	настольный "Купаво"		
GAZ 3309	бортовой, дровель "Трибо"		

Товар	Характеристики	Цена	Фирма телефоны
Курса	1-й комплектности (GAZ 31029)	72000000 р.	Экспресс-Сервис № 2265338
КПП	5-ст. (GAZ 31029)	25000000 р.	Экспресс-Сервис № 2265338
Курса	GAZ-53, 3307, 3309	4600000 р.	Экспресс-Сервис № 2265338
Автомобильная МП-12	серая т.-сер. са.-сер. голуб. черн. т.-бежев (белый)	24000 р./шт	Экспресс-Сервис № 2265338
Запчасти	к автомобилям УАЗ, ГАЗ (свыше 1000 наименований)		Экспресс-Сервис № 2265338

**ВНИМАНИЕ!**  
**С 13 ПО 17 ФЕВРАЛЯ**  
**проводится**  
**льготная подписка**

Информация об условиях подписки по тел.:  
(017) 228-00-24, 222-80-29, 270-41-70

## ЗДЕСЬ ПОКУПАЮТ БЫТОВУЮ ТЕХНИКУ

Продавец	Адрес	Время работы	Телефоны
Балта ООО		9-18	нет
Веннур ООО	ул. О. Кошевого, 19, к. 31	9-16	нет
Видеора ООО	ул. Могилевская, 39	9-17	нет
Касмин ПКК	ул. М. Богдановича, 131, 2-й эт., левое крыло	9-18	нет
Контакт-89	пр. Ф. Скорины, 11, г-ца "Минск", к. 481	10-19	нет
Пилигрим	ул. Козлова, 23	10-19	нет
ТАИР	ул. Революционная, 7/11	10-18	нет
Трейдстар ЗАО	магазин "Егерь", ул. Революционная, 10	10-19	нет
УТИ-ДИСКОРТ	ул. Платонова, 38, 5-й этаж	9-17	нет
SVTS Сервисный центр	ул. Кюри, 4-4	10-20	нет

Когда у нас возникает какой-нибудь вопрос,  
мы обращаемся с ним, прежде всего,  
к своим знакомым и близким. Точно так же,  
выбирая себе телевизор или магнитофон,  
мы ориентируемся на марку аппаратуры, которая  
зарекомендовала себя с лучшей стороны.  
Мы предлагаем Вашему вниманию  
таблицу "Здесь покупают",  
где можно найти адреса и телефоны магазинов  
и организаций г. Минска, торгующих бытовой  
техникой любимейшей Вам марки.  
Желаем Вам приятных покупок.

Торговая марка	Продавец	Комментарии	Цена
ТЕЛЕВИЗОРЫ			
DAEWOO	Веннур ООО	DMG-2127, поставка из Сеула, гарантия 1 год	\$285
GoldStar	Таир	CF20E20B 51 см (\$290) ДУ, 24 System, часы, будильник, CF29C30X 72 см (\$670) ДУ, 24 System, стерео, телетекст (русский), гарантия 12 мес.	
GoldStar	Трейдстар ЗАО	GS14M0 (\$220/235), 37 см, GS20E20 (\$275/290), 51 см, GS20E20 (\$295/310), 51 см, GS21E20 (\$310/325), 54 см, GS21E20 (\$330/340), 54 см, GS21E20 (\$350/360), 54 см, GS21E20 (\$370/380), 54 см, GS21E20 (\$390/400), 54 см, GS21E20 (\$410/420), 54 см, GS21E20 (\$430/440), 54 см, GS21E20 (\$450/460), 54 см, GS21E20 (\$470/480), 54 см, GS21E20 (\$490/500), 54 см, GS21E20 (\$510/520), 54 см, GS21E20 (\$530/540), 54 см, GS21E20 (\$550/560), 54 см, GS21E20 (\$570/580), 54 см, GS21E20 (\$590/600), 54 см, GS21E20 (\$610/620), 54 см, GS21E20 (\$630/640), 54 см, GS21E20 (\$650/660), 54 см, GS21E20 (\$670/680), 54 см, GS21E20 (\$690/700), 54 см, GS21E20 (\$710/720), 54 см, GS21E20 (\$730/740), 54 см, GS21E20 (\$750/760), 54 см, GS21E20 (\$770/780), 54 см, GS21E20 (\$790/800), 54 см, GS21E20 (\$810/820), 54 см, GS21E20 (\$830/840), 54 см, GS21E20 (\$850/860), 54 см, GS21E20 (\$870/880), 54 см, GS21E20 (\$890/900), 54 см, GS21E20 (\$910/920), 54 см, GS21E20 (\$930/940), 54 см, GS21E20 (\$950/960), 54 см, GS21E20 (\$970/980), 54 см, GS21E20 (\$990/1000), 54 см, GS21E20 (\$1010/1020), 54 см, GS21E20 (\$1030/1040), 54 см, GS21E20 (\$1050/1060), 54 см, GS21E20 (\$1070/1080), 54 см, GS21E20 (\$1090/1100), 54 см, GS21E20 (\$1110/1120), 54 см, GS21E20 (\$1130/1140), 54 см, GS21E20 (\$1150/1160), 54 см, GS21E20 (\$1170/1180), 54 см, GS21E20 (\$1190/1200), 54 см, GS21E20 (\$1210/1220), 54 см, GS21E20 (\$1230/1240), 54 см, GS21E20 (\$1250/1260), 54 см, GS21E20 (\$1270/1280), 54 см, GS21E20 (\$1290/1300), 54 см, GS21E20 (\$1310/1320), 54 см, GS21E20 (\$1330/1340), 54 см, GS21E20 (\$1350/1360), 54 см, GS21E20 (\$1370/1380), 54 см, GS21E20 (\$1390/1400), 54 см, GS21E20 (\$1410/1420), 54 см, GS21E20 (\$1430/1440), 54 см, GS21E20 (\$1450/1460), 54 см, GS21E20 (\$1470/1480), 54 см, GS21E20 (\$1490/1500), 54 см, GS21E20 (\$1510/1520), 54 см, GS21E20 (\$1530/1540), 54 см, GS21E20 (\$1550/1560), 54 см, GS21E20 (\$1570/1580), 54 см, GS21E20 (\$1590/1600), 54 см, GS21E20 (\$1610/1620), 54 см, GS21E20 (\$1630/1640), 54 см, GS21E20 (\$1650/1660), 54 см, GS21E20 (\$1670/1680), 54 см, GS21E20 (\$1690/1700), 54 см, GS21E20 (\$1710/1720), 54 см, GS21E20 (\$1730/1740), 54 см, GS21E20 (\$1750/1760), 54 см, GS21E20 (\$1770/1780), 54 см, GS21E20 (\$1790/1800), 54 см, GS21E20 (\$1810/1820), 54 см, GS21E20 (\$1830/1840), 54 см, GS21E20 (\$1850/1860), 54 см, GS21E20 (\$1870/1880), 54 см, GS21E20 (\$1890/1900), 54 см, GS21E20 (\$1910/1920), 54 см, GS21E20 (\$1930/1940), 54 см, GS21E20 (\$1950/1960), 54 см, GS21E20 (\$1970/1980), 54 см, GS21E20 (\$1990/2000), 54 см, GS21E20 (\$2010/2020), 54 см, GS21E20 (\$2030/2040), 54 см, GS21E20 (\$2050/2060), 54 см, GS21E20 (\$2070/2080), 54 см, GS21E20 (\$2090/2100), 54 см, GS21E20 (\$2110/2120), 54 см, GS21E20 (\$2130/2140), 54 см, GS21E20 (\$2150/2160), 54 см, GS21E20 (\$2170/2180), 54 см, GS21E20 (\$2190/2200), 54 см, GS21E20 (\$2210/2220), 54 см, GS21E20 (\$2230/2240), 54 см, GS21E20 (\$2250/2260), 54 см, GS21E20 (\$2270/2280), 54 см, GS21E20 (\$2290/2300), 54 см, GS21E20 (\$2310/2320), 54 см, GS21E20 (\$2330/2340), 54 см, GS21E20 (\$2350/2360), 54 см, GS21E20 (\$2370/2380), 54 см, GS21E20 (\$2390/2400), 54 см, GS21E20 (\$2410/2420), 54 см, GS21E20 (\$2430/2440), 54 см, GS21E20 (\$2450/2460), 54 см, GS21E20 (\$2470/2480), 54 см, GS21E20 (\$2490/2500), 54 см, GS21E20 (\$2510/2520), 54 см, GS21E20 (\$2530/2540), 54 см, GS21E20 (\$2550/2560), 54 см, GS21E20 (\$2570/2580), 54 см, GS21E20 (\$2590/2600), 54 см, GS21E20 (\$2610/2620), 54 см, GS21E20 (\$2630/2640), 54 см, GS21E20 (\$2650/2660), 54 см, GS21E20 (\$2670/2680), 54 см, GS21E20 (\$2690/2700), 54 см, GS21E20 (\$2710/2720), 54 см, GS21E20 (\$2730/2740), 54 см, GS21E20 (\$2750/2760), 54 см, GS21E20 (\$2770/2780), 54 см, GS21E20 (\$2790/2800), 54 см, GS21E20 (\$2810/2820), 54 см, GS21E20 (\$2830/2840), 54 см, GS21E20 (\$2850/2860), 54 см, GS21E20 (\$2870/2880), 54 см, GS21E20 (\$2890/2900), 54 см, GS21E20 (\$2910/2920), 54 см, GS21E20 (\$2930/2940), 54 см, GS21E20 (\$2950/2960), 54 см, GS21E20 (\$2970/2980), 54 см, GS21E20 (\$2990/3000), 54 см, GS21E20 (\$3010/3020), 54 см, GS21E20 (\$3030/3040), 54 см, GS21E20 (\$3050/3060), 54 см, GS21E20 (\$3070/3080), 54 см, GS21E20 (\$3090/3100), 54 см, GS21E20 (\$3110/3120), 54 см, GS21E20 (\$3130/3140), 54 см, GS21E20 (\$3150/3160), 54 см, GS21E20 (\$3170/3180), 54 см, GS21E20 (\$3190/3200), 54 см, GS21E20 (\$3210/3220), 54 см, GS21E20 (\$3230/3240), 54 см, GS21E20 (\$3250/3260), 54 см, GS21E20 (\$3270/3280), 54 см, GS21E20 (\$3290/3300), 54 см, GS21E20 (\$3310/3320), 54 см, GS21E20 (\$3330/3340), 54 см, GS21E20 (\$3350/3360), 54 см, GS21E20 (\$3370/3380), 54 см, GS21E20 (\$3390/3400), 54 см, GS21E20 (\$3410/3420), 54 см, GS21E20 (\$3430/3440), 54 см, GS21E20 (\$3450/3460), 54 см, GS21E20 (\$3470/3480), 54 см, GS21E20 (\$3490/3500), 54 см, GS21E20 (\$3510/3520), 54 см, GS21E20 (\$3530/3540), 54 см, GS21E20 (\$3550/3560), 54 см, GS21E20 (\$3570/3580), 54 см, GS21E20 (\$3590/3600), 54 см, GS21E20 (\$3610/3620), 54 см, GS21E20 (\$3630/3640), 54 см, GS21E20 (\$3650/3660), 54 см, GS21E20 (\$3670/3680), 54 см, GS21E20 (\$3690/3700), 54 см, GS21E20 (\$3710/3720), 54 см, GS21E20 (\$3730/3740), 54 см, GS21E20 (\$3750/3760), 54 см, GS21E20 (\$3770/3780), 54 см, GS21E20 (\$3790/3800), 54 см, GS21E20 (\$3810/3820), 54 см, GS21E20 (\$3830/3840), 54 см, GS21E20 (\$3850/3860), 54 см, GS21E20 (\$3870/3880), 54 см, GS21E20 (\$3890/3900), 54 см, GS21E20 (\$3910/3920), 54 см, GS21E20 (\$3930/3940), 54 см, GS21E20 (\$3950/3960), 54 см, GS21E20 (\$3970/3980), 54 см, GS21E20 (\$3990/4000), 54 см, GS21E20 (\$4010/4020), 54 см, GS21E20 (\$4030/4040), 54 см, GS21E20 (\$4050/4060), 54 см, GS21E20 (\$4070/4080), 54 см, GS21E20 (\$4090/4100), 54 см, GS21E20 (\$4110/4120), 54 см, GS21E20 (\$4130/4140), 54 см, GS21E20 (\$4150/4160), 54 см, GS21E20 (\$4170/4180), 54 см, GS21E20 (\$4190/4200), 54 см, GS21E20 (\$4210/4220), 54 см, GS21E20 (\$4230/4240), 54 см, GS21E20 (\$4250/4260), 54 см, GS21E20 (\$4270/4280), 54 см, GS21E20 (\$4290/4300), 54 см, GS21E20 (\$4310/4320), 54 см, GS21E20 (\$4330/4340), 54 см, GS21E20 (\$4350/4360), 54 см, GS21E20 (\$4370/4380), 54 см, GS21E20 (\$4390/4400), 54 см, GS21E20 (\$4410/4420), 54 см, GS21E20 (\$4430/4440), 54 см, GS21E20 (\$4450/4460), 54 см, GS21E20 (\$4470/4480), 54 см, GS21E20 (\$4490/4500), 54 см, GS21E20 (\$4510/4520), 54 см, GS21E20 (\$4530/4540), 54 см, GS21E20 (\$4550/4560), 54 см, GS21E20 (\$4570/4580), 54 см, GS21E20 (\$4590/4600), 54 см, GS21E20 (\$4610/4620), 54 см, GS21E20 (\$4630/4640), 54 см, GS21E20 (\$4650/4660), 54 см, GS21E20 (\$4670/4680), 54 см, GS21E20 (\$4690/4700), 54 см, GS21E20 (\$4710/4720), 54 см, GS21E20 (\$4730/4740), 54 см, GS21E20 (\$4750/4760), 54 см, GS21E20 (\$4770/4780), 54 см, GS21E20 (\$4790/4800), 54 см, GS21E20 (\$4810/4820), 54 см, GS21E20 (\$4830/4840), 54 см, GS21E20 (\$4850/4860), 54 см, GS21E20 (\$4870/4880), 54 см, GS21E20 (\$4890/4900), 54 см, GS21E20 (\$4910/4920), 54 см, GS21E20 (\$4930/4940), 54 см, GS21E20 (\$4950/4960), 54 см, GS21E20 (\$4970/4980), 54 см, GS21E20 (\$4990/5000), 54 см, GS21E20 (\$5010/5020), 54 см, GS21E20 (\$5030/5040), 54 см, GS21E20 (\$5050/5060), 54 см, GS21E20 (\$5070/5080), 54 см, GS21E20 (\$5090/5100), 54 см, GS21E20 (\$5110/5120), 54 см, GS21E20 (\$5130/5140), 54 см, GS21E20 (\$5150/5160), 54 см, GS21E20 (\$5170/5180), 54 см, GS21E20 (\$5190/5200), 54 см, GS21E20 (\$5210/5220), 54 см, GS21E20 (\$5230/5240), 54 см, GS21E20 (\$5250/5260), 54 см, GS21E20 (\$5270/5280), 54 см, GS21E20 (\$5290/5300), 54 см, GS21E20 (\$5310/5320), 54 см, GS21E20 (\$5330/5340), 54 см, GS21E20 (\$5350/5360), 54 см, GS21E20 (\$5370/5380), 54 см, GS21E20 (\$5390/5400), 54 см, GS21E20 (\$5410/5420), 54 см, GS21E20 (\$5430/5440), 54 см, GS21E20 (\$5450/5460), 54 см, GS21E20 (\$5470/5480), 54 см, GS21E20 (\$5490/5500), 54 см, GS21E20 (\$5510/5520), 54 см, GS21E20 (\$5530/5540), 54 см, GS21E20 (\$5550/5560), 54 см, GS21E20 (\$5570/5580), 54 см, GS21E20 (\$5590/5600), 54 см, GS21E20 (\$5610/5620), 54 см, GS21E20 (\$5630/5640), 54 см, GS21E20 (\$5650/5660), 54 см, GS21E20 (\$5670/5680), 54 см, GS21E20 (\$5690/5700), 54 см, GS21E20 (\$5710/5720), 54 см, GS21E20 (\$5730/5740), 54 см, GS21E20 (\$5750/5760), 54 см, GS21E20 (\$5770/5780), 54 см, GS21E20 (\$5790/5800), 54 см, GS21E20 (\$5810/5820), 54 см, GS21E20 (\$5830/5840), 54 см, GS21E20 (\$5850/5860), 54 см, GS21E20 (\$5870/5880), 54 см, GS21E20 (\$5890/5900), 54 см, GS21E20 (\$5910/5920), 54 см, GS21E20 (\$5930/5940), 54 см, GS21E20 (\$5950/5960), 54 см, GS21E20 (\$5970/5980), 54 см, GS21E20 (\$5990/6000), 54 см, GS21E20 (\$6010/6020), 54 см, GS21E20 (\$6030/6040), 54 см, GS21E20 (\$6050/6060), 54 см, GS21E20 (\$6070/6080), 54 см, GS21E20 (\$6090/6100), 54 см, GS21E20 (\$6110/6120), 54 см, GS21E20 (\$6130/6140), 54 см, GS21E20 (\$6150/6160), 54 см, GS21E20 (\$6170/6180), 54 см, GS21E20 (\$6190/6200), 54 см, GS21E20 (\$6210/6220), 54 см, GS21E20 (\$6230/6240), 54 см, GS21E20 (\$6250/6260), 54 см, GS21E20 (\$6270/6280), 54 см, GS21E20 (\$6290/6300), 54 см, GS21E20 (\$6310/6320), 54 см, GS21E20 (\$6330/6340), 54 см, GS21E20 (\$6350/6360), 54 см, GS21E20 (\$6370/6380), 54 см, GS21E20 (\$6390/6400), 54 см, GS21E20 (\$6410/6420), 54 см, GS21E20 (\$6430/6440), 54 см, GS21E20 (\$6450/6460), 54 см, GS21E20 (\$6470/6480), 54 см, GS21E20 (\$6490/6500), 54 см, GS21E20 (\$6510/6520), 54 см, GS21E20 (\$6530/6540), 54 см, GS21E20 (\$6550/6560), 54 см, GS21E20 (\$6570/6580), 54 см, GS21E20 (\$6590/6600), 54 см, GS21E20 (\$6610/6620), 54 см, GS21E20 (\$6630/6640), 54 см, GS21E20 (\$6650/6660), 54 см, GS21E20 (\$6670/6680), 54 см, GS21E20 (\$6690/6700), 54 см, GS21E20 (\$6710/6720), 54 см, GS21E20 (\$6730/6740), 54 см, GS21E20 (\$6750/6760), 54 см, GS21E20 (\$6770/6780), 54 см, GS21E20 (\$6790/6800), 54 см, GS21E20 (\$6810/6820), 54 см, GS21E20 (\$6830/6840), 54 см, GS21E20 (\$6850/6860), 54 см, GS21E20 (\$6870/6880), 54 см, GS21E20 (\$6890/6900), 54 см, GS21E20 (\$6910/6920), 54 см, GS21E20 (\$6930/6940), 54 см, GS21E20 (\$6950/6960), 54 см, GS21E20 (\$6970/6980), 54 см, GS21E20 (\$6990/7000), 54 см, GS21E20 (\$7010/7020), 54 см, GS21E20 (\$7030/7040), 54 см, GS21E20 (\$7050/7060), 54 см, GS21E20 (\$7070/7080), 54 см, GS21E20 (\$7090/7100), 54 см, GS21E20 (\$7110/7120), 54 см, GS21E20 (\$7130/7140), 54 см, GS21E20 (\$7150/7160), 54 см, GS21E20 (\$7170/7180), 54 см, GS21E20 (\$7190/7200), 54 см, GS21E20 (\$7210/7220), 54 см, GS21E20 (\$7230/7240), 54 см, GS21E20 (\$7250/7260), 54 см, GS21E20 (\$7270/7280), 54 см, GS21E20 (\$7290/7300), 54 см, GS21E20 (\$7310/7320), 54 см, GS21E20 (\$7330/7340), 54 см, GS21E20 (\$7350/7360), 54 см, GS21E20 (\$7370/7380), 54 см, GS21E20 (\$7390/7400), 54 см, GS21E20 (\$7410/7420), 54 см, GS21E20 (\$7430/7440), 54 см, GS21E20 (\$7450/7460), 54 см, GS21E20 (\$7470/7480), 54 см, GS21E20 (\$7490/7500), 54 см, GS21E20 (\$7510/7520), 54 см, GS21E20 (\$7530/7540), 54 см, GS21E20 (\$7550/7560), 54 см, GS21E20 (\$7570/7580), 54 см, GS21E20 (\$7590/7600), 54 см, GS21E20 (\$7610/7620), 54 см, GS21E20 (\$7630/7640), 54 см, GS21E20 (\$7650/7660), 54 см, GS21E20 (\$7670/7680), 54 см, GS21E20 (\$7690/7700), 54 см, GS21E20 (\$7710/7720), 54 см, GS21E20 (\$7730/7740), 54 см, GS21E20 (\$7750/7760), 54 см, GS21E20 (\$7770/7780), 54 см, GS21E20 (\$7790/7800), 54 см, GS21E20 (\$7810/7820), 54 см, GS21E20 (\$7830/7840), 54 см, GS21E20 (\$7850/7860), 54 см, GS21E20 (\$7870/7880), 54 см, GS21E20 (\$7890/7900), 54 см, GS21E20 (\$7910/7920), 54 см, GS21E20 (\$7930/7940), 54 см, GS21E20 (\$7950/7960), 54 см, GS21E20 (\$7970/7980), 54 см, GS21E20 (\$7990/8000), 54 см, GS21E20 (\$8010/8020), 54 см, GS21E20 (\$8030/8040), 54 см, GS21E20 (\$8050/8060), 54 см, GS21E20 (\$8070/8080), 54 см, GS21E20 (\$8090/8100), 54 см, GS21E20 (\$8110/8120), 54 см, GS21E20 (\$8130/8140), 54 см, GS21E20 (\$8150/8160), 54 см, GS21E20 (\$8170/8180), 54 см, GS21E20 (\$8190/8200), 54 см, GS21E20 (\$8210/8220), 54 см, GS21E20 (\$8230/8240), 54 см, GS21E20 (\$8250/8260), 54 см, GS21E20 (\$8270/8280), 54 см, GS21E20 (\$8290/8300), 54 см, GS21E20 (\$8310/8320), 54 см, GS21E20 (\$8330/8340), 54 см, GS21E20 (\$8350/8360), 54 см, GS21E20 (\$8370/8380), 54 см, GS21E20 (\$8390/8400), 54 см, GS21E20 (\$8410/8420), 54 см, GS21E20 (\$8430/8440), 54 см, GS21E20 (\$8450/8460), 54 см, GS21E20 (\$8470/8480), 54 см, GS21E20 (\$8490/8500), 54 см, GS21E20 (\$8510/8520), 54 см, GS21E20 (\$8530/8540), 54 см, GS21E20 (\$8550/8560), 54 см, GS21E20 (\$8570/8580), 54 см, GS21E20 (\$8590/8600), 54 см, GS21E20 (\$8610/8620), 54 см, GS21E20 (\$8630/8640), 54 см, GS21E20 (\$8650/8660), 54 см, GS21E20 (\$8670/8680), 54 см, GS21E20 (\$8690/8700), 54 см, GS21E20 (\$8710/8720), 54 см, GS21E20 (\$8730/8740), 54 см, GS21E20 (\$8750/8760), 54 см, GS21E20 (\$8770/8780), 54 см, GS21E20 (\$8790/8800), 54 см, GS21E20 (\$8810/8820), 54 см, GS21E20 (\$8830/8840), 54 см, GS21E20 (\$8850/8860), 54 см, GS21E20 (\$8870/8880), 54 см, GS21E20 (\$8890/8900), 54 см, GS21E20 (\$8910/8920), 54 см, GS21E20 (\$8930/8940), 54 см, GS21E20 (\$8950/8960), 54 см, GS21E20 (\$8970/8980), 54 см, GS21E20 (\$8990/9000), 54 см, GS21E20 (\$9010/9020), 54 см, GS21E20 (\$9030/9040), 54 см, GS21E20 (\$9050/9060), 54 см, GS21E20 (\$9070/9080), 54 см, GS21E20 (\$9090/9100), 54 см, GS21E20 (\$9110/9120), 54 см, GS21E20 (\$9130/9140), 54 см, GS21E20 (\$9150/9160), 54 см, GS21E20 (\$9170/9180), 54 см, GS21E20 (\$9190/9200), 54 см, GS21E20 (\$9210/9220), 54 см, GS21E20 (\$9230/9240), 54 см, GS21E20 (\$9250/9260), 54 см, GS21E20 (\$9270/9280), 54 см, GS21E20 (\$9290/9300), 54 см, GS21E20 (\$9310/9320), 54 см, GS21E20 (\$9330/9340), 54 см, GS21E20 (\$9350/9360), 54 см, GS21E20 (\$9370/9380), 54 см, GS21E20 (\$9390/9400), 54 см, GS21E20 (\$9410/9420), 54 см, GS21E20 (\$9430/9440), 54 см, GS21E20 (\$9450/9460), 54 см, GS21E20 (\$9470/9480), 54 см, GS21E20 (\$9490/9500), 54 см, GS21E20 (\$9510/9520), 54 см, GS21E20 (\$9530/9540), 54 см, GS21E20 (\$9550/9560), 54 см, GS21E20 (\$9570/9580), 54 см, GS21E20 (\$9590/9600), 54 см, GS21E20 (\$9610/9620), 54 см, GS21E20 (\$9630/9640), 54 см, GS21E20 (\$9650/9660), 54 см, GS21E20 (\$9670/9680), 54 см, GS21E20 (\$9690/9700), 54 см, GS21E20 (\$9710/9720), 54 см, GS21E20 (\$9730/9740), 54 см, GS21E20 (\$9750/9760), 54 см, GS21E20 (\$9770/9780), 54 см, GS21E20 (\$9790/9800), 54 см, GS21E20 (\$9810/9820), 54 см, GS21E20 (\$9830/9840), 54 см, GS21E20 (\$9850/9860), 54 см, GS21E20 (\$9870/9880), 54 см, GS21E20 (\$9890/9900), 54 см, GS21E20 (\$9910/9920), 54 см, GS21E20 (\$9930/9940), 54 см, GS21E20 (\$9950/9960), 54 см, GS21E20 (\$9970/9980), 54 см, GS21E20 (\$9990/10000), 54 см, GS21E20 (\$10010/10020), 54 см, GS21E20 (\$10030/10040), 54 см, GS21E20 (\$10050/10060), 54 см, GS21E20 (\$10070/10080), 54 см, GS21E20 (\$10090/10100), 54 см, GS21E20 (\$10110/10120), 54 см, GS21E20 (\$10130/10140), 54 см, GS21E20 (\$10150/10160), 54 см, GS21E20 (\$10170/10180), 54 см, GS21E20 (\$10190/10200), 54 см, GS21E20 (\$10210/10220), 54 см, GS21E20 (\$10230/10240), 54 см, GS21E20 (\$10250/10260), 54 см, GS21E20 (\$10270/10280), 54 см, GS21E20 (\$10290/10300), 54 см, GS21E20 (\$10310/10320), 54 см, GS21E20 (\$10330/10340), 54 см, GS21E20 (\$10350/10360), 54 см, GS21E20 (\$10370/10380), 54 см, GS21E20 (\$10390/10400), 54 см, GS21E20 (\$10410/10420), 54 см, GS21E20 (\$10430/10440), 54 см, GS21E20 (\$10450/10460), 54 см, GS21E20 (\$10470/10480), 54 см, GS21E20 (\$10490/10500), 54 см, GS21E20 (\$10510/10520), 54 см, GS21E20 (\$10530/10540), 54 см, GS21E20 (\$10550/10560), 54 см, GS21E20 (\$10570/10580), 54 см, GS21E20 (\$10590/10600), 54 см, GS21E20 (\$10610/10620), 54 см, GS21E20 (\$10630/10640), 54 см, GS21E20 (\$10650/10660), 54 см, GS21E20 (\$10670/10680), 54 см, GS21E20 (\$10690/10700), 54 см, GS21E20 (\$10710/10720), 54 см, GS21E20 (\$10730/10740), 54 см, GS21E20 (\$10750/10760), 54 см, GS21E20 (\$10770/10780), 54 см, GS21E20 (\$10790/10800), 54 см, GS21E20 (\$10810/10820), 54 см, GS21E20 (\$10830/10840), 54 см, GS21E20 (\$10850/10860), 54 см, GS21E20 (\$10870/10880), 54 см, GS21E20 (\$10890/10900), 54 см, GS21E20 (\$10910/10920), 54 см, GS21E20 (\$10930/10940), 54 см, GS21E20 (\$10950/10960), 54 см, GS21E20 (\$10970/10980), 54 см, GS21E20 (\$10990/11000), 54 см, GS21E20 (\$11010/11020), 54 см, GS21E20 (\$11030/11040), 54 см, GS21E20 (\$11050/11060), 54 см, GS21E20 (\$11070/11080), 54 см, GS21E20 (\$11090/11100), 54 см, GS21E20 (\$11110/11120), 54 см, GS21E20 (\$11130/11140), 54 см, GS21E20 (\$11150/11160), 54 см, GS21E20 (\$11170/11180), 54 см, GS21E20 (\$11190/11200), 54 см, GS21E20 (\$11210/11220), 54 см, GS21E20 (\$11230/11240), 54 см, GS21E20 (\$11	



# Субъективные ощущения могут отличаться от официальных данных

ЧЕРТА БЕДНОСТИ

По данным официальной статистики, в 1996 году реальные денежные доходы населения возросли по сравнению с 1995 годом на 12% и в денежном выражении составили 1 млн. 57 тыс. BYB в среднем на душу населения.

Утверждается также, что возросла и реальная заработная плата (на 3,9%). Правда, это без учета скрытой инфляции и задержек с выплатой, но все же достижением считается превышение темпов ее роста над темпами инфляции. При этом средняя заработная плата за декабрь (1430 тыс. BYB) с трудом покрывает минимальный потребительский бюджет, и то не по всем группам населения. Покупательная способность доходов при их росте по сравнению с 1995 годом тем не менее осталась на уровне

**Количество продуктов питания (в килограммах), которые можно было приобрести на величину среднемесячного душевого денежного дохода:**

	1994 г.	1995 г.	1996 г.
Говядина	38	31	38
Рыба мороженая	34	27	36
Масло животное	29	19	24
Масло растительное	30	33	46
Молоко, л	668	284	267
Яйца, штук	863	754	860
Сахар	88	73	112
Хлеб пшеничный 1-го сорта	227	176	180
Картофель	350	251	349
Капуста	158	178	194
Водка, л	20	18	21

1994 года, а по некоторым основным продуктам питания (молоко и хлеб) оказалась значительно ниже.

Кроме того, надо отметить, что при положительной тенденции за год в целом к его концу наметились некоторые признаки ухудшения. Так, например, в структуре использования денежных доходов повысился удельный вес расходов на покупку товаров и оплату обязательных платежей при снижении сбережений.

Подкачал и показатель реальных пенсионных выплат, который в среднем оказался ниже прошлогоднего на 0,3%. Размер пенсии за декабрь (565,6 тыс. BYB) составил чуть более половины потребительского бюджета пенсионера и почти на 100 тыс. ниже прожиточного минимума (около 750 тыс. BYB — по нашим оценкам).

Так что при всем оптимизме руководства республики мы еще далеки от того, чтобы по уровню благосостояния соответствовать нашему географическому положению — центрально-европейской страны. Особенно наглядным это становится, если перейти от обобщенной статистики к сравнению понятий "бедный" и "богатый" у нас и на Западе. И тогда стремление Беларуси войти в семью ЕС трудно воспринимать без иронии, а разрыв в уровнях жизни — без отчаяния.

Структура использования (в %) денежных доходов населения в 1996 году

	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	в том числе декабрь	январь-декабрь
Денежные доходы	100					
из них использовано на:						
покупку товаров и оплату услуг	71,1	70,8	71,9	73,3	73,2	71,9
оплату обязательных платежей и взносов	6,4	6,1	6,2	6,4	6,5	6,3
накопление сбережений во вкладах и ценных бумагах, покупку валюты	21,7	18,3	21,4	19,3	19,6	20,1
Прирост денег на руках	0,8	4,8	0,5	1,0	0,7	1,7

**Среднедушевые минимальные потребительские бюджеты в ценах декабря 1996 года в расчете на месяц и структура основных статей потребительских расходов в минимальных потребительских бюджетах (%)**

Социально-демографические группы населения	Мин. бюджет (руб.)	В % к средней зарплате в декабре	Питание	Одежда, белье, обувь	Предметы культурно-бытового и хозяйственного назначения	Предметы санитарии, гигиены, лекарств	Оплата жилья и коммунальных услуг	Бытовые услуги, транспорт
Семья из 4 человек	1.240.352	87	58,1	17,5	7,2	2,9	6,5	4,4
Мужчина трудоспособного возраста	1.495.612	104	60,3	15,1	10,9	3,8	11,4	6,9
Женщина трудоспособного возраста	1.460.392	102	44,6	17,7	11,9	3,9	11,5	8,2
Молодая семья с двумя детьми	1.220.912	85	52,6	20,6	7,9	3,9	6,8	4,1
с одним ребенком	1.334.008	93	52,4	20,4	7,7	3,5	5,4	6,8
Семья пенсионеров	1.020.083	180*	54,1	17,2	9,6	3,7	9,8	5,6
Мужчина-пенсионер	1.228.072	217*	48,5	12,6	12,7	6,5	13,9	5,3
Женщина-пенсионерка	1.179.618	208*	43,1	16,6	13,8	6,6	14,2	5,6
Студент	1.183.673	83	63,7	21,2	3,7	5,7	5,7	5,1
Студентка	1.178.689	82	47,9	25,7	3,9	5,5	5,7	6,3
Девочка до 3 лет	926.022	68	51,3	19,9	9,7	3,9	8,7	2,4
Мальчик до 3 лет	926.188	65	51,3	20,0	9,7	3,9	8,7	2,4
Девочка от 3 до 6 лет	1.132.326	79	52,3	17,7	7,9	3,2	7,2	2,0
Мальчик от 3 до 6 лет	1.183.581	81	50,9	19,9	7,7	3,1	7,0	1,9
Девочка от 6 до 14 лет	1.210.471	85	60,3	16,4	7,4	3,0	6,7	3,2
Мальчик от 6 до 14 лет	1.220.915	85	61,3	15,6	7,3	3,0	6,6	3,2
Девушка от 14 до 18 лет	1.380.803	97	59,5	20,0	6,5	2,6	5,9	2,8
Юноша от 14 до 18 лет	1.505.558	105	61,5	19,7	5,9	2,4	5,4	2,6

\* В % к средней зарплате за декабрь.

## Когда "бэбиситтер" — баба Маша

ПАРАЛЛЕЛИ

Парижский и минский варианты бедности различаются не меньше, чем два варианта богатства

Официально установленный французским правительством минимальный уровень заработной платы сегодня составляет 6.407 франков (1.200 USD) в месяц. "Чистыми" — после отчисления налогов — на руки выдается 5.017 франков. Правительство РБ с 1 января установило минимальную зарплату в 130 тыс. BYB (6 USD) в месяц. Налог на эту сумму не начисляется.

Много это или мало — так ставить вопрос некорректно. Сформулируем его иначе: насколько это мало?

Некая Патрисия, 24 лет, парижанка, в одиночку воспитывает своего 4-летнего сына — "плод" неосторожной любви. К 7 утра Патрисия отправляется на работу в булочную популярного универсама и завершает трудовой день в 13.30, получая те самые "минимальные" 5.000 франков в месяц.

Ее равно неосторожная "коллега по несчастью" из Минска, Лариса, воспитывает в одиночку дочь, но работает инженером 2-й категории на одном из предприятий радиоэлектронной промышленности. Оклад Ларисы в прошлом году составил 562 тыс. BYB, а среднемесячный доход с учетом премий и доплат и пособия на ребенка (156 тыс.) достигал 800 тыс. BYB, что в 8 раз превышало прошлогоднюю минимальную заработную плату, хотя и "не дотягивало" до средней по народному хозяйству — 1,2 млн. BYB. В пересчете по официальному курсу доход Ларисы составил 40-50 USD. Можно предположить, что, живя во Франции и работая инженером, Лариса получала бы 4-5 тыс. USD в месяц.

Но, как пел Высоцкий, в Париже мы нужны, как в бане пасатижи. В Париже живет Патрисия. В месяц она выплачивает 3.200 франков за двухкомнатную квартиру общей площадью 32 квадратных метра в престижном 17-м округе столицы. Правда, местная мэрия из сострадания к матери-одиночке доплачивает ей пособие на аренду квартиры в размере 1.800 франков ежемесячно.

За однокомнатную квартиру общей площадью 28 квадратных метров в "спальном" микрорайоне Минска Лариса в

зимнее время выплачивала 111 тыс. BYB и еще 56 тыс. BYB — за электричество, 90 тыс. уходило на детский сад (с 1 января нынешнего года — 109 тыс. BYB). Телефонно она пользуется крайне редко и не позволяет себе никаких душевных бесед с подругами: на оплату этой услуги уходит 20, максимум — 22 тыс. BYB в месяц. На проездной билет на два вида транспорта для поездки на работу требуется еще 120 тыс. BYB. Было бы удобнее покупать "единый", но за это пришлось бы доплачивать еще 40 тыс. BYB. Итого на оплату различного рода услуг Ларисе требуется 347 тыс. BYB.

Но она расходует меньше. Оправдывая себя тем, что отличная мэрия не оказывает ей как матери-одиночке никакого сострадания, она экономит на транспортных расходах. Проще говоря, ездит на работу "зайцем" и лишь в исключительных случаях пользуется метро. Поэтому "на все про все" ей остается не 453 тыс. BYB, как было бы, если бы она праведный образ жизни, а "целых" 573 тыс. BYB, то есть примерно 19 тыс. BYB на две живые души на 1 календарный день.

У Патрисии 1.200 франков уходит на оплату услуг приходящего "бэбиситтера" — по-нашему, няни, которая отводит сына по утрам в детский сад. Еще 400 франков "вылетают" на оплату счетов за пользование электричеством, газом и телефоном. 200 франков (с учетом 50-процентной скидки) уходит на питание сына в саду, столько же — на выплату кредита за купленную в рассрочку мебель.

Несложно подсчитать, что у

Патрисии в месяц остается 1.100 франков, или меньше 40 франков в день (8 USD). Столько стоит килограмм "очень среднего" мяса. Или 10 литров молока. Или столько же длинных, но, к сожалению, слишком тонких французских батончиков.

А ведь надо еще покупать одежду, обувь, хозяйственные принадлежности, ездить на общественном транспорте (10 талонов на метро и автобус стоят 46 франков), заполнять досуг, катать дитя на карусели и прочее, и прочее. О машине не может быть и речи. О том, чтобы отложить что-то "на черный

день" — тоже: что там откладывать, когда этот самый "черный день" тянется уже несколько лет. О полноценном летнем отдыхе приходится только мечтать.

Роль "бэбиситтера" у Ларисы исполняет мать-пенсионерка, когда она здорова и когда у нее есть настроение. Возможно, она была бы удивлена тем, что во Франции за эту в общем-то необременительную обязанность ей какая-то ничья будущая выплата была бы по 240 USD в месяц.

### Вместо справки

В СССР методика расчета прожиточного минимума основывалась на фактическом уровне жизни беднейших семей. Его характеризовали не как малообеспеченность, а как нищету, то есть уровень минимально возможного удовлетворения физиологических потребностей. Между тем минимальный потребительский бюджет должен учитывать не только физиологические потребности человека, но и духовные.

На основе прожиточного минимума устанавливается размер минимальной оплаты труда. При ее определении исходят из того, что на одного работника в среднем приходится половина иждивенца (ребенка).

Замораживание официального минимума оплаты труда в той или иной мере ведет к ряду негативных последствий: малообеспеченности некоторых групп работников, в частности в непроизводственной сфере; нарушению всей системы оплаты труда, образованию двух структур организации заработной платы — номинальной и фактической; резкому снижению эффективности системы социальной помощи, прежде всего, пенсионного обеспечения.

Отсутствие реально обоснованной величины минимальной заработной платы не только вызывает снижение уровня жизни работающих, но и дестабилизирует распределительную систему.

Из учебного пособия для студентов.

день" — тоже: что там откладывать, когда этот самый "черный день" тянется уже несколько лет. О полноценном летнем отдыхе приходится только мечтать.

Роль "бэбиситтера" у Ларисы исполняет мать-пенсионерка, когда она здорова и когда у нее есть настроение. Возможно, она была бы удивлена тем, что во Франции за эту в общем-то необременительную обязанность ей какая-то ничья будущая выплата была бы по 240 USD в месяц.

Как было сказано выше, транспортные проблемы Лари-

са решает довольно просто. А что касается всех остальных, не говоря уже о запасах "на черный день" или о собственном автомобиле, то она относит все это к разряду совершенно бредовых идей. Гораздо хуже, что денег не хватает не только на игрушки для дочки, но и на фрукты, без которых пришлось бы обходиться даже тогда, когда девочка заболела гриппом и витаминные были ей совершенно необходимы.

Естественно, что речь не идет о новой мебели (какой там кредит!), об украшениях, парфюмерии и модной одежде. Все то, что не продается, ух-

у нее выходило по 1,2 млн. BYB (это лишило ее 156.000 пособия на дочку в текущем году).

Следует ли говорить, что парижанка принадлежит к самому низшему социальному слою и практически не имеет никакой квалификации, а минчанка — к среднему классу и является высококвалифицированным специалистом. Патрисия, когда подрастет дочка, сможет при желании поступить на курсы, получить профессию и, повысив свой социальный статус, зарабатывать гораздо больше, чем теперь. Для Ларисы любые курсы могут означать только одно: снижение социального статуса и падение даже нынешних мизерных доходов.

Поэтому Лариса летом "полноценно" отдыхает на даче (клочок земли с сарайчиком под Молодечно), утешая себя в духе коммунистов-утопистов тем, что лучший отдых — это перемена вида деятельности. Это единственное оправдание примитивного дачного земледелия, благодаря которому семья обеспечивает себя каким-то минимумом овощей и фруктов.

Правда, именной абонементный билет, которым она пользовалась для поездок на дачу в электричке и который обходился ей в 120 тыс. BYB в месяц, нынешним летом она купить не сможет. Как считают в Управлении Белорусской железной дороги, льгота адресована пенсионерам и тем, кто живет в пригороде, но работает в городе. А Лариса теперь сможет приобрести лишь проездной "на предьявителя", который обойдется ей в два раза дороже. Значит, появится необходимость экономить по иной статье семейного бюджета, скорее всего — на подготовке дочки к школе. Хорошо хоть, что в нашем социальном государстве начальное образование "бесплатное".

Среди французских 2,3 млн. человек вынуждены сегодня довольствоваться минимальной зарплатой. Женщины — в 2,5 раза чаще, чем мужчины. Особенно велика доля "минималов" среди тех, кто работает на предприятиях общественно-

го питания (38%), в текстильной промышленности (около трети), а также в сфере ремонтных услуг. Напротив, есть такие профессии, которые обеспечивают значительно более высокую оплату труда: среди работников банковской сферы, например, минимальную зарплату получают лишь 2 процента, а в химической или автомобильной промышленности — и того меньше.

5.000 ежемесячных франков — это, по расчетам специалистов, всего на 1700 больше, чем пресловутый "порог бедности". По опросам социологов, каждый второй француз опасается оказаться ниже этой "красной черты". Белорусам же бояться нечего. У нас чертой бедности считается 60% от минимального потребительского бюджета (704,8 тыс. BYB в ноябре прошлого года). А средний размер пенсий за этот месяц — 565,6 тыс. BYB. Доля пенсионеров в структуре населения составляет примерно 1/4 и практически все они живут "ниже официальной черты", то есть в нищете. Но страшнее всего "новая бедность", которая отражает нищету работающих людей.

В этом же месяце начисленная зарплата по народному хозяйству в целом составляла 1,3 млн. BYB (без учета налогов — "чистая" — она была на 130 тыс. меньше), что на 66% превышало "порог бедности". Таким образом, стандартная семья из двоих работников и двоих детей, для которых рассчитывается потребительский бюджет, живет ниже официальной черты бедности. Остальные бедствуют неофициально, хотя по статистике вроде бы и не должны.

Константин  
СКУРАТОВИЧ.

Сведения о жизни парижанки Патрисии получены по электронным сетям ИТАР-ТАСС. А жидчанка Лариса, откликнувшись на просьбу редакции, сама провела мониторинг использования семейного бюджета с учетом всех наших реалий.



# Центральный депозитарий ищет поддержку

Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг (РЦДЦБ) провел 6 февраля встречу с будущими уполномоченными депозитариями, на которой было принято решение обратиться к властям с открытым письмом.

Целью встречи было ознакомить депозитариев с разработанной нормативной базой, а также обсудить ситуацию, которая сложилась вокруг проблемы организации двухуровневой депозитарной сети и существования РЦДЦБ в связи с намерением Мингосимущества передать реестры всех ОАО с государственной долей собственности АСБ "Беларусбанк".

О разработанных документах и о позиции РЦДЦБ по вопросу функционирования депозитарной системы на рынке корпоративных и государственных ценных бумаг "БР" писал в прошлом номере ("В ожидании указа" и "Два уровня — удобней и надежней"), и выступление директора РЦДЦБ Андрея Доронкевича практически повторило изложенную информацию. Докладчик не склонен был драматизировать ситуацию, но во время обсуждения представители региональных депозитариев расценили ее как критическую и выразили мнение, что сегодня речь идет о жизни и

смерти как центрального депозитария, так и небанковских депозитариев и независимых реестродержателей.

Первый и основной фактор, который приведет к гибели уже существующей инфраструктуры и к отказу от неоднократно одобренной и принятой на разных уровнях концепции двухуровневой системы — это идея о передаче всех реестров Беларусбанку. По словам региональных депозитариев, несмотря на то, что решение еще не принято, слухи о возможности его принятия уже привели к тому, что некоторые эмитенты прекратили переговоры с независимыми реестродержателями, а некоторые даже поспешили перевести реестры в Беларусбанк.

Независимые реестродержатели не имеют никаких иллюзий насчет своего существования в случае появления такого монополиста на этом рынке. Вести один-два реестра — это значит в конце концов разориться. Однако куда деваться тем АО, в уставном фонде кото-

рых уже нет доли государства, если они не хотят переводить свой реестр в АСБ (у многих остались печальные воспоминания о работе этого банка на чековом рынке)?

Вовсе неоднозначно выглядит и возможность перевода реестров тех АО, в которых доля государства составляет менее 25%. Для таких АО решение, кому отдать ведение реестра, может принести только собрание акционеров, и это решение не обязательно будет в пользу Беларусбанка. Таким образом, распоряжение Мингосимущества о переводе реестров в АСБ войдет сразу в противоречие с законом об АО.

Еще один негативный момент — наметившаяся тенденция концентрации всех функций, связанных с обращением собственных акций, в руках отдельных отраслевых концернов. Согласно Инструкции по ведению реестра, существует ограничение на долю АО в уставном фонде независимого регистратора, ведущего реестр своего учредителя. Но в случае, когда каждое предприятие концерна будет иметь в УФ всего по 5-10%, регистратор легко может оказаться полностью подконтрольным этому холдингу.

Кроме того, в последнее время началось создание де-

позитариев и реестродержателей исключительно с целью получения доступа к информации для спекуляций и контроля за обращением акций тех акционерных обществ, на которых у профучастника есть заказчик.

По словам одного из участников собрания, если эти негативные тенденции сохранятся еще несколько месяцев, то с идеей организации в стране цивилизованного независимого учета акций можно будет проститься.

Некоторые надежды и РЦДЦБ, и другие депозитарии связывают с возможным выходом указа Президента, который окончательно подтвердит желание властей создать в стране двухуровневую депозитарную систему с единым центром. Этому указу ждали на прошлой неделе, но, вероятно, потребовалась его доработка.

Участники собрания приняли решение подготовить обращение к исполнительной власти, в котором намерены еще раз изложить преимущества концепции двухуровневой системы (прежде всего, с точки зрения финансирования, так как они готовы взять на себя часть финансовых расходов).

Ирина КРЫЛОВИЧ.

## Нужны реестродержатели

Итоги выдачи лицензий и регистрации акций в Комитете по ценным бумагам при Минфине РБ в январе 1997 г. показывают, что наибольшую активность проявляют приватизируемые предприятия и обслуживающие их профессиональные участники рынка.

Только в конце января началась выдача лицензий на право ведения реестров АО, и всего за 1 неделю 6 компаний их уже получили. Еще четырем компаниям выдали лицензию депозитария.

Уже стало привычным, что первое место по числу зарегистрированных АО и объему эмиссии акций занимают приватизируемые

предприятия. Необычна только высокая активность специализированных инвестиционных фондов, среди которых появился ПРИФ, наконец-то зарегистрировавший акции 5-й эмиссии.

Соб. инф.

### Перечень компаний, получивших лицензию на ведение профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг в январе 1997 г.

Наименование компании	Виды деят.	Дата выдачи лицензии
"Белмежресурс"	125	8.01.1997 г.
"Нуар"	125	8.01.1997 г.
Белорусский инвестиционный банк	125	22.01.1997 г.
"Эспас"	4	22.01.1997 г.
Белкомбанк	1.245	22.01.1997 г.
"Дар-инвест"	125	22.01.1997 г.
"Агрокапитал"	4	27.01.1997 г.
"Нонстар"	4	27.01.1997 г.
"Багачтрас"	1.257	29.01.1997 г.
"Атлант-инвест", г. Гродно	1.257	30.01.1997 г.
"МПК-Славнефть"	7	30.01.1997 г.
"Инкорос-инвест"	7	30.01.1997 г.
"Агроинвест-фонд"	1.257	31.01.1997 г.
"Папирус"	7	30.01.1997 г.

### Сведения об АО, зарегистрировавших свои акции в Комитете по ценным бумагам в январе 1997 г.

Эмитент	Размер эмиссии (млн. BYB)	Номинальная стоимость акций (тыс. BYB)	Количество акций (простые, именные)	Номер выпуска акций
<b>Банки</b>				
АКБ "Профбанк"	19.480.300	350.000	53.776	2
<b>Специализированные инвестиционные фонды</b>				
СИФ "Белмежкоминвест"	7.500.000	2.500	3.000.000	3
СИФ "Дайнова-инвест"	16.256.940	35.000	464.484	3
СИФ "Достояние-плюс"	7.849.765	3.500	2.242.790	2
СИФ "ПРИФ"	11.500.436	1.000	11.500.436	5
СИФ "Сигнотроник-инвест"	583.400	10.000	58.340	1
<b>Приватизируемые предприятия</b>				
Борисовский завод бытовых химии	7.094.840	105.000	67.588	1
"Брестхлебобпродукт"	272.600	5.000	54.520	1
"Волмет"	23.237.970	105.000	221.314	1
Жлобинский КБО	7.034.300	70.000	100.490	1
Жлобинский комбикормовый завод	15.054.080	70.000	215.058	1
"Красный мозырянин"	10.213.000	70.000	145.900	1
"Кричевзавато"	2.455	5.000	491	2
"Культоверы", г. Гомель	591.780	70.000	8.454	1
Речицкий молокозавод	4.398.310	35.000	125.888	1
Специализированная передвижная механизированная колонна - 81	181.770	5.000	36.354	1
<b>Прочие</b>				
РИП-АЧСК (страховое общество)	2.300.000	1.000.000	2.300	3
<b>Общий итог</b>	<b>154.858.499</b>			

### ПРАВОВОЕ ПОЛЕ

## А будут ли производные?

В январе из всех многочисленных проектов нормативных документов, имеющих отношение к рынку ценных бумаг, были утверждены только два — регулирующие выпуск и обращение производных ценных бумаг и долгосрочных государственных облигаций (ДГО).

Правление Национального банка 23 января утвердило Положение "О производных ценных бумагах", касающееся правил работы с упомянутыми бумагами самого НБ. Соответственно потеряло силу аналогичное положение от 9.10.1995 г. № 615.

Обсуждать новый документ вряд ли имеет смысл, так как велики шансы, что он не будет применен, как и положение 1995 г., — ведь необходимости в использовании производных ценных бумаг именно Национальным банком нет. Его намерения заниматься подобной деятельностью в то время, когда никто другой такой возможности не имеет, вызывают удивление: производные — это финансовый инструмент, предназначенный для участников финансового рынка, а не для государственной организации, регулирующей их деятельность.

Желание потренироваться и поучиться вполне понятно, но все же НБ, по-видимому, должен чем-то отличаться от университетов и школ бизнеса. К тому же сомнительна и полезность приобретенного таким образом опыта, так как производные ценные бумаги должны выпускаться в случае возникновения потребности в них на финансовом рынке, а не при появлении желания с ними поработать.

Министерство финансов разработало разъяснение "О порядке учета долгосрочных государственных облигаций РБ учреждениями и организациями, состоящими на бюджете", в котором описаны бухгалтерские проводки ДГО при реализации облигаций по цене ниже их номинальной стоимости. Этот документ может оказаться как нельзя кстати, так как прошло уже более 2 месяцев со времени размещения облигаций, и их доходность (даже при покупке по номиналу) уже намного превысила первоначальные 31% годовых, что может привлечь покупателей.

Владимир ТАРАСОВ.

## "Барановичидрев" стоит дорого

### БИРЖА

На Белорусской фондовой бирже на прошедшей неделе началась продажа акций АО "Барановичидрев" и незначительно выросли цены предложения акций Брестского молочного и Березовского сыродельного комбинатов.

Объявленные цены поднялись всего на 2 тыс. BYB, составив 47.000 и 52.000 BYB при покупке и продаже соответственно. Акции деревообрабатывающего комбината их владелец оценил гораздо выше, и при номинале в 10 тыс. BYB они предлагаются по 89 тыс. BYB при цене покупки 81 тыс. BYB.

На фондовой бирже продолжается работу информационная пло-

щадка по торговле долговыми обязательствами. Наибольший интерес вызывают векселя российских металлургических заводов и банков РФ. Из белорусских предприятий внимание привлекают в первую очередь льнозаводы.

Соб. инф.

## Доживем до аукциона

### ГКО

Ситуацию, сложившуюся на прошлой неделе на вторичном рынке ГКО, можно охарактеризовать как полный штиль, при котором операторам этого рынка трудно было выбрать нужное направление.

Наличие на банковских счетах больших объемов клиентских денег привело на прошлой неделе к практически полному отсутствию спроса на ресурсы. В итоге на протяжении всей недели ставка по однодневным сделкам находилась в районе 10% годовых. Но еще больше переполнение рынка деньгами сказалось на средне- и долгосрочных сделках. Так, стоимость ресурсов сроком на 14 дней снизилась в течение недели с 20% в понедельник до 15% в пятницу. Такая же тенденция наблюдалась и по ставкам сроком на 30 дней: если в начале недели сделки заключались под 28% годовых, то в последний день недели, 7 февраля, были зафиксированы сделки под 23%.

Однако не все банки были готовы работать на таких условиях, и продавцы денег разделились на две группы. Одни банки, которые находились в явном меньшинстве, были готовы работать на любые сроки по сложившимся на рынке ставкам. Другая же часть инвесторов выбрала иную тактику: они продавали деньги только на суперкороткие сроки, а на длинные либо не продавали совсем, либо выставляли ничем не обоснованные высокие ставки, тем самым стараясь вызвать либо взлет ставок, либо дождаться выхода на вторичный рынок НБ.

Аналогичные группы выделились и в среде тех, кто покупал ресурсы, продавая бумаги.

Одни заключали сделки только на сутки, стараясь купить как можно более дешевые деньги. Другие, наоборот, стремились найти "длинные деньги", прогнозируя в будущем некоторое повышение ставок. Какая из этих групп окажется в выигрыше и получит максимальную прибыль,

покажут будущие две недели.

Среди инвесторов следует отметить наибольшую активность Белагропромбанка, который на прошлой неделе, вероятно, займет первую строчку в рейтинге операторов рынка ГКО.

Предстоящая неделя скорее всего принесет некоторое повышение доходности вложений в ГКО. Банкам предстоит отчисления в резервный фонд, а Минфин проводит 11 февраля аукцион по размещению 52-го выпуска ГКО — эти события могут вызвать некоторое оживление на рынке.

При этом параметры предстоящего аукциона вызывают к нему неоднозначное отношение. С одной стороны, срок обращения в 351 день и имевшее место некоторое увеличение доходности по цене отсечения на прошлой аукционе могут привести к тому, что инвесторы выставят в заявках довольно-таки низкие цены, обеспечивающие высокую доходность.

С другой стороны, объем в 100 млрд. BYB говорит о том, что аукцион проводится не столько с целью привлечения денег (для погашения 12 февраля 35-го выпуска требуется всего 25 млрд. BYB), сколько для изучения реакции инвесторов на рынке еще не было бумаг с таким длительным сроком обращения. Так что вряд ли эмитент предложит инвесторам высокую доходность.

Олег ГОНЧАРЕНКО,  
инвестиционная компания  
"ТАИР-Инвест".

### Инвестиционная компания

## ТАИР ИНВЕСТ

продаем  
**ВЕКСЕЛЯ**  
российских  
ЭМИТЕНТОВ

Тел.: (017) 223-28-81, 276-57-54

Профсоюзная, рынок ценных бумаг/Лицензия №3903-125-326 от 20.08.95



**ДЕЛОВОЙ КЛИМАТ****ПАРАЛЛЕЛИ**

# Желание выжить

Участники совещания в БСП попытались объяснить властям азбучные истины рыночной экономики

На расширенном заседании совета Белорусского союза предпринимателей (с.м. "БР" № 4/1997) с участием высокопоставленных представителей властных структур разговор шел о том, как сделать более приемлемым для бизнеса налоговое законодательство. В частности, обсуждались новый Налоговый кодекс и действие закона об упрощенной системе налогообложения. Кроме того, были затронуты и проблемы торговли.

Найти предпринимателя, который был бы доволен налогами, наверное, так же невозможно, как обнаружить бизнесмена, не заботящегося о собственной прибыли. Но сотоварищи белорусских предпринимателей на национальное налоговое законодательство, по крайней мере, вполне понятно. Неразвитость и слабость нашего предпринимательства — одно из следствий слишком жесткой и неоправданно усложненной налоговой системы. Поскольку факты — вещь упрямая, о необходимости совершенствования налогового законодательства сегодня охотно говорят в самых высоких кабинетах. Хватает и обещаний. На деле же, помимо снижения ставок чрезвычайного налога и акцизов, в налоговом законодательстве с 1994 года практически ничего не изменилось. Разговоры о новом Налоговом кодексе ведутся, но это опять же всего лишь разговоры.

**Дайте заработать — поделимся с казной**

Присутствовавший на заседании заместитель министра финансов Иван Шунько, однако, предупредил, что даже в случае принятия Налогового кодекса кардинальных изменений в системе налогообложения не произойдет. И, главное, не уменьшится налогооблагаемая база — для этого не создано никаких экономических предпосылок.

В ответ предприниматели предложили изменить сам принцип налогообложения. По их мнению, необходимо изменить структуру налогообложения и добиться, чтобы подоходный налог вышел на первое место в обеспечении доходной части бюджета. В этом случае, по крайней мере, повысится заинтересованность государства в повышении доходов населения. По расчетам предпринимателей, при такой налоговой политике уровень средней заработной платы по народному хозяйству очень быстро можно довести до 400 USD. Пока же в госструктурах он составляет 40-50 USD, и брать высокие налоги просто не с чего.

С доводами выступавших г-н Шунько не совсем согласился. Он подтвердил необходимость увеличения доли подоходного налога в бюджете, но отметил, что это может быть сделано лишь в результате повышения доходов населения. И не наоборот. Правда, о механизме повышения жизненного уровня ничего определенного г-н Шунько не сказал.

Как выяснилось, единственным источником пополнения казны в сложившихся экономических условиях остается продажа государственной собственности в процессе приватизации. Поскольку больше денег взять неоткуда, то при соответствующем поведении Президента и правительства очень сложный в этом отношении менталитет белорусского народа сможет "проглотить" массовую приватизацию.

В ответ на тезис о необходимости активизации приватизационных процессов в Беларуси представитель Минфина заметил, что уже принята программа приватизации на 1997 год. Без ускорения приватизации невозможна и активизация интеграционных процессов с Россией — у соседей этот процесс практически завершен. Так что хочется не

хочешь, а придется догонять "старшего брата".

**Упрощение налогообложения — штука непростая**

Большой интерес участников встречи вызвал и вопрос введения системы упрощенного налогообложения. Как сообщил заместитель министра финансов, реализация данной системы в Беларуси планируется уже в 1997 году.

Однако предстоит подготовить и принять целую серию соответствующих правовых актов. В частности, возникли сложности с определением категории предприятий, на которых будет распространяться упрощенная схема, не просчитаны ставки налогов и т.д.

Самая система предполагает упрощение методики исчисления налогов и сокращение их количества. К примеру, часть налогов, имеющих одинаковую базу налогообложения, можно объединить в один. Многочисленные мелкие налоговые платежи (их сумма зачастую оказывается меньше затрат государства на то, чтобы собрать такие платежи) планируется вообще отменить. Одновременно будет сокращено и число налоговых льгот.

На сегодняшний день по закону об упрощенной системе налогообложения ее действие распространяется на предприятия с годовым оборотом до 5.000 минимальных зарплат. Нетрудно подсчитать, что этих денег едва хватит на оплату труда 10-15 работников. То есть фактически упрощенной системой не может воспользоваться ни одна сколько-нибудь серьезная фирма. В ответ на замечания предпринимателей об абсурдности этой цифры г-н Шунько признал, что она тоже могла быть ошибочной.

**Последствия кабинетного нормотворчества**

На совещании поднимался вопрос и о введении Указом Президента № 70 от 20 января 1997 года твердых ставок подоходного налога и налога на прибыль (подробнее комментарий специалиста по поводу предусмотренных указом ставок мы опубликуем в следующем номере). Г-н Шунько охарактеризовал как "немного неудачный эксперимент" действие местных властей по реализации требований этого указа, вызвавшие летом 1996 года серию акций протеста со стороны предпринимателей. Возникшее тогда напряжение, считали специалисты БСП, во многом связано с желанием разработчиков документа советовать с практиками. Если прежде при подготовке проектов "предпринимательских" указов и постановлений власти обязательно советовались с предпринимателями, то в 1996 году процесс этот проходил за закрытыми дверями.

Представителей БСП интересовали расчеты соответствующих министерств, на основании которых белорусское правительство ввело акцизы на давальческое сырье. По их мнению, такой шаг плачевно отразится на отечественном нефтяном рынке.

Вероятнее всего, это было сделано ввиду активизации интеграционных процессов с Россией. Там существует аналогичный сбор, однако пред-

приятия нефтепереработки не работают на давальческом сырье. В Беларуси же ситуация обратная.

По данным Минстата, за 10 месяцев 1996 года 95% поступившей в республику нефти являлось давальческим сырьем. В результате введения акциза в ноябре — декабре многие регионы Беларуси не имели дизтоплива, бензина, керосина и т.д.

Иван Шунько сообщил, что Совету Министров поручена доработка порядка взимания акцизов и, вероятнее всего, он будет изменен.

**Опустошающий акциз**

Все более сложными становятся условия работы бизнесменов, занимающихся торговлей, отметили участники совещания. Они обратили внимание на несколько болевых точек этой сферы.

В связи с используемой в республике практикой установления фиксированных цен на определенные виды товаров многие предприятия торговли становятся убыточными. Например, в результате введения около года назад фиксированных цен на лекарства, их запасов на складах "Фармации" практически не осталось. В ближайшее время пополнения не ожидается — импорт медикаментов стал невыгодным. Дело в том, что, согласно действующему законодательству, фиксированные цены исчисляются исходя из официального курса Национального банка (естественно, что конвертировать валюту под импорт медикаментов по этому курсу не удается никому), а предприятия, приобретающие дорогие доллары и марки, не имеют возможности внести их в отпускную цену. В итоге, по оценкам специалистов, из 1.000 имеющих соответствующие лицензии организаций сегодня торговлей занимаются лишь 5-6.

Представитель Минфина заметил, что аналогичная проблема существует по многим группам товаров. Что же намерено делать правительство? По сообщению г-на Шунько, сейчас рассматривается возможность отнесения разницы в курсе на затраты. Кроме того, возможно установление очередного специального обменного курса для определенных товарных групп.

Итогом встречи можно считать состоявшийся диалог между властью и предпринимателями, вызвавший взаимопонимание представителей различных классов общества. Говорить о том, какими будут его практические результаты, преждевременно. Но на фоне общего наступления на предпринимательство и явно недоброжелательного отношения к нему властей важны любые попытки вернуться к сотрудничеству. Ибо совершенно ясно, что без таких попыток климат в сфере бизнеса в нашей стране может стать только хуже.

Наталья ШКЛЯР.

# Пока в Минске говорят, в Москве собирают деньги

Опыт эффективной экономической политики в условиях кризиса

В связи с обещанием Министерства финансов Беларуси в 1997 году ввести упрощенную систему налогообложения особый интерес представляет соответствующее законодательство Москвы.

Опыт Москвы показывает, что для поддержки социальной сферы и совершенствования инфраструктуры города достаточно просто использовать эффективную систему налогообложения на местном уровне. Именно так поступил Юрий Лужков, вовремя оценив пользу, которую может принести городской (и государственной) казне здоровая предпринимательская деятельность. В результате условия жизни в Москве заметно отличаются от оных в остальных российских городах.

**Из федерального закона города Москвы...**

Принятый 16 октября 1996 года Закон "О порядке налогообложения субъектов малого предпринимательства, применяющих упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности" предусматривает: "...Объектом обложения единым налогом субъектов малого предпринимательства — юридических лиц, применяющих упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности, устанавливается валовая выручка за отчетный период или совокупный доход, полученный за отчетный период в зависимости от доли совокупного дохода в валовой выручке".

Ставки единого налога, подлежащего зачислению в бюджет города Москвы, определяются в размере от 3,67% (для юридических лиц, осуществляющих приоритетные виды деятельности) до 20% (для лиц, у которых доля совокупного дохода в валовой выручке свыше 50%) от валовой выручки. Законом в качестве приоритетных определены 14 видов деятельности, в числе которых: переработка сельскохозяйственной продукции, производство продовольственных и промышленных товаров народного потребления, производство лекарственных и других медицинских препаратов, медикаментов, медицинских изделий и техники, оказание бытовых услуг населению, производство, реализация и организация потребления продукции общественного питания собственного производства и др.

По закону, официальным документом, удостоверяющим право субъекта малого предпринимательства на применение упрощенной системы налогообложения, является патент, выдаваемый налоговыми органами. Юридические лица получают патент бесплатно. Индивидуальные предприниматели получают патент при

предъявлении квитанции об уплате в бюджет города Москвы одной четвертой части годовой стоимости патента.

Годовая стоимость этого документа составляет: в первый год работы — 12 минимальных зарплат, во второй — 24 МЗП, в третий и последующие годы — 48 МЗП. Оплата стоимости патента осуществляется индивидуальным предпринимателем ежеквартально.

При утрате субъектом упрощенной системы налогообложения, учета и отчетности патента он подлежит возобновлению налоговым органом с соблюдением предусмотренных законодательством РФ условий и наложением штрафа, подлежащего зачислению в бюджет города Москвы, величина которого составляет пятикратный размер минимальной месячной оплаты труда.

Реально принести плоды московский закон начал с ноября 1996 года, когда городской бюджет стал собирать деньги.

**Механизм уплаты налога**

В целом по России закон об упрощенной системе налогообложения был принят еще в декабре 1995 года. Им предусмотрено, что организации, добровольно перешедшие на новую систему, уплачивают единовременный налог на совокупный доход, подлежащий зачислению в федеральный бюджет в размере 10% от совокупного дохода, а в бюджет Москвы и частиности — не более 20%.

Согласно московскому законодательству, в случае, когда объектом налогообложения для организации является валовая выручка, устанавливаются отчисления в размере 3,33% и 6,67% от суммы валовой выручки в соответствующие бюджеты. Применение данной системы налогообложения для предпринимателей без образования юридического лица предусматривает замену уплаты установленного подоходного налога уплатой патента на занятие предпринимательской деятельностью.

Указанная система распространяется на организации с предельной численностью работающих до 15 человек независимо от вида деятельности. Законом, однако, предусмотрено, что под действие упрощенной системы налогообложения не подпадают организации, занятые производством подакцизной продукции, кредитные организации, страховщики, инвестиционные фонды, профессиональные участники рынка ценных бумаг, предприятия игорного и развлекательного бизнеса.

Еще один критерий для субъектов хозяйствования, желающих перейти на упрощенную систему: объем реализации товара (работ, услуг) за предшествующие 12 месяцев не должен превышать 100.000 МЗП (в России минимальная зарплата с 1.01.1997 г. составляет 83.490 рублей). На рассматриваемую систему могут также перейти вновь созданные субъекты хозяйствования.

Для предприятий упрощенная система предусматривает замену уплаты совокупности установленных федеральными, региональными и местными налогов и сборов уплатой единого вышеуказанного налога.

**Результат налицо**

В целом московское законодательство касательно малого предпринимательства весьма прогрессивно. Созданные для бизнеса условия вполне допускают его развитие и становление. Существующая система во многом способствует экономическому росту Москвы, особенно на фоне остальной России.

В городе с населением в 8,5 млн. человек — минимальный уровень безработицы по всей РФ (около 0,5%), наивысший уровень средней зарплаты (более чем в 3,3 раза выше среднего по России). В Москве сосредоточена почти 1/3 всех малых и средних предприятий, что подпитывает бюджет более чем наполовину. В федеральный бюджет Москва в итоге перечисляет более 20% всех республиканских поступлений.

Свыше 2 млн. жителей города пользуются льготами в жилищно-коммунальном секторе. В настоящее время москвичи оплачивают лишь 12% жилищных услуг (!), расходы по водоснабжению оплачиваются на 29%, газа — на 52%, электроэнергия — на 49%. Пенсионеры бесплатно пользуются городским общественным транспортом. В 1996 г. практически все доплаты к пенсиям до предусмотренной социальной нормой неработающим пенсионерам, бесплатное обеспечение инвалидов инвалидными колясками и др.

Проводимая в городе разумная налоговая, социальная, а следовательно, и экономическая политика позволила Москве в 1996 году построить 3,3 млн. кв. м жилья. В 1997 году 613 тыс. кв. м нового жилья планируется бесплатно предоставить очередникам, 1 млн. кв. м выделяется на переселение людей из старых панельных домов.

В текущем году правительство Москвы в своем бюджете на финансирование социальных программ выделило 10,8 трлн. руб. 84,5% населения российской столицы считают социальную политику правительства Москвы удовлетворительной.

Естественно, что такая ситуация во многом обеспечила поддержку Юрию Лужкову со стороны населения (на последних выборах мэра за него проголосовало более 90% избирателей).

**В длительном раздумье**

В Беларуси же разработанный Комиссией по экономической политике и реформам ВС РБ Закон "Об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности для субъектов малого предпринимательства" (с.м. "БР" № 40, 46/1996) так и не был введен в действие.

Наш проект закона более либерален, чем российский, и этот фактор мог сыграть последнюю роль в привлечении российского и иного капитала в экономику Беларуси.

Тем не менее данное Президентом страны (пп. 3, 4 Указа № 262 от 19.07.1996 г.) поручение КМ внести до 1.10.1996 года предложения о введении для субъектов малого предпринимательства системы упрощенного налогообложения так и осталось на бумаге (во всяком случае, о его выполнении ни чего не известно).

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК, вице-президент БСП.

**При офтальмологическом отделении  
4-й детской клинической больницы  
г. Минска с 1 февраля 1997 г.  
открыт консультационный кабинет**

**Врачи отделения и сотрудниками  
кафедры глазных болезней МГМИ осу-  
ществляется полное офтальмологическое  
обследование и проводятся бесплатные  
консультации детей от нескольких дней  
жизни до 15 лет.**

**Адрес: Минск, ул. Шиншляна, 24,  
проезд автобусами № 2, 59.  
Тел. 41-18-44.**



## ИНФРАСТРУКТУРА

Доверено  
только  
профессионалам

Совет по проведению аттестации консультантов по приватизации выдал удостоверения на право ведения работ по разгосударствлению и приватизации объектов государственности следующим консультационным фирмам и индивидуальным консультантам.

Консультационные фирмы, индивидуальные консультанты, выполняющие полный комплекс работ по разгосударствлению и приватизации	Ф.И.О. директора, телефон
Общество с ограниченной ответственностью "Кадамин", г. Минск	Ляхович Сергей, ф. 288-30-89
Научно-производственная аудиторская фирма "БелЭФДИТ", г. Минск	Ерингроз Владимир, ф. 235-22-11
Закрытое акционерное общество "Аудит Консульт", г. Минск	Ковтушенко Александр, т. 227-85-58
Научно-производственное предприятие "Прогресс" концерн "Белестром", г. Минск	Лаврик Геннадий, ф. 258-89-00
Закрытое акционерное общество "Интерком-Н", г. Минск	Панов Александр, т. 232-30-39
Научно-консультинговое общество с ограниченной ответственностью "Купянский и К", г. Минск	Быкова Татьяна, т. 220-92-78
Предприниматель (индивидуальный консультант) Карцаева Елена Геннадьевна, г. Полоцк	т. 9-18-67

Не исключено, что в перспективе это право получат также такие фирмы, как "Финансовый брокер", "Рокоаудит", "Синдик", "ПУШЕ инвест", "Ценная бумага", "Полоцк-Аудит" и индивидуальные консультанты С. Ткач и С. Зубакова. Пока совет рекомендует территориальным комитетам привлечь их в комиссии по разгосударствлению и приватизации объектов государственности.

## В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

● На коллегии Мингосимущества 30 января был утвержден план мероприятий на 1997 год по совершенствованию управления и реформирования государственности и Положения об областных и Минском городском комитетах по управлению государственным имуществом и приватизации.

● Мингосимущество утвердило изменения и дополнения в "Порядок оформления сделок и прав собственности при приватизации объектов республиканской собственности" (регистрационный № 1736/12 в Реестре Государственной регистрации от 30 января 1997 года).

● Мингосимущество направило в Министерство образования РБ предложения об организации подготовки и повышения квалификации специалистов по реструктуризации государственных объединений и предприятий.

● Комитет Витебскоблмущества утвердил решение о выпуске акций АО "Полоцкий мясокombинат".

● В Мингорисполкоме состоялось совещание по использованию государственного имущества коммунальной собственности предприятий оптово-розничной торговли плодоовощной и сельскохозяйственной продукцией.

## Первая шеренга проданных за чеки

Правительство Беларуси приняло Постановление "Об утверждении перечня подлежащих разгосударствлению и приватизации предприятий, которые в период безвозмездной приватизации полностью или частично будут предложены для приватизации за именные приватизационные чеки "Имущество".

Уже сейчас можно предположить, что этот документ вызовет бурю эмоций.

Как известно, добро на изменение прежней схемы приватизации (согласно которой половина имущества пред-

приятия приватизировалась за чеки и половина — за деньги) дал Верховный Совет в июле прошлого года. Тогда же было поручено Кабинету министров до 1 января 1997 года утвердить перечень предприятий, которые будут

участвовать в ваучерной приватизации. Поэтому правительственный документ датирован 31 декабря 1996 года.

Понятно, что абсолютному большинству руководителей не хотелось бы видеть свое предприятие в этом списке — к такой позиции их склонило отсутствие четкой политики в проведении чековой приватизации самого государства, которое, похоже, не видит в ней смысла. Поэтому при обсуждении предварительного списка на коллегии КМ начался переполох, ко-

гда присутствующие услышали, что в список "затесались" потенциально привлекательные предприятия.

Данный список — не окончательный. После завершения кампании по выдаче чеков (то есть после 1 июля нынешнего года) Мингосимущество обязано разработать дополнительный — с учетом того, что предложенный объем имущества должен полностью соответствовать обещанному гражданам, получившим свои ваучеры.

## Перечень предприятий,

в том числе государственного имущества арендных предприятий, решение вопроса о полной либо частичной приватизации которых за именные приватизационные чеки "Имущество" принимается Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации

## Министерство промышленности

Барановичский завод автоматических линий

Барановичский завод торгового машиностроения "Торгмаш"

Бобруйский машиностроительный завод имени В. И. Ленина

Бобруйское государственное предприятие "Модуль"

Борисовский завод "Автогидроусилитель"

Борисовский завод агрегатов

Брестский электроламповый завод

Брестское государственное предприятие "Спецавтоматика"

Витебский завод радиодеталей

Витебский завод тракторных запасных частей

Витебский станкостроительный завод имени С. М. Кирова

Витебский станкостроительный завод имени Коминтерна

Витебский телевизионный завод "Витязь"

Витебское специализированное строительно-монтажное и наладочное управление по системам управления, противопожарной автоматике и охранно-пожарной сигнализации

Волковысский завод кровельных и строительно-отделочных машин

Волковысский завод литейного оборудования

Гомельский горнообогатительный комбинат формовочных материалов

Гомельский завод измерительных приборов

Гомельский завод специнструмента и технологического оснастки производственного объединения "Томсельмаш"

Гомельский завод станочных узлов

Гомельское специализированное строительно-монтажное и наладочное управление по системам управления, противопожарной автоматике и охранно-пожарной сигнализации

Государственное малое предприятие "Топаз", г. Гомель

Государственное предприятие "Промиспецавтоматика", г. Минск

Гродненский завод автомобильных агрегатов

Гродненский завод "БелТопаз"

Гродненский завод радиотехнической аппаратуры

Гродненский завод торгового машиностроения

Житковичский моторостроительный завод

Завод "Бобруйсксельмаш"

Ивацевичский приборостроительный завод

Лидский опытный завод "Неман"

Минский завод средств комплексной автоматизации

Минский завод шестерен

Минский завод электронных вычислительных машин имени Орджоникидзе

Минский завод электронных приборов и систем

Минский завод "Эталон"

Минский опытный завод "Литмаш"

Минский рессорный завод

Минский станкостроительный завод имени С. М. Кирова

Минский электротехнический завод имени В. И. Козлова

Минское областное специализированное строительно-монтажное и наладочное управление по системам управления, противопожарной автоматике и охранно-пожарной сигнализации

Минское специализированное строительно-монтажное и наладочное управление по системам управления, противопожарной автоматике и охранно-пожарной сигнализации

Могилевский завод транспортного машиностроения "Могилевтрассмаш"

Могилевский завод "Электродвигатель"

Могилевский лифтостроительный завод

Мозырский завод сельскохозяйственного машиностроения

Молодечненский радиозавод "Спутник"

Молодечненский станкостроительный завод

Оршанская промышленно-аграрная фирма "Лёс"

Оршанский инструментальный завод

Оршанский станкостроительный завод "Красный боец"

Петриковский машиностроительный завод "Авангард"

Пинское предприятие "Кузлитмаш"

Полещицкий опытный завод "Кобальт"

Пружанский завод радиодеталей

Речинский метизный завод

Светлогорский завод машиностроения для кормопроизводства "Светлогорскорммаш"

Сморгонский агрегатный завод

Хойникский машиностроительный завод "Салют"

Министерство архитектуры и строительства

Белорусский цементный завод г. Костюковичи

Гомельский завод сборного железобетона № 5

Государственное имущество арендных предприятий:

Березовский комбинат силикатных изделий

"Волковысскцементшифер"

Завод крупнопанельного домостроения

Завод крупнопанельного домостроения Могилевского домостроительного комбината

Минский комбинат силикатных изделий

Минский механический завод "Строймаш"

"Сморгоньсиликатобетон"

Государственное имущество Минского арендного опытного завода металлоконструкций

Государственное предприятие "Новополоцкжелезобетон" Витебской области

Дзержинский опытно-механический завод производственного объединения

"Строймаш"

Дзержинский экспериментально-механический завод

Жлобинский опытный ремонтно-механический завод

Завод железобетонных изделий, Береза-1 Брестской области

Завод железобетонных изделий, г. Ивацевичи Брестской области

Завод железобетонных изделий (треста № 25), г. Барановичи

Завод железобетонных конструкций, г. Молодечно

Завод облицовочно-фасадной керамики "Торынь" Брестской области

Завод стройматериалов, г. Минск

Завод "Строумашина", г. Могилев

Керамический завод, г. п. Оболь Витебской области

Микашевичский завод "Спецжелезобетон" Брестской

области

Микашевичский камнеобрабатывающий завод Брестской области

Могилевский завод сборного железобетона № 7

Молодечненский завод легких металлоконструкций

Новолукомльский завод керамзитового гравия

Опытно-механический завод "Металлист", г. Орша

Полоцкий комбинат строительных материалов

Производственное машиностроительное объединение "Строумаш", г. Минск

Производственное объединение "Кричевцементшифер" Могилевской области

Производственное объединение "Лидастройконструкция" Гродненской области

Производственное промышленное объединение "Березастройматериалы" Брестской области

Рогачевское государственное предприятие по производству железобетонных изделий

Стеклозавод "Тута", д. Гута Витебской области

Стеклозавод "Неман", г. п. Березовка Гродненской области

Стеклозавод г. Гродно

Министерство сельского хозяйства и продовольствия

Белорусский экскаваторный завод "БелЭКС", г. Коханово Витебской области

Государственное имущество арендных предприятий:

"Тидросельмаш", г. Пинск

Дзержинский завод "Агро-маш"

Министерство транспорта и коммуникаций

Борисовский авторемонтный завод

Государственное имущество арендного объединения автомобильного транспорта "Минскотрактортранс"

Мозырский авторемонтный завод

Слонимский авторемонтный завод

Белорусский государственный концерн по производству химической и нефтехимической продукции

Борисовский завод пластмассовых изделий

Гомельский химзавод

Могилевское производственное объединение "Химволокно"

Производственное объединение "Азот", г. Гродно

Производственное объединение "Стекловолокно", г. Полоцк

Белорусский производственно-торговый концерн лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности

Государственное имущество арендных производственных деревообрабатывающих объединений:

"Томельдрев"

"Мозырдрев"

"Речицдрев"

Государственное имущество арендного производственного лесозаготовительного объединения "Полоцклес"

Добрушская бумажная фабрика "Терой труда"

Научно-производственное мебельное объединение "Минскпроектмебель"

Белорусский государственный концерн по производству и реализации товаров легкой промышленности

Барановичская трикотажная фабрика

Бобруйская меховая фабрика

Гомельское производственное обувное объединение "Труд"

Государственное имущество арендного предприятия "Кобринская швейная фабрика "Лона"

Государственное имущество солигорского арендного предприятия "Купалинка"

Гродненское производственное кожевенное объединение

Гродненское производственное тонкосуконное объединение

Жлобинская швейная фабрика

Новогрудская швейная фабрика

Белорусский государственный концерн по производству и реализации товаров народного потребления

Белорусское производственное объединение музыкальных инструментов, г. Борисов

## Появился стимул

Решением от 16 января Брестский горисполком разрешил тем, кто приобрел на аукционных торгах право заключения договора аренды, выкупать помещения в собственность.

Существовавший ранее порядок давал право собственникам приватизированных предприятий, расположенных во встроено-пристроенных помещениях в многоквартирных домах, покупать занимаемые помещения в собственность. Этим правом уже воспользовались 8 частных предприятий. Однако до недавнего времени оно не распространялось на предпринимателей и

фирмы, которые купили на аукционах лишь право аренды помещений.

Между тем это право приобреталось зачастую в острой конкурентной борьбе, итоговая цена иногда в сотни раз превышала стартовую. Например, право аренды помещения мастерской по ул. Советской было куплено за 600 млн. BYB (стартовая цена — 5 млн. BYB). А за право в течение 15 лет

арендовать помещение магазина "Глобус" победитель не пожалел 12 млрд. BYB. Купив право аренды за такие деньги и вложив немалые суммы в ремонт помещения, арендатор, естественно, беспочвенно, не будет ли расторгнут договор аренды и не придется ли ему через 10-15 лет покупать право аренды снова. Застраховаться от этого можно только одним путем — стать собственником помещения.

Теперь и у этой категории предпринимателей появилась возможность смелее инвестировать средства в ремонт арендованных помещений, использовать их в качестве залога по

кредитам и договорам

Будущим же участникам аукционов, возможно, не придется сталкиваться с подобной проблемой. Новая редакция пункта 9 документа предусматривает, что при приватизации объектов торговли, общественного питания и бытового обслуживания, расположенных во встроено-пристроенных помещениях, может приниматься решение и о приватизации занимаемых ими помещений в едином имущественном комплексе.

## АУКЦИОНЫ



# Промышленная Политика

№ 8

Ежемесячное обозрение

"Белорусский рынок"  
№ 6 (233) 1997 г.

## Победа, похожая на поражение

ИТОГИ ГОДА

Прирост промышленного производства в 1996 году достигнут за счет падения рентабельности, роста числа убыточных предприятий и усугубления кризиса платежей.

Как свидетельствуют данные Министерства статистики и анализа РБ, почти все основные параметры прогноза социально-экономического развития РБ на 1996 год, директивно определенные Указом А. Лукашенко от 30 января 1996 года, оказались не только выполненными, но и перевыполненными. Не стала исключением и сфера промышленного производства: вместо данной установки — хотя бы сохранить объемы 1995 г. — отработавший показатель в 103,2% в сопоставимых ценах.

Но прежде чем поддаваться "чувству глубокого удовлетворения", необходимо понять, какой ценой достигнуто статистическое благополучие и дает ли оно практические основания хотя бы для осторожного оптимизма.

Кстати, сразу же вспомним, как изменялся объем промышленного производства в сопоставимых ценах за два предыдущих года. В 1994 году этот показатель составлял 82,9% к показателю 1993 года; в 1995 г. — 88,5% к

1994 г. То есть даже сама по себе ныннешняя статистика объемов производства — безотносительно к рыночным индикаторам — выглядит красиво лишь на фоне явного коллапса промышленности в предыдущие годы.

### Отраслевые показатели

В отраслях топливно-энергетического комплекса объем производства сократился по всем основным позициям, за исключением производства теплоэнергии (37,0 млн. Гкал, или 103,9% к уровню 1995 г.).

Общую картину года по отраслям ТЭКа существенно испортили показатели производства в топливной (6,903 млрд. БУВ, или 94,8% по сравнению с 1995 г.) и в нефтеперерабатывающей промышленности (4,472 млрд. БУВ, или 94,4%), что связано, конечно же, с сокращением поставок российской нефти. Пик "голодного пайка", как известно, пришелся на конец минувшего года. Поэтому падение объемов производства особо ощутили в декабре, когда по отдельным позициям оно приближалось к 50% (так, по итогам декабря 1996 года по отношению к декабрю 1995-го: 58,6% — в топливной и 54,8% — в нефтеперерабатывающей промышленности). (Окончание на 15-й странице).

## Westray Group: сделано в Беларуси

КОМПАНИИ И РЫНКИ

Надежды возродить телевизионную отрасль возлагаются на инвестиции в гомельское производство кинескопов

Почти двухлетняя история привлечения инвестора на гомельское объединение "Коралл" завершилась, наконец, продажей белорусского предприятия американской фирме Westray Group. На такую сделку власти решились в надежде, что она поможет вытянуть из кризиса всю телевизионную отрасль.

"Горизонт" и "Витязь": по потребности

Указ о разгосударствлении гомельского предприятия "Коралл" — преобразовании его в ОАО с участием иностранного инвестора Westray Group (США) А. Лукашенко подписал 24 января. Однако о создании СП на "Коралле" можно будет говорить лишь после подписания договора о совместной деятельности на учредительной конференции акционерного общества, которая должна состояться в середине февраля.

Пока документы по акционированию "Коралла" проходят необходимую процедуру. Главный вопрос, конечно, — оценка имущества. Есть договоренность, что имущество "Коралла" оценивается по состоянию на 1 января 1996 года в ценах 1995 года (фактически "Коралл", как считают специалисты, продается по договорной цене), в результате чего иностранная компания получит 67% акций. В реконструкцию производства кинескопов Westray Group намерен вложить 24 млн. USD (из них в оборудование и "ноу-хау" — 16 млн. USD и 8 млн.

USD — в оборотный капитал). О продаже земли, на которой расположен "Коралл", речь пока не идет.

Государство взялось погасить долги "Коралла" — более 450 млрд. БУВ. Пока они переброшены на другое предприятие производственного объединения, и вскоре начнется процесс их аннулирования (соответствующее поручение Минфин уже получил).

В лучшие годы гомельское объединение выпускало более 500 тыс. кинескопов, в 1995 году — лишь 18 тысяч, а в последнее время производство было заморожено. Если СП будет создано в середине февраля, то первая партия кинескопов появится в марте. На начальном этапе сборка будет осуществляться из импортных комплектующих. "Какие фирмы будут их поставлять — дело инвестора", — сказал главный специалист Управления радиоэлектронной промышленности Совмина Юрий Шишкин, — но нас заверили, что продукция будет самого высокого качества. Уже зарегистрирована торговая марка новой продукции — Westray Group.

В первую очередь кинескопы будут поставляться за границу. В отношении доли "Горизонта" и "Витязя" в соглашениях оговорено — по потребности. Оказывается, пока их потребности настолько малы, что нет смысла считать долю в процентах ("Горизонт" собирает около 16 тысяч телевизоров в месяц и примерно столько же "Витязь", а "Коралл" на первом этапе будет выпускать 1,3 млн. трубок, на второе — до 3 млн.).

### Таможенные поправки к конкуренции

Не исключено, что иностранный инвестор начнет активно осваивать российский рынок, потенциальная емкость которого оценивается в 6 млн. телевизоров в год (тем более что Беларусь имеет единое таможенное пространство с Россией). 26 декабря 1996 года правительство РФ приняло постановление, благодаря которому российские производители получили более легкий доступ к кинескопам и микросхемам — теперь их можно ввозить беспошлинно. Вслед за этим 6 января текущего года премьер-министр В. Черномырдин подписал постановление о мерах поддержки производства отечественных телевизоров. Ожидается, что в ближайшее время должно быть подписано постановление об увеличении ввозной пошлины на телевизионные приемники с 30% до 50%. (Окончание на 16-й странице).

### ПАРАМЕТРЫ

Валовой внутренний продукт

100%  
102,6%

Объем промышленного производства

100%  
103,2%

Инвестиции в основной капитал по объектам производственного назначения

100%  
94%

Рентабельность промышленности\*

11,2%  
10,5%

Доля убыточных предприятий в промышленности\*

12,1%  
19,1%

Объем сельскохозяйственного производства

100%  
102,6%

Дефицит внешней торговли (млн. USD)

-736,1  
-1.654,7

Индекс цен производителей на промышленную продукцию

100%  
136,4%

Индекс потребительских цен

100%  
152,7%

Официальная численность безработных

100%  
139,3%

\* январь — ноябрь 1996 г.

■ — 1995 г. ■ — 1996 г.

Валерий ДРОЗД:

## "Кажется, уже все понимают"

отвечает председатель Комитета по инвестициям Министерства экономики

— Новый год первый вице-премьер Петр Прокопович, по сути, начал с большого совещания по проблемам привлечения инвестиций, которое состоялось в конце января. Пришло, наконец, осознание, что это — задача номер один?

— Да, кажется, уже все понимают, что реальным двигателем экономики сегодня стали инвестиции. Без них нельзя обеспечить три основных приоритета — экспорт, продовольствие, жилье. Поэтому на совещании прозвучало, что инвестициями должны заниматься руководители всех уровней. Задача не просто поднять фонды из разлуки, а с помощью инвестиций создать конкурентоспособную экономику. Однако чтобы вернуться к уровню 1990 года, когда инвестиции составляли 8-9 млрд. USD в год, нам надо вложить в экономику в течение 5 лет 50 млрд. USD.

— Предприятиям и бюджету явно не справиться с такой задачей.

— Вся работа в инвестиционной сфере базируется на Национальной программе привлечения инвестиций, согласно которой 54% инвестиционных средств должны быть внутренними, а 46% — внешними (желательно — прямыми). Данная пропорция составлена исходя из имеющихся источников финансирования.

Внутренние источники можно пересчитать по пальцам. Это — амортизация, прибыль предприятия (за счет этого источника в 1996 году финансировалось около 46% инвестиций), бюджет (23-26%), средства населения (4,4%). Кроме того, есть деньги, вывезенные за рубеж (около 3-5 млрд. USD), у населения на руках 1-2 млрд. USD (не считая тех, что на депозитах). Наконец, иностранные инвестиции. На конец прошлого года они составили 569 млн. USD, из которых прямые инвестиции — 73 млн. USD. В общей структуре инвестиций иностранные в 1996 году составили 6,8% (в 1995 году — 4,5%).

— Но если смотреть реально, и внутренние, и внешние источ-

ники инвестиций сужаются...

— К сожалению, это так. Напрямую, по крупнейшему источнику финансирования — амортизационным отчислениям — сложилась парадоксальная ситуация: их объем растет, а использование на нужды воспроизводства сокращается. Почему? Потому что сейчас они "сидят" в общем счете предприятия. Когда же расчетные счета предприятий были разделены на субсчета амортизации и фонда развития производства, то амортизационные отчисления направлялись только на развитие. Значит, их опять надо разделить, пусть даже искусственно — другого выхода нет. Новая программа государственной амортизационной политики, которую Минэкономики разработает к июлю текущего года, это тоже предусматривает (а разделение счетов произойдет в ближайшее время).

— Опять делается ставка на административные меры, а не на реформу собственности, развитие рынка ценных бумаг?

— Я понимаю, что насильственные меры не помогут. К примеру, американцы в 1969 году ввели налоговый контроль за амортизацией, однако через полтора года вынуждены были его отменить: не помогло. Безусловно, нужны экономические условия, однако пока экономика больна, создать их очень сложно. Чтобы хоть как-то поддержать основные фонды, мы вынуждены пойти на административные меры.

Конечно, без реформ не обойтись. Но чтобы проводить приватизацию, ее надо готовить. Ведь мы рассматриваем приватизацию как серьезный источник инвестиций. Свежих примеров здесь совсем немного — Могилевский металлургический завод, Ошмянская кофейно-дижонская фабрика и Гомельский "Коралл". В сумме инвестиции в эти предприятия составили 25 млн. USD и 65 млрд. БУВ. Для сравнения: в Восточной Европе заграничные инвесторы в 1988-1992 годах за 194 предприятия заплатили 363 млрд. USD. (Окончание на 16-й странице).

АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ



Сергей Линг:

# "Это, скорее, психологический фактор"

На прошедшем в Минске расширенном заседании коллегии Министерства предпринимательства и инвестиций и. о. премьер-министра РБ Сергей Линг отметил, в частности, что некоторые положительные итоги года в народном хозяйстве, подтверждаемые статистикой, "скорее являются моральным, психологическим фактором, чем имеют серьезный экономический вес".

Несмотря на рост ВВП, промышленного производства, снижение инфляции, отметил С. Линг, "мы не должны забывать, что сравниваем с 1995-м годом, а проваливаться-то начали с 1991-1992 гг.", и соотношение предыдущих 30-40% падения и прошлогоднего роста ВВП в экономическом плане выглядит не слишком убедительно.

Впрочем, по словам и. о. премьера, начало года по промышленному производству было неплохим: "по предварительным данным, рост производства по отношению к январю 1996 года составил около 15%". В прошлом же году впервые негосударственный сектор сработал эффективнее, чем

государственный (рост производства здесь составил около 6%), чему удивляться не стоит. "наоборот, раньше было удивительным то, что в первые годы после своего образования негосударственные структуры работали менее эффективно, чем даже наши государственные неповоротливые "монстры".

По мнению г-на Линга, проблемы реструктуризации и акционирования белорусских предприятий зачастую упираются в "градообразующую" роль последних: "Судьба многих городов зависит от одного завода, и сокращение рабочих мест в ходе реструктуризации в таких городах неприемлемо... С одной стороны, люди

жильем "привязаны", весь социальный быт на этом заводе висит; с другой стороны, само предприятие не может поглотить всю эту рабочую силу. Не случайно Президент высказывает сомнения, и задерживаются решения по таким крупным предприятиям. Вы же видите, как долго, например, ситуация с "Кораллом" решалась".

Признав, что опасения иностранных инвесторов в основном объективны, С. Линг возложил часть вины за снижение внешней инвестиционной активности на местных хозяйственников: "Западные инвесторы, финансовые организации испытывают большие сомнения, когда речь идет об инвестициях в Беларусь (опасно, национализировать, неэффективно), и их можно понять. Скорее эти вопросы решаются для частного сектора... К нашему великому сожалению, у нас сегодня есть межправительственные кредитные линии, не освоённые из-за отсутствия валютноокупаемых проектов. При этом только в 1996 году мы заплатили свыше 40

млн. USD за горе-хозяйственников, не добившихся окупаемости кредитов, полученных под гарантии правительства".

Как отметил и. о. премьера, в минувшем году бюджет недополучил примерно 1,4 трлн. BYB в связи со льготами, предоставленными отдельным предприятиям. Однако "около 80% таких предприятий правильно использовали адресную помощь и дали отдачу", то есть стабилизировали объемы производства; в противном же случае, если бы предприятия пришлось вынужденно останавливать, "бюджет недосчитался бы еще больших сумм".

В ходе коллегии Минпредпринимательства Сергей Линг также выразил готовность встретиться с представителями деловых кругов Беларуси в конце февраля — начале марта.

Владислав МАКСИМОВ.

ТЕЗИСЫ

ФОРМЫ СОБСТВЕННОСТИ

## Лучшие результаты — у негосударственных предприятий

Вопреки расхожему мнению, звучащему с самых высоких трибун, о том, что реформирование собственности не дает результата, даже официальная статистика свидетельствует об обратном. При этом надо учесть, что нередко ушедшие из-под государственной опеки предприятия оказываются в роли "изгоев". Их сразу лишают льгот и преференций, благодаря которым государство поддерживает сегодня потенциальных банкротов.

Динамика работы промышленных предприятий различных форм собственности

	1994 г.	1995 г.	1996 г.
1. Доля государственных предприятий в объеме производства	77,9	73,3	67,2
2. Доля негосударственных предприятий	22,1	26,7	32,8
в том числе:			
2.1. акционерные	13,0	17,0	20,8
2.2. арендные	5,9	5,8	5,6
2.3. коллективные	—	—	2,4
Темпы роста объемов товарной продукции за 1996 год в сопоставимых ценах по сравнению с 1995 годом (в %):			
Всего			103,2
из них:			
государственных предприятий			101,5
негосударственных предприятий			106,6
из них:			
акционерных			104,0
арендных			108,0
коллективных			105,4

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ

## ...Очнулся — гипс

Минский завод гипса и гипсовых стройдеталей намерен в текущем году создать совместное предприятие с участием иностранного инвестора — немецкой фирмы Кнауф, одного из крупнейших в Европе производителей строительных гипсовых деталей.

Об этом представитель завода сообщил корреспонденту "Интерфакса". По его словам, белорусско-германское СП будет создано уже до конца первого квартала текущего года. В связи с этим на предприятии в 1997 году надеются увеличить выпуск продукции на 6% по сравнению с прошлым годом.

Минский завод гипса является в Беларуси монополистом в сфере производства гипсовых стройдеталей. Около 75% гипсокартонных плит — основной продукции завода — сейчас реализуется в России. При этом предприятие практически полностью зависит от поставок россий-

ского сырья из Тульской и Ленинградской областей.

Завод, как и многие другие предприятия, нуждается в срочной реконструкции производства, ремонте корпусов. Во многом отсюда — потребность в прямых инвестициях. По состоянию на 1 января 1996 года часть основных фондов завода, которые предполагается внести в уставный фонд СП, оценена в 1,5 млн. DM. После создания СП белорусская сторона намерена акционировать свою часть предприятия.

## Инвестиции в сопровождении ПРОЕКТЫ

Министерством предпринимательства определен список приоритетных инвестиционных проектов для сопровождения и информационной поддержки на 1997 год.

В протоколе расширенного заседания министерской коллегии среди таковых упомянуты: сборочное производство автомобилей на заводе "Форд-Юнион"; проекты "Навистар" и "Детройт-дизель" совместно с МАЗом; "Цемент-Минск" сов-

местно с немецкой фирмой "Кнауф"; гостиничный проект "Холлидей Инк" — "Мид-Америка", а также развитие сети ресторанов "Макдональдс" и строительство коттеджного поселка в д. Зацень под Минском.

## Ставка на Восток

ЭКСПОРТ

ПО "Атлант" является сегодня одним из немногих стабильно работающих предприятий Беларуси. Основная причина этого — высокая доля экспорта. По итогам минувшего года из 753 тыс. произведенных на предприятии холодильников только 180 тыс. не были вывезены на внешние рынки. Большая часть экспорта пришлась на Россию и другие страны СНГ.

По словам заместителя директора внешнеэкономической фирмы предприятия Виктора Луцкевича, еще в 1991-1992 гг. до 65% продукции экспортировалось в страны дальнего зарубежья. Но рост цен в Беларуси и России, которая является основным поставщиком сырья и комплектующих, привел к значительному увеличению себестоимости (только за период с 1995 г. по 1996 г. — в 3 раза), и экспорт в дальнее зарубежье существенно уменьшился.

Почти все сырье импортируется из-за пределов Беларуси (только упаковочные материалы — местного производства), поэтому цены на материалы и комплектующие соответствуют мировым. Некоторые виды сырья — акриловые красители, синтетическое масло — вообще нигде в СНГ не производятся, но при их импорте приходится платить высокую пошлину из-за существования единого таможенного пространства с Россией.

Тем не менее цена минского холодильника остается ниже, чем у его конкурентов на европейских рынках. Главным образом — из-за низкой доли зарплаты в себестоимости продукции (она

составляет всего 8-10%, тогда как этот показатель, к примеру, у продукции фирмы Philips доходит до 30-40%).

Экспорт в страны бывшего социализма — Польшу, Чехию, Болгарию — сдерживается за счет высоких таможенных пошлин и НДС при ввозе холодильников из бывшего СССР. Холодильники, которые ввозятся туда, например из Германии, облагаются пошлиной по более низкой ставке.

Внутренний рынок Беларуси не обеспечивает достаточного платежеспособного спроса. При этом, по мнению В. Луцкевича, конкуренция у "Атланта" практически нет во всем СНГ: ведущий российский производитель — Stinol — специализируется на других типах холодильников, а большинство остальных предприятий просто погибают в новых условиях. Если в бывшем Союзе ежегодно выпускалось около 6 млн. холодильников, то сейчас — около 2 млн. Аналогичная продукция ведущих западных фирм Philips и Bosch значительно дороже отечественных моделей, и в ближайшее время даже при дальнейшем росте себестоимости производства в

РБ) ценовой конкуренции отечественным производителям она не составит.

В. Луцкевич считает, что по качеству новые модели холодильников сопоставимы с аналогичной продукцией фирм Bosch и Siemens, а организованное в Барановичах на базе свободных площадей станкостроительного завода производство комплектующих оснащено не хуже, чем в Европе. Одно временно следует отметить, что о зарубежных инвестициях на "Атланте" речь практически не идет: западные фирмы заинтересованы в реализации собственной продукции, но отнюдь не в создании потенциального конкурента.

Тем не менее расширение экспорта на Запад теоретически возможно. Но там традиционно отдают предпочтение известным фирмам, да и новые промышленные страны стремятся завоевать этот рынок. И если Россия наверняка будет достаточно долго оставаться крупным покупателем белорусских холодильников, то для конкуренции в развитых странах "Атланту" необходимо создать репутацию собственной торговой марки, что в нынешних условиях никак не легче, чем выпускать конкурентоспособную продукцию. Так что экспортный вектор ПО в текущем году, судя по всему, сохранит вынужденную восточную направленность.

Владимир КОЗЛОВ.

## Редакционный совет приложения:

Владимир БУЛОЙЧИК  
— президент правления Ассоциации делового сотрудничества "Белфортекс"

Владимир ЕРОФЕЕВ  
— заместитель генерального директора по экономике Минского моторного завода

Макс КУНЯВСКИЙ  
— президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов, профессор

Любовь СИВЧИК  
— заместитель министра промышленности РБ

Николай СТРЕЛЬЦОВ  
— вице-президент, генеральный директор Белорусской научно-промышленной ассоциации

Андрей ТУР  
— заместитель министра экономики РБ

Над выпуском работали:

Владислав МАКСИМОВ  
Татьяна МАНЕНКО

Телефон: (017) 222-80-29

РЕГИОНЫ

## Долги гомельчан

Задолженность предприятий Гомеля за природный газ к началу февраля составила 27,6%, за электроэнергию — около 70%.

После обсуждения этой проблемы на заседании Гомельского горисполкома 5 февраля хозяйственникам было предложено до 10 февраля погасить хотя бы часть задолженности — "в пределах возможного". Иначе — кары, вплоть до смещения директоров предприятий-должников с занимаемых должностей.

## Первая прогулка по технопарку

СОТРУДНИЧЕСТВО

Ориентировочно в мае-июне нынешнего года планируется зарегистрировать первых субъектов хозяйствования в Могилевском технопарке, создаваемом на базе НПО "Могилевтехномаш". Об этом шла речь на совещании в Минвнешэкономсвязи, прошедшем под председательством министра М. Маринича и посвященном ходу реализации проекта.

Упомянутый проект осуществляется с осени 1996 года в рамках программы "Трансформ" при поддержке правительства Германии. Он предусматривает внедрение энерго- и ресурсосберегающих технологий, развитие переработки про-

дукции сельского хозяйства, сотрудничество со структурами городского коммунального хозяйства.

Интерес к могилевскому проекту объясняется тем, что он носит характер пилотного, и в случае его успешного осуществления перспекти-

вы создания сети подобных технологических центров в других городах Беларуси станут более определенными.

Сейчас подведены итоги первого этапа реализации. Немецкие эксперты, принявшие участие в совещании, — директор бизнес-инновационного центра "Штедтфельд" города Айзенах Ангелика Майер; руководитель проекта "Эксперлан" Франц Дитрих (г. Мюнхен); представитель "Дойче Аусгляхс Банк" Кристиан Видман; руководитель по международному сотрудничеству Центра обмена технологиями

Кlaus Венцель, (г. Райне) — отметил, что городская и областная исполнительные власти оказывают реальную поддержку проекту и создают все необходимые условия для работы консультантов из Германии.

Конструктивному сотрудничеству в рамках проекта содействует соглашение между городом Айзенах (Тюрингия) и Могилевом, подписанное в канун нынешнего года.



# Победа, похожая на поражение

(Окончание. Начало на 13-й странице).

После прошлогоднего "прорыва" в выпуске продукции первичной нефтепереработки, когда объемы производства бензина, дизтоплива и топочного мазута по итогам 12 месяцев выросли на 6-13%, вновь наступил спад (соответственно по порядку наименований, произведено 98,3%, 91,5%, 86,1% к уровню 1995 г.).

На предприятиях концерна "Белнефтепродукт" за прошедший год объемы производства составили 6,272 млрд. БУВ, или 95% к 1995 г., на предприятиях Минтопэнерго — 19,285 млрд. БУВ (98,4%). Выпуск продукции предприятий концерна "Белтопгаз" увеличился в денежном выражении до 1,305 млрд. БУВ (104,9%).

Неуклонно сокращается добыча нефти: с 1932 тыс. т в 1995 г. (что составляло около 96% к уровню 1994 г.) до 1,860,3 тыс. т в нынешнем году.

Самый значительный рост по отраслям белорусской промышленности наблюдался в черной металлургии: произведено продукции (сталь, стальные трубы, прокат черных металлов, металлокорд) на 4,831 млрд. БУВ, что составило 123,3% к уровню 1995 г.

Производство продукции на предприятиях химической и нефтехимической промышленности в последние годы увеличивается: в 1995 году прирост относительно 1994 г. составил 8,5%, а в 1996 г. — еще 6,9% (произведено продукции на 23,391 млрд. БУВ). При этом заметно выросло производство фосфорных удобрений (+93%), шин для грузовых автомобилей (+95,6%); снизилось производство синтетических смол и пластмасс (-9,6%).

В среднем практически на прежнем уровне остались показатели отраслей машиностроения и металлообработки (100,3% к цифрам 1995 года). Это могло бы показаться свидетельством стабилизации в отрасли, если не вспоминать о более чем 20-процентном падении производства в позапрошлом году относительно 1994-го.

Впрочем, несовершенство обобщений становится особенно наглядным, если выяснить, что средний уровень в отрасли сохранен благодаря четырем позициям: из основного производство бытовых техники (в 16 рассматриваемых статистической сводкой).

Между тем продолжился спад по следующим "стратегическим" позициям: грузовое автомобилестроение (произведено 10,400 грузовых автомобилей, что составляет 80,6% к уровню 1995 г., или 60,7% к уровню 1994 г.), тракторостроение (26,815 штук, или 95,9%; 61,7% к уровню 1994 г.), производство кормооборудования комбайнов (966 штук, или 90,4%; 71,6% к уровню 1994 г.). Производство часов по-прежнему составляет менее 50% от позапрошлого уровня (4,808 шт., или 72,8%, 46,5% к 1994 г.).

В лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности произведено продукции на 9,037 млрд. БУВ. Это составляет 114% к 1995 г., однако, опять-таки, превысить уровень 1994 г. удалось только в производстве бумаги (ее выпущено 30 тыс. т, или 110,6% к уровню минувшего года; 120,8% — к показателям 1994 года). В сравнении с прошлым годом данными вывоза древесины предприятиями концерна "Беллесбумпром" уменьшилась на 11,9%, по предприятиям Минлесхоза — выросла на 2,3%.

После обвалов процессов 1995 года (снижение на 19,3%) приостановлен спад в промышленности строительных материалов, где выпущено продукции на 5,836 млрд. БУВ (100,7% к 1995 г.). Остановка спада производства достигнута во многом благодаря пуску новых мощностей, в частности Костюковичского цементного завода.

Выпуск товаров народного потребления составил 74 трлн. БУВ, или 107,2% к показателям 1995 г. — и это снова тот случай, когда подъем обусловлен еще более ранним существенным падением производства ТНП (его объемы в 1995 г. по сравнению с предшествующим годом снизились на 25,8%).

По результатам 1995 г. только ленивый пренебрег возможностью скалбурить о тяжелом положении легкой промышленности: сокращение объема производства товаров в отрасли тогда составило более 46% относительно 1994 г. Сейчас официальные цифры свидетельствуют о росте объемов производства на 14,9%, причем на 15,2% увеличился выпуск товаров легкой промышленности по концерну "Беллегпром" и сократился на 4,4% на предприятиях "Белместпрома".

Объем производства продукции в пищевой промышленности к уровню предыдущего года составил 103,6%, в том числе 108% — на предприятиях Минсельхозпрода. Как и в 1995 г., по-прежнему быстрыми темпами сокращаются наиболее убыточные сейчас для сельского хозяйства производства — мяса (278,9 тыс. т, или 86% от показателей 1995 г.), цельномолочной продукции (727,1 тыс. т; 92,3%). До 11,525 тыс. дал (81% от уровня 1995 года) сократилось все менее рентабельное производство "благородных" ликеро-водочных изделий и водки; производство же плодово-ягодных вин выросло до 7,559 тыс. дал (146,5%).

Всего за 1996 г. в промышленности произведено продукции, работ и услуг на сумму 182,696 млн. БУВ. Индекс физического объема продукции по сравнению с 1995 г. составил 103,2%. Увеличен по сравнению с предыдущим периодом выпуск 250 из 544 учитываемых важнейших видов продукции.

Доля предприятий государственной формы собственности, в том числе республиканской и коммунальной, составила 67,2% общего объема

произведенной продукции (в 1995 г. — 73,3%), негосударственной — выросла за год с 26,7% до 32,8% (из них доля АО — 20,8%, арендных предприятий — 5,5%, коллективных предприятий — 2,4%). Таким образом, несмотря на отнюдь не самые благоприятные условия, негосударственная сфера производства вынуждает потесниться государственных конкурентов. И скромный рост объемов белорусской промышленной продукции в 1996 г. стоит в первую очередь отнести на счет негосударственных предприятий. В сопоставимых ценах объем производства на госпредприятиях вырос к уровню 1995 г. лишь на 1,5%, в то время как на предприятиях негосударственных форм собственности — на 6,6%.

Общая динамика объемов промышленного производства по отраслям, министерствам и ведомствам, а также по регионам РБ, представлена в таблицах.

## 1. Изменение объема выпуска промышленной продукции по отраслям

	1996 г. в % к 1995 г.	Декабрь 1996 г. в % к декабрю 1995 г.	Спро- сочено: 1996 г. в % к 1994 г.
Вся промышленность	103,2	106,1	88,3
в том числе:			
электроэнергетика	98,4	91,4	84,2
топливная промышленность	94,8	88,8	111,2
черная металлургия	123,3	111,8	98,8
химическая и нефтехимическая промышленность	106,9	108,5	108,9
машиностроение и металлообработка	100,3	114,0	79,7
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	114,1	118,9	90,4
промышленность строительных материалов	100,7	121,0	78,8
легкая промышленность	112,2	137,9	65,9
пищевая промышленность	103,6	113,8	87,3

## 2. Производство и изменение объемов промышленной продукции по министерствам и ведомствам

	1996 г. млрд. БУВ (в факти- ческих ценах)	1996 г. в % к 1995 г.	Декабрь 1996 г. в % к декабрю 1995 г.
Вся промышленность	182 696	103,2	106,1
в том числе:			
Минтопэнерго	19 285	98,4	91,7
Минпром	38 435	101,5	109,7
Минсельхозпрод	23 732	108,0	122,3
Минлесхоз	847	106,3	99,2
Минстройархитектуры	8 911	103,2	114,3
Концерн "Белтопгаз"	1 305	104,9	108,6
Концерн "Белхимнефтепром"	20 798	104,4	103,5
Концерн "Белнефтепродукт"	8 272	95,0	59,0
Концерн "Беллесбумпром"	8 073	112,8	115,4
Концерн "Беллегпром"	10 840	113,0	139,9
Концерн "Белместпром"	541	102,5	115,2

## 3. Производство и изменение объемов промышленной продукции по областям

	1996 г. млрд. БУВ (в факти- ческих ценах)	1996 г. в % к 1995 г.	Декабрь 1996 г. в % к декабрю 1995 г.	Спро- сочено: 1996 г. в % к 1994 г.
Республика Беларусь	182 696	103,2	106,1	88,3
области:				
Брестская	16 758	109,1	131,5	80,3
Витебская	19 491	98,8	78,5	90,2
Гомельская	27 808	105,7	107,8	94,4
Гродненская	17 613	108,8	122,4	97,5
г. Минск	37 874	99,2	108,9	82,0
Минская	21 901	101,6	100,6	93,0
Могилевская	23 283	108,0	117,2	83,1

## Рост убытков и падение рентабельности

По состоянию на начало декабря минувшего года в республике было 1,806 убыточных предприятий, или 19,1% от числа предприятий, обследуемых Минстатом. По объему реализации они занимают 8,6% от общего объема реализованной продукции. Сумма убытков по ним составила 2,453 млрд. БУВ. Во всех отраслях экономики доли убыточных предприятий распределялись, как показано в таблице 4.

## 4. Доля убыточных предприятий в отраслях экономики в 1996 г.

	на 1 января	на 1 апреля	на 1 июля	на 1 октября	на 1 ноября	на 1 декабря	Спро- сочено: на 1 декабря 1995 г.
Всего	17,9	29,4	25,8	19,5	19,4	19,1	18,2
в том числе:							
промышленность	11,6	25,1	22,9	19,7	19,8	19,1	12,1
сельское хозяйство	13,2	19,4	19,8	10,8	12,1	12,2	9,5
транспорт (включая трубопроводный)	9,0	35,4	22,8	14,4	13,8	14,0	11,2

связь	5,3	15,0	7,4	10,3	7,7	5,3	
строительство	10,2	37,5	29,1	18,8	17,7	17,1	11,8
торговля и общественное питание	40,5	42,9	38,7	30,8	29,4	28,5	45,5
снабжение и быт	9,0	22,2	12,1	7,1	7,6	7,8	10,4
жилищно-коммунальное хозяйство	43,7	31,8	34,1	34,5	33,5	34,2	45,5
бытовое обслуживание населения	41,4	55,3	51,9	43,3	41,8	40,4	47,4

Как видим, наиболее интенсивным в 1996 г. был рост числа убыточных предприятий именно в промышленности. И это оборотная сторона той же медали, на лицевой стороне которой — увеличение объемов производства.

Главнейшие в статистических методиках показатели годового промышленного производства говорят о некоей стабилизации. Однако рыночные индикаторы, одним из которых является показатель рентабельности, свидетельствуют об обратном. Из данных таблицы 5 следует, что рентабельность в среднем по промышленности, составлявшая в минувшем году 11,2%, приблизилась к критической отметке в 10%, снизившись за минувший год в 5 из 9 основных промышленных отраслей. Как и годом раньше, наивысший уровень сохранен в топливной промышленности (35,8%), самый низкий — в электроэнергетике (2,2%).

## 5. Рентабельность основных отраслей промышленности (в %)

	Январь — ноябрь 1996 г.	Январь — ноябрь 1995 г.
Вся промышленность	11,2	10,5
в том числе:		
электроэнергетика	-0,4	2,2
топливная промышленность	31,0	35,8
черная металлургия	9,0	12,8
химическая и нефтехимическая промышленность	12,4	10,4
машиностроение и металлообработка	12,4	9,2
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	18,0	13,4
промышленность строительных материалов	11,8	6,8
легкая промышленность	12,1	11,0
пищевая промышленность	11,8	12,7

Наращивание производства при неуклонном снижении рентабельности остается наилучшим свидетельством продолжающегося кризиса белорусской промышленности. Особенно беспокоит дальнейшее падение рентабельности в химической и нефтехимической промышленности, машиностроении и металлообработке — то есть в тех отраслях, предприятия которых производят продукцию, в основном формирующую белорусский экспортный потенциал. Эти тенденции оказывают на белорусский экспорт самое пагубное влияние: его объемы закономерно сокращаются.

Из таблицы 6 следует, что уровень рентабельности, превышающий 50%, на сегодня имеют только 43 промышленных предприятия республики. Промышленные предприятия с уровнем рентабельности менее 20% составляют более половины от общего числа обследованных.

## 6. Группировка предприятий основных отраслей промышленности по уровню рентабельности (%)

	до 20	от 21 до 50	от 51 до 100	свыше 100
Число предприятий промышленности, единиц	1 016	318	39	4
в том числе:				
электроэнергетика	5	—	1	—
топливная	27	8	1	—
черная металлургия	8	4	—	—
химическая и нефтехимическая	29	11	—	—
машиностроение и металлообработка	288	117	7	1
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная	134	58	3	—
промышленность строительных материалов	77	7	—	—
легкая промышленность	110	28	5	—
пищевая промышленность	237	42	14	1

## Кредиторская и дебиторская задолженность

На начало минувшего декабря кредиторская задолженность предприятий и организаций республики составила 97,1 трлн. БУВ и превысила дебиторскую задолженность (79,7 трлн. БУВ) на 21,9%. При этом почти половина общего объема кредиторской задолженности пришлась на предприятия промышленности — 48,4%.

Просроченная кредиторская задолженность к 1 декабря составляла 37,2 трлн. БУВ (38,3% всего объема); из них на долю промышленных предприятий приходится 47,4%.

Что касается дебиторской задолженности, то она в основном формировалась из задолженности покупателей за товары, работы и услуги (76,1% от вышеупомянутого общего ее объема). Чуть меньше половины от общей суммы дебиторской задолженности приходится на долю промышленных предприятий (37,2 трлн. БУВ, или 46,7% общей суммы).

## 7. Кредиторская задолженность в % к дебиторской в 1996 г.

	на 1 января	на 1 апреля	на 1 июля	на 1 октября	на 1 ноября	на 1 декабря
Всего	132,5	126,7	125,8	126,8	122,1	121,9
в том числе:						
промышленность	130,7	127,6	126,2	126,9	124,6	126,3
сельское хозяйство	265,0	294,6	382,5	354,5	358,9	380,7
транспорт (включая трубопроводный)	87,4	95,8	89,0	89,7	89,0	88,3
связь	105,8	100,4	89,0	98,0	90,5	102,8
строительство	132,3	112,6	110,9	114,9	108,9	107,2
торговля и общественное питание	220,5	227,4	251,3	231,1	233,5	212,9
снабжение и быт	108,8	126,3	118,8	113,1	108,6	106,7
жилищно-коммунальное хозяйство	128,8	101,3	99,9	101,1	95,8	95,1

## 8. Платежеспособность предприятий в 1996 г.

	на 1 января	на 1 апреля	на 1 июля	на 1 октября	на 1 ноября	на 1 декабря
Денежные средства на счетах предприятий в % к просроченной кредиторской задолженности	18,8	11,2	10,3	13,2	13,5	13,5
в том числе:						
промышленность	18,8	8,5	8,2	—	10,3	—
сельское хозяйство	9,9	21,6	8,2	9,2	8,3	6,3
транспорт (включая трубопроводный)	7,0	5,0	7,0	22,6	21,3	18,6
строительство	45,4	19,4	16,1	28,6	29,2	32,3
торговля и общественное питание	73,8	54,8	71,6	67,5	61,2	69,9
жилищно-коммунальное хозяйство	4,8	3,7	1,8	2,4	2,0	2,3

## 9. Состояние расчетов на 1 декабря 1996 г. (млрд. БУВ)

	Дебиторская задолженность			Кредиторская задолженность		
	всего	в том числе просроченная		всего	в том числе просроченная	
		всего	в % от общей задолженности		всего	в % от общей задолженности
Республика Беларусь	79 677,1	38 957,4	48,9	97 097,8	37 213,6	38,3
области:						
Брестская	4 981,9	1 858,0	33,3	7 759,0	2 853,5	34,2
Витебская	20 753,1	15 358,6	74,0	24 478,7	13 639,6	55,7
Гомельская	8 138,1	3 330,2	40,9	11 022,6	3 968,6	36,0
Гродненская	4 321,8	1 482,5	34,3	6 236,7	2 438,7	39,1
г. Минск	28 784,0	13 751,2	47,8	31 437,0	10 055,4	32,0
Минская	7 397,8	1 364,6	18,4	6 369,9	2 239,2	26,8
Могилевская	6 300,4	2 012,4	38,0	7 793,9	2 218,6	28,5

Просроченную кредиторскую задолженность денежные средства, находящиеся на счетах предприятий, покрывали, как следует из таблицы 8, в среднем лишь на 13,5%, в том числе по промышленности — на 10,3%.

Примечательно, что в росте дебиторской и кредиторской задолженностей уменьшается доля расчетов со странами СНГ и дальнего зарубежья. То есть кризис взаиморасчетов усугубляется в основном из-за все меньшей платежеспособности именно в пределах республики. Так, на 1 декабря 87,3% той части дебиторской задолженности, которая связана с расчетами за товары, работы и услуги, приходилось на внутриреспубликанскую задолженность (аналогичный показатель по структуре кредиторской задолженности — 85,1%).

За год общая сумма дебиторской и кредиторской задолженности в целом по республике оказалась практически равной валовому внутреннему продукту в 1996 г., несмотря на увеличение ВВП по итогам года на 2,6% в сравнении с 1995 г. Этот факт — еще одно веское основание говорить о продолжающемся "свободном падении" белорусской промышленности (и экономики в целом), а вовсе не о стабилизации и уж тем более — не о некоем закономерном прогрессе.

Подводимый итог не радует в минувшем году объемы производства были увеличены за счет дальнейшего падения рентабельности производства, усугубления кризиса платежей (особенно между республиканскими субъектами) и роста числа производителей, работающих в убыток. Задача, на выполнение которой были брошены все силы, — не допустить падения ВВП и производства промышленной продукции — была, если верить официальной статистике, выполнена. Но цена "победы" над цифрами оказалась слишком велика: подобную победу обычно называют пирровой.

Владислав МАКСИМОВ.



# "Кажется, уже Все понимают"

(Окончание. Начало на 13-й странице).

Понятно, что в этом году прибыль предприятий мы не привлечем (если инфляция превышает 40%, об инвестициях можно забыть), средства населения — тоже (дело не только в недоверии: очень низкий уровень жизни). В ценные бумаги население также не будет вкладывать, потому что они не дают дохода. Банкам же просто невыгодно аккумулировать средства мелких вкладчиков.

На мой взгляд, единственный реальный источник — иностранные инвестиции. Сегодня задача — не просто выравнивать условия функционирования капитала в Беларуси и странах-конкурентах. Надо создать более привлекательные экономико-правовые условия.

— Вы считаете, что в конкурентной борьбе за инвестиции среди стран СНГ мы еще не проиграли?

— По данным Мирового банка, в рейтинге инвестиционной привлекательности Беларусь занимает 115-е место из 135 стран. По инвестиционным рискам мы еще ниже. Главное, конечно, законодательство (наше пока построено на административно-правовых принципах), ибо какие бы разовые решения мы ни принимали, на инвесторов это не влияет. Мы разработали пакет законов, которые не конфликтуют между собой. Это новые редакции законов — "Об инвестиционной деятельности", "Об иностранных инвестициях", "Об акционерных обществах", а также новый Закон "О концессиях" (юриссты их пока притирают, поскольку не был принят Гражданский кодекс). Нужны серьезные дополнения в Закон "О залоге": сегодня мало отдавать в залог основные фонды, необходимо закладывать также землю, лес, недра.

С экономической точки зрения надо принять адекватные решения в области политики валютного курса, учетной ставки, уровня инфляции, режима экспортно-импортных операций, налогов и пошлин. Но если мы не наладим отношения с МВФ и МБРР, ничего хорошего нас не ждет.

— На недавней коллегии Минэкономики вы сказали, что по этой причине в последнее время к нам хлынули авантюристы.

— Когда мы перестали сотрудничать с МВФ и Всемирным банком, многие серьезные инвесторы тоже стали выжидать. В это время к нам и потянулись авантюристы, предлагающие в качестве инвестиций миллиарды долларов. Мы внимательно работаем с их документами, консультируемся с Москвой, с нужными специалистами.

— Не возлагаются ли особые надежды на российские инвестиции?

— С Минэкономики РФ мы впервые договорились о проведении конкурсов инвестиционных проектов. Суть в том, что проект, победивший в конкурсе, одну часть финансирования получает от государства, а четыре должны составить привлеченные средства (частный или иностранный

капитал). В белорусском бюджете на господдержку инвестиционных проектов зарезервировано 100 млрд. BYB. Бюджетные деньги выступают в качестве государственной гарантии. Например, государство дает 100 млрд. BYB, а под них нужно привлечь еще 400 млрд. Если же проект будет иметь особую значимость для страны, не исключено, что государство вложит не 20% средств, а 50%.

Предполагаем, что в апреле появится указ Президента о проведении конкурсов инвестпроектов, после чего последует постановление Совета Министров о стимулировании частных инвестиций.

Что же касается российских инвестиций, то они могут прийти к нам в рамках ФПГ. На Исполкоме Сообщества в ближайшее время должны

обсуждаться наши предложения (согласованные с Россией) о режиме наибольшего благоприятствования для российских инвесторов. Кстати, с Россией договорились провести (предположительно в апреле) конференцию по привлечению инвестиций в белорусскую экономику.

Мы впервые в этом году приступили к экспертизе инвестиционных проектов. Так что ведется незаметная, но большая работа.

— Но результатов, увы, нет...

— А чего же вы хотите? Мы падали в течение 5 лет (упали в 2,5 раза, а по отдельным оценкам — в 4-7 раз). Инвестиционная же сфера достаточно консервативна. Нужно пару лет на подготовку климата. Сейчас закладывается основа, в результате будут позже. Кстати, в прошлом году мы

уже уменьшили спад по внутренним инвестициям в 3 раза.

В июле Президент подписал Указ "О стимулировании создания и развития в Республике Беларусь производств, основанных на высоких технологиях", который позволит более предметно влиять на привлечение в экономику технологически наполненных иностранных инвестиций. Правда, этот указ пока не работает, поскольку не создан механизм его реализации. Но мы его сделаем. Чем мы можем заманить инвестора? Только высокой прибылью. Если же инвестор привлечет к нам высокую технологию, мы сможем освободить его от налогов. На днях мы внесли в правительство проект постановления, раскрывающий механизм оценки критериев новых и высоких технологий и его увязку с системой

преференций. Самое главное, в правительстве появились люди, одержимые желанием привлечения инвестиций.

Правда, у нас своя точка зрения на создание СЭЗ. Минэкономики — противник создания множества СЭЗ. У нас уже есть не совсем удачный пример создания Брестской СЭЗ: зона создана, но теперь ей требуются государственные средства. Чтобы "раскрутить зону", создать соответствующую инфраструктуру, надо вложить государственные деньги. В странах Юго-Восточной Азии эти затраты составили 35-40 млн. USD на квадратный километр, в Китае — 70. Где взять деньги на 6 зон? Давайте создадим две, но как следует (документы по созданию минской СЭЗ уже ушли в Администрацию). В конце концов создание СЭЗ — не самоцель, она нужна, чтобы отработать принципы построения благоприятного климата для рыночных механизмов.

С другой стороны, зачастую инвестиции идут под личиной. "Форд" тоже пошел сюда не просто так. Это наше знание, под которым должны собираться инвесторы. Поэтому готов закрыть глаза на не совсем новые, по западным меркам, технологии — научимся. Я за то, чтобы в страну привлекать любой вид прямых инвестиций. Пусть будет даже элементарная сборка, которая не несет в себе прогресса, зато это другая культура работы, управленческий опыт и т. д. — то, чего у нас нет. В этом отношении у нас полное взаимопонимание с правительством.

— Кроме понимания и желания, должна быть система привлечения инвестиций. Будет ли она наконец создана?

— Есть разные модели обеспечения инвестиционной политики. Это может быть одна структура или межведомственный совет, куда входят несколько министров. Или иная модель, когда инвестициями занимаются разные министерства. Эта модель характерна для ранних стадий. Такая ситуация сложилась в Беларуси. Инвестиционной политикой у нас занимается Минэкономики, МВЭС (в области внешних инвестиций), Министерство предпринимательства и инвестиций, Минфин, Минпром, Минсельхозпрод, все концерны, Министерство строительства и архитектуры, Мингосимущество. И каждый тянет одеяло на себя.

Когда инвестиционная политика разрабатывается в разных министерствах, возникает нездоровая конкуренция за право принятия инвестиционных решений, определения льгот, отбора проектов и привлечения крупного инвестора и т. д. Вот почему нужна система приема иностранного капитала, где бы четко были расписаны роли и функции каждого государственного органа. Думаю, с приходом Петра Прокоповича кураторство этими вопросами будет концентрироваться в одних руках.

Татьяна МАНЕНОК.

## Справка "БР"

В основных производственных отраслях спад инвестиций за 1992-1996 гг. составил от 4 до 26 раз. В наибольшей мере инвестиционный кризис поразил радиопромышленность (уровень инвестиций упал в 21 раз к уровню 1990 г.), электронную отрасль (в 12 раз), тракторное и сельскохозяйственное (5,7 раз). В 9 раз сократились инвестиции в сельское хозяйство, науку и научное обслуживание, в 5 раз — в машиностроение и строительство.

Основными источниками инвестиций в Беларуси в последние 5 лет оставались собственные средства предприятий и госбюджет. Причем в минувшем году доминирующее положение занимали средства предприятий — 27,3 трлн. BYB, или 50% в общем объеме инвестиций (в 1990 году — почти 70%). За счет консолидированного бюджета профинансировано 26% инвестиций, из внебюджетных фондов — около 14%.

По официальным данным, программа по привлечению внутренних инвестиций не выполнена на 10%. Ничтожно мала доля смешанных и частных инвестиций — 0,18%.

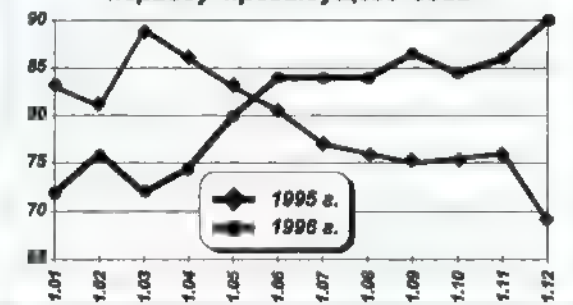
Что касается иностранных капиталовложений, то их суммы просто несопоставимы с масштабами других "находящихся рынков". Если Китай за годы реформ привлек свыше 300 млрд. USD, то Беларусь — 569 млн. USD (в 1996 г. — 58,2 млн. USD).

Государственные средства инвестируются в основном в социальную сферу (от прямого финансирования производственного строительства государство почти отказалось, за исключением перерабатывающей промышленности). Причем не завершено около 20 тысяч объектов строительства (170 на один административный район).

Удельный вес инвестиций в ВВП в 1995 г. составлял 18%, в 1996 г. — 15,9%. Износ основных фондов достиг критического уровня — 60% (в промышленности — 64%, в химии и нефтехимии — 79%). Имеющиеся капиталовложения не обеспечивают даже простого воспроизводства основных фондов.

Таким образом, белорусская индустрия вплотную приблизилась к черте, за которой начинаются необратимые изменения. Прежде всего — массовое выветывание (моральное и физическое) мощностей, в том числе и новейших, искусственно превращенных в ненужные, а также окончательное уничтожение инфраструктуры, способной самостоятельно генерировать и осваивать собственные "ноу-хау", патенты, лицензии, технологии, подпитывающие производство.

Динамика инвестиций в основной капитал в % к соответствующему периоду предыдущего года



Структура иностранных инвестиций в Беларуси, млн. USD

	1991-1995 гг.	1996 г.
Иностранные инвестиции — всего	588,80	58,22
из них:		
прямые инвестиции	73,00	12,30*
совместные предприятия	58,00	8,20*
иностранные предприятия	15,00	4,10*
Инвестиционные кредиты	495,80	45,92
По межправительственным соглашениям (по кредитным линиям под правительственные гарантии) — всего	480,80	45,92
в том числе:		
кредитная линия Германии	359,10	12,24
кредитная линия Швейцарии	6,50	1,10
кредитная линия Австрии	27,80	0
кредитная линия ЕБРР	35,10	32,44
кредитная линия МБРР	1,50	0,14
кредит Испании	4,50	0
кредит Японии	46,50	0
по прямым договорам под правительственные гарантии кредит "Мосбизнесбанка" России	15,00	0
кроме того:		
Финансовые кредиты	387,30	13,74
Товарные кредиты	338,70	47,20
Технические кредиты России	470,80	0

\* По данным Минстата за 9 месяцев 1996 года (пересчитано по курсу 1 USD = 10 BYB).  
Примечание. По предварительным данным МВЭС за 1996 год, объявленный уставный фонд нерезидентной СП и ИП составил 32,7 млн. USD.

# Westray Group: сделано в Беларуси

КОМПАНИИ И РЫНКИ

(Окончание. Начало на 13-й странице).

Многие в России скептически оценивают протекционистские меры правительства. Нынешний 30-процентный уровень таможенных пошлин на телевизоры — предельно допустимый по нормам Всемирной торговой организации, членства в которой добивается Россия (как, кстати, и Беларусь). Дополнительные поборы вызовут неизбежные трения между Россией и зарубежными экспортерами, но вряд ли помогут российским производителям выпускать современные аппараты. В России выпуск телевизоров с 1993 по 1996 год упал в 10 раз (с 3,5 млн. до 300 тысяч), практически все телевизионные заводы находятся на грани банкротства. Излишек мощностей в связи с изменением технологии производства современных аппаратов привел к тому, что заводы необходимо попросту закрывать. Конечно, говорят специалисты, никто не будет против торговли телевизорами отечественной сборки, но при единственном условии — если они будут конкурентоспособны.

По имеющейся информации, положение о защите отечественного производителя телевизоров будет принято и в Беларуси (такое предложение уже внесено на рассмотрение Сообщества). Величина ставок пока неизвестна (планировалось сделать ее ниже, чем в России, но, возможно, позиции будут скорректированы). Подобное решение, однако, белорусские специалисты не склонны оценивать однозначно. "Мы уже научены горьким опытом и понимаем: с одной стороны, надо защитить свой рынок, а с другой — создать механизмы для стимулирования конкуренции", — сказал Ю. Шишкин.

## Шанс есть

По мнению специалистов, именно сейчас у белорусских производителей телевизоров появился шанс вернуть утраченные позиции на российском и отечественном рынках. Ведь самое главное, что нужно для производства современного телевизора, — телевизионная трубка, отвечающая мировым стандартам (в том числе по ра-

диационному излучению, которое будет снижено в 5 раз), — теперь будет производиться в Беларуси. На таком уровне работают всего три завода в мире. "Коралл" станет единственным не только на территории бывшего Союза, но и в Европе.

Без качественной комплектации отечественным телевизионным заводам, конечно же, нет смысла выживать в конкурентную борьбу с телевизионными гигантами. Но достаточно ли хорошей трубки? Одна из самых актуальных проблем "Коралла" сегодня — излишняя занятость, которая серьезно сказывается на рентабельности. Поэтому здесь намерены освоить выпуск новой, "телевизионной", продукции (видеокассет, видеомагнитофонов, телефонов), чтобы динамичнее реагировать на требования рынка и создать дополнительные рабочие места.

Кроме того, о конкурентоспособности белорусского телевизора речь может идти лишь в том случае, если его производство станет массовым (для достижения рентабель-

ности требуется выпускать не менее 400 тысяч приемников в год). А о таких масштабах говорить пока рано.

Правда, недавно "Горизонт" перешел на выпуск телевизоров шестого поколения — моделей 655 и 656 (из-за относительно низких цен они получили статус "народных телевизоров"), которые отвечают европейским стандартам и имеют положительную рентабельность. Специалисты хорошо понимают, что ниша белорусских телевизоров — это недорогой и малогабаритный приемник, доступный большинству потребителей.

## Дешевое и качественное всегда в цене

Westray Group также делает ставку на высокое качество и относительно низкие цены и ставит задачу создать себе репутацию всемирно известного поставщика качественных и дешевых кинескопов с малым размером экрана.

По мнению западных специалистов, рынок дешевых телевизионных приемников се-

годня огромен — до 80 млн. штук в год. При этом потребность в дешевых малогабаритных кинескопах растет примерно на 8% в год, а их производство увеличивается не более чем на 3% уже в течение трех лет.

В 1997 году Westray Group планирует достичь валовой продажи кинескопов на сумму до 40 млн. USD, а к 1999 году — до 100 млн. USD. Обладая сегодня 0,5% мирового рынка, иностранная фирма в ближайшие годы намерена поднять этот показатель до 4%, а в масштабах Европы и бывшего Союза — до 15%.

Пока рынок цветных кинескопов в странах СНГ практически отсутствует. Остановлены почти все телевизоры, так как низкое качество телевизионных приемников при изобилии поставок западных моделей сделало невозможной их продажу на местном рынке. Исключалась и организация "отверточной" сборки аппаратов: высокие импортные пошлины на кинескопы, составляющие половину цены телевизора, исключали воз-

можность конкуренции с готовой продукцией стран Юго-Восточной Азии (которая нередко возилась контрабандным путем).

С началом выпуска высококачественных кинескопов на территории Беларуси, которые будут значительно дешевле зарубежных аналогов, ситуация изменится. Westray Group считает, что это позволит организовать на месте сборку конкурентоспособных телевизоров из импортных блоков. В дальнейшем американская сторона ставит задачу перевести производство отдельных комплектующих, не требующих сверхвысоких технологий, на местные рельсы.

Планы инвестора вселяют некоторые надежды относительно будущего телевизионной промышленности Беларуси. При одном условии: если наши телевизоры не будут уповать на протекционизм государства и быстрее адаптируются к условиям рынка.

Татьяна МАНЕНОК.



# От спецтехники — к хозяйственной корзине

ПРЕДПРИЯТИЯ

МАРКЕТИНГ

Адаптацию к рынку завод "Термопласт" начал с расширения ассортимента

Сегодня положение "Термопласта", как и большинства предприятий, некогда рассчитанных на производство продукции для всего СССР, трудно назвать завидным. Однако по итогам 1996 года завод существенно улучшил показатели как по объему производства, так и по реализации продукции. В основном это произошло благодаря расширению ассортимента выпускаемых здесь дешевых товаров народного потребления — от пластмассовых корзин до стиральных машин.

## Рассчитанный на масштабы СССР

В период работы на союзную промышленность "Термопласт" был одним из наиболее эффективных производителей. После распада СССР завод постигла традиционная для подобных предприятий судьба: пришлось переориентироваться в основном на выпуск товаров народного потребления (доля ТНП в общем объеме производства выросла с 20% до 80%); остальное предназначено отечественным гигантам — МТЗ, ММЗ, МАЗу, мототельезаводу и некоторым другим.

Основной продукцией предприятия ранее были комплектующие для телевизионной промышленности, в частности, соединители, которые в общем объеме производства занимали порядка 50% (в начале 90-х годов их выпускалось около 300 млн. штук). Поскольку "легкие" телевизионные предприятия, в 1996 г. было выпущено лишь 3 млн. соединителей.

Крупным потребителем "Термопласта" в годы его работы на советскую оборонную промышленность была Киевская оптовая база МО СССР. Но начавшиеся конверсионные процессы, и в результате значительная часть продукции, произведенной по заказам "оборонки", осталась на складах. Последствия затоваривания приходится преодолевать до сих пор. Правда, за 1996 г. запасы продукции сократились на 10,3% по сравнению с началом года и сейчас составляют около 10,2 млрд. BYB (на 1 января — 11,3 млрд. BYB).

Пик падения показателей "Термопласта" пришелся на 1994-1995 годы. По сравнению с 1991 годом объем производства в 1994 г. составил лишь около 70%, в 1995 г. — 80-85% от уровня 1994 г. В этой связи "огромный" рост объемов выпущенной продукции в прошлом году (+30,6%) весьма относителен на фоне резкого спада в предыдущие периоды.

На 1997 г. запланировано увеличение объемов производства на более чем на 10-11% по сравнению с 1996 г.

## Портфель заказов: половина — в Беларуси

После создания на заводе коммерческо-сбытового отдела предприятие ежегодно осваивает 15-20 видов товаров. Сейчас "Термопласт" выпускает 70 наименований ТНП и до 200 видов комплектующих.

В 1996 г. завод реализовал продукции на 83,043 млрд BYB, что составляет 96,5% от общего выпуска. Темпы реализации значительно выросли к концу 1996 г. Директор "Термопласта" Сер-

гей Нагорный связывает такое продвижение с двумя факторами: во-первых, с разрешением продавать запасы готовой продукции по ценам ниже себестоимости (согласно прошлогоднему распоряжению Президента РБ), во-вторых, с появлением новых потребителей на рынках соседних стран.

Основным заказчиком "Термопласта" в последнее время является Мин-

## Справка "БР"

При создании минский завод "Термопласт" планировался как радиотехническое производство, призванное обеспечивать комплектующими все телевизионные заводы СССР. До 1991 года 80% продукции предприятия составляли комплектующие для телевизионной отрасли, 20% — ТНП. В числе товаров "Термопласта" были и спецтехника для оборонной промышленности.

Сегодня на заводе работает 1,350 человек, средний уровень зарплаты за последние месяцы 1996 года составил 1,250 тыс. рублей.

ский завод холодильников. Месячный объем потребления "Атланта" составляет более 2,5 млрд. BYB. В небольших объемах завод сотрудничает с минским "Горизонтом" и витебским "Витязем".

Как отметил г-н Нагорный, сегодня "Термопласт" работает только под заказ. Портфель заказов уже сформирован практически на весь 1997 г. Однако директор не исключает возможность изменения экономической ситуации на предприятиях-потребителях — поэтому, помимо годовых планов при работе с ними, "Термопласт" имеет квартальные и месячные договоры.

Заводские мощности сегодня загружены примерно на 70%, остальные 30% оборудования пока законсервированы.

На текущий год специалисты завода прогнозируют реализацию на уровне 1996 г. (за счет сокращения остатков на складе этот показатель должен даже опережать объем производства). Рынки сбыта "Термопласта" выглядят так: порядка 50% продукции реализуется на внутреннем рынке, а основным покупателем за рубежом является Россия. Небольшие объемы потребляют Прибалтика, Украина, Молдавия, Германия и некоторые другие страны.

Бартерные сделки в расчетах "Термопласта" с покупателями составляют не более 30%, что сегодня вполне неплохой показатель. Основной упор на бартер делается при торговле с Россией, так как практически все сырьевые компоненты (пластмасса, цветные металлы и др.) "Термопласт" приобретает там. В этой связи у предприятия в последнее время возникали проблемы, связанные с резким повышением себестоимости его продукции, которая напрямую зависит от курса доллара.

## Как в шелках

К 1996 г. завод буквально погряз в накопившихся за последние 2-3 года долгах. Определенные сдвиги в этом вопросе в 1996 г. выражались в основном в сокращении задолженности за энергоносители. Что касается налоговых отчислений, то во многом благодаря установленным для госпредприятий льготам (старые долги погашаются начиная с 1997 г. поквартально согласно специально разработанному графику) к концу 1996 г. "Термопласт" был в состоянии своевременно рассчитаться по текущим налоговым платежам. Как сообщил С. Нагорный, тогда же производство стало рентабельным (правда, рентабельность пока на уровне не более 3-5%).

Дебиторская и кредиторская задолженности предприятия сбалансированы. Порядка 300 белорусских предприятий — должники "Термопласта", их задолженность составляет около 6 млрд. BYB. Среди крупнейших иностранных должников — телевизионные заводы России и предприятия российской оборонной промышленности. По мнению директора "Термопласта", на погашение взаимных задолженностей понадобится не один год.

## Их инвестор еще не родился

На предприятии сейчас ведется подготовка к акционированию. В планах "Термопласта" — стать акционерным обществом уже в 1997 году. Сейчас завершена оценка основных фондов, выделены наиболее перспективные направления деятельности, на базе которых можно строить новое производство.

Существуют и потенциальные иностранные инвесторы, с которыми ведутся переговоры по поводу их участия в предприятии. В принципе, руководство завода согласно отдать контрольный пакет акций в управление иностранного партнера. С нашей стороны основным требованием является замена части наиболее изношенного оборудования. "Термопласт" же предлагает на эту стоимость произвести продукцию либо создать совместное производство. Однако, как признал С. Нагорный, пока до конкретных договоренностей далеко: "Наш инвестор еще не родился".

Конечно, налаживание сбыта, расширение ассортимента продукции, бесперебойный режим работы предприятия — уже немало. Но без внедрения новых технологий и кардинального обновления производственных фондов долго не протянешь. Пока что предприятие держится за счет производства дешевых ТНП — стиральных машин, электромиксеров, фенов и кофемолок. Когда же потребители обратятся к более дорогим, но более качественным классам бытовой техники, уповать на рост реализации своей продукции "Термопласту" станет намного сложнее.

Наталья ШКЛЯР.

# Воздушные замки

Основная проблема реализации последних правительственных проектов — их финансирование. Это в полной мере касается и утвержденных заданий государственных научно-технических программ (ГНТП).

Сейчас в Беларуси существует около 50 ГНТП. Непосредственно Министерством промышленности в последнее время было разработано 8 из них. Срок реализации — 1996-1997 гг., тем не менее полную экспертизу они прошли только к середине 1996 года. Примерно в тот же период было начато их финансирование.

Вместо 119 млрд. BYB, необходимых на реализацию ГНТП Минпрома, под госзаказ было выделено всего 40 млрд. Этой суммы оказалось достаточно лишь на 50-60% финансирования годового задания по двум программам: "Белсенсор" (разработка и освоение 20 новых типовых функциональных датчиков) и "Белалектроника-2" (производство новых интегральных и гибридных микросхем, полупроводниковых приборов, а также новых технологий их изготовления).

Только около 10% запланированных средств досталось ГНТП "Белавотракторостроение". По оценке специалистов, если бы эта программа была выполнена в срок, Беларусь имела бы магистральный тягач, соответствующий современным европейским требованиям по токсичности, шуму, экономичности, новую модель трактора в 150 л. с. и двигателя нового поколения мощностью 100-250 л. с.

Несколько удачнее был более ранний аналогичный опыт. Например, в 1994-1995 гг. успешно реализована ГНТП "Белалектроника-1", в результате чего белорусский концерн "Планар" весьма прибыльно сработал на рынках Юго-Восточной Азии.

Характеризуя общую ситуацию с ГНТП в республике, началь-

ник отдела управления научно-технической политикой Минпрома Евгений Харитонов отмечает, что количество ГНТП должно быть сокращено, и приниматься они должны исходя из проводимой государственной маркетинговой политики. У нас же сложилась ситуация, когда в процессе прохождения программой экспертизы ни один эксперт не готов ответить на важнейший вопрос: найдутся ли рынки сбыта для новой техники, технологии через несколько лет.

По мнению г-на Харитонova, комплексно не оценивается и уровень достоверности экономических расчетов ГНТП. В этой связи мы имеем печальный опыт с программой "Белоптика", сформированной в 1992 г. При ее разработке не была учтена одна "незначительная" деталь: если для республик бывшего Союза фотоаппарат "Зенит" был верхом совершенства, то Запад в этот момент уже использовал совсем иную фототехнику — более качественные и одновременно более дешевые модели. После открытия границ импортные образцы моментально завоевали наш рынок, и 50% заданий программы пришлось исключить как нерентабельные.

Для повышения точности маркетингового прогнозирования предприятиям сегодня зачастую не хватает информации. В этой связи, по мнению специалистов, в государстве должна работать общая система маркетинга: поиск рынков сбыта должен осуществляться на уровне правительства.

Аэлита СЮЛЬЖИНА.

## BetaTron Inc®

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ

тел./факс: (017) 265-61-67, 265-19-55

Кабельная продукция

Короба для кабеля

Труба для кабеля

Крепеж

Домофоны

Сирены

Блоки бесперебойного питания

Электрошты

Системы доступа

Кодовые замки

Сейфы

ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

Минск, Калиновского, 55  
«Г. ВИЛЬНЮС» (2 этаж)

# Помощь за счет эмиссии

ПРОЕКТЫ

Началась отработка механизма оздоровления промышленности, который почти целиком построен на льготах и особых условиях для участников эксперимента

В конце декабря 1996 г. Президент РБ подписал указ об отработке механизма экономического оздоровления промышленности, предложенного Белорусской научно-промышленной ассоциацией. Экспериментальное внедрение программы рекомендовано осуществлять на нескольких предприятиях, являющихся членами БНПА.

Как сообщил заместитель председателя рабочей группы, председатель правления ЗАО "Аудитконсульт" Александр Ковтуненко, всем промышленным предприятиям экспортерам было предложено составить бизнес-планы для последующего их рассмотрения на государственном уровне. Откликнувшиеся субъекты хозяйствования и названы в соответствующем указе Президента. Эксперимент будет реализован на БелАЗе и Минском

заводе шестерен. Государственную поддержку частично получают ПО "БелВАР", ПО "Мо-

нолит" (г. Витебск), завод им. Ф. Э. Дзержинского, НПО "Интеграл", минский механический завод им. С. И. Вавилова, ПО "БелОМО", АП "Минский подшипниковый завод", ОАО "Минский часовой завод".

"Рабочие вопросы", груз которых для вышеперечисленных предприятий непосилен, будут решаться при помощи массивной государствен-

ной поддержки (в некоторых случаях она будет носить селективный характер). К примеру, если механизм формирования себестоимости продукции сегодня не предусматривает пополнения оборотных средств в соответствии с темпами инфляции, то будет проводиться индексация. Правда, как отмечает Александр Ковтуненко, в этом случае есть риск свести рентабельность к нулю, если не изменить цену. Разработчиками эксперимента было просчитано, что 7-10% рентабельности с учетом индексации оборотных средств — пока вполне достаточно для нормальной работы предприятия.

В качестве критерия при отборе упор делается на продукцию, а не на технологию: для успешного проведения данно-

го эксперимента, как отметил г-н Ковтуненко, немаловажна быстрая окупаемость (в срок, не превышающий полтора-два года). Для реализации наиболее рентабельных проектов предусмотрено финансирование за счет внешних кредитов, внутренних займов и валюты, купленной у населения за эмиссионные деньги (I).

По мнению г-на Ковтуненко, использование иностранных инвестиций менее эффективно, чем привлечение эмиссионных средств. Автор программы объяснил это следующим образом: если капиталисты вкладывают деньги, то намерены обеспечивать лишь рынки сбыта; технический же уровень производства остается прежним.

В ходе эксперимента его разработчики надеются на со-

здание и развитие местной инфраструктуры маркетинга. Информация о ценах, конъюнктуре европейских рынков и т. п., согласно договоренности с МВЭС, будет предоставляться предприятиям по первому же требованию (сбор информации будет осуществляться через экономические представительства в посольствах).

Кроме того, субъектам хозяйствования, участвующим в эксперименте, будут предоставлены налоговые льготы. Планируется освободить от налога экспортную прибыль в течение первых 3 лет деятельности в рамках эксперимента. В остальном порядок налогообложения будет рассматриваться индивидуально.

В рамках эксперимента предусматривается изменение

формы собственности претендентов через акционирование или передачу их в трастовое управление финансовым структурам.

Механизм, предложенный БНПА, примечателен в том, что открыто популистская мера вроде эмиссионного финансирования в нем сочетается с совершенно непопулярной: предложено постепенно освобождать производства от лишней численности работников. В связи с этим в рамках проекта планируется либо создание параллельных непрофильных малых предприятий, либо внедрение системы общественных работ.

Аэлита СЮЛЬЖИНА.



## Успеху мешают предрассудки

После подписания Генерального соглашения о социальном партнерстве на 1997 год профсоюзы ведут переговоры по заключению трехсторонних отраслевых соглашений. Профсоюз радиоэлектроники, например, добился от объединения нанимателей (Ассоциация БелРЭИП) и собственника (Минпром) обязательств по поэтапному повышению реальной среднеотраслевой заработной платы до конца года на 15-18% при условии повышения объемов и эффективности производства. При этом наниматели и Минпром обязуются не только полностью компенсировать падение доходов работников от инфляции, но и обеспечить увеличение заработной платы по отношению к размеру МПБ в среднем на 4-4,5% ежеквартально.

Генеральное соглашение предусматривает, что до 37% создаваемого ВВП пойдет на оплату труда, а с

учетом средств, перераспределяемых на социальные нужды, относительный уровень потребления будет еще выше. Что касается абсолютных показателей, то, как в этом убеждают итоги прошлого года, они оптимизма не вызывают. В ситуации, и МЗП, и МПБ уже превратились в некие ничтожно малые величины, которые не перестанут быть таковыми, даже если на зарплату пустить весь ВВП.

Кроме того, успеху дела мешают предрассудки, согласно которым труд противопоставляется капиталу (работники — предпринимателям), а главному эксплуататору — государству — предписывается функция защиты трудящихся от эксплуатации. В итоге страдают все, а прежде всего — теряющая эффективность экономика.

## ПАРАДОКСЫ

## Время рабочее, но неоплачиваемое

Нерегистрируемый сектор экономики — альтернатива безработице

Как показывают данные статистики, прием новых работников предприятиями и организациями республики не восполняет их выбытие в результате увольнений. Такое "скрытое" высвобождение, а также задержки с выплатой зарплаты за уже выполненную работу и искусственное сокращение рабочего времени свидетельствуют о падении спроса на рабочую силу. С другой стороны, растет нерегистрируемая самозанятость, которая спасает население от голода, а государство — от бунта.

Сегодня на промышленность приходится около 10%, а на строительство — свыше 8% общей задолженности по заработной плате, которая при сокращении ее силовыми методами в предпринимательские месяцы на 238 млрд. BYB только за ноябрь возросла на 355,5 млрд. BYB. На конец года задолженность по зарплате составляла 13% ее ноябрьского фонда. Что получится по итогам января, предугадать нетрудно.

Таким образом, примерно каждый восьмой работник не получил вознаграждения за уже выполненную работу, за продукцию, которая не стала товаром и осела на складе или реализована без оплаты. Поэтому для определения реального уровня жизни населения из средней численности зарплат следует вычесть задолженность и лишь после этого принимать во внимание индексы цен на ширпотреб и продовольствие. В этом случае окажется, что средняя номинальная зарплата в ноябре составит не 1,4, а 1,2 млн. BYB, а ее рост по сравнению с декабрем 1995 года — не 41%, а всего 20%. При росте потребительских цен на 39% это дает не 1,3% роста реальной зарплаты, как считают статистики, а ее падение на 14%.

Невыплата зарплаты (явление для неперелетарских государств немалое) не исчерпывает проблем трудовых отношений в условиях, когда не хватает работы. Согласно той же, скорее всего неполной, статистике, в январе — ноябре прошлого года в режиме неполного рабочего времени трудились 436,1 тыс. человек (11% общей численности работников), а еще 13% по инициативе администрации отправлялись в отпуск, из них 243,1 тыс. — без средств к существованию. В итоге на одного "частично занятого отпускника" пришлось 9 недель частично оплаченного или неоплаченного рабочего времени.

В прежние времена "административный" отпуск можно было получить разве что по случаю собственной свадьбы, иного "стихийного бедствия" или же похоронов. Однако нынешняя легкость его получения не радует. Поэтому люди не "держатся за работу", что говорит и о падении трудовой морали. Так, за 11 месяцев прошлого года с предприятий и из организаций были уволены 696,7 тыс. человек, или 17% работников, но только 9% из них уволены в связи с сокращением численности персонала. За счет принятых на работу выбытие было восполнено на 90%. Таким образом, ликвидировано около 70 тыс. рабочих мест, а 27,1 тыс. человек были приняты на дополнительные введенные рабочие места.

На предприятиях транспорта (кроме автомобильного и авиационного), связи, жилищно-коммунального, в учреждениях здравоохранения, образования, культуры, в аппаратах органов управления и некоторых других число принятых превысило число уволенных. Что касается, например,

культуры, то речь, очевидно, идет о выполнении ранее существовавших вакансий, но, несомненно, что новые рабочие места создаются в управляющих и контролирующих структурах, ничего общего с производством товаров и оказанием услуг не имеющих.

В целом по сравнению с 1990 годом, когда в стране официально еще не было безработных, число занятых в регистрируемом секторе экономики сократилось с 5,15 до 4,4 млн. человек, а численность экономически неактивного населения (учащиеся дневной формы обучения в трудоспособном возрасте, военнослужащие, домохозяйки и прочие категории граждан), наоборот, возросла с 0,52 до 1,2 млн. человек.

Поскольку численность учащихся старших классов и студентов оставалась относительно стабильной (порядка 270 тыс. человек), то, значит, 700-тысячный прирост пришелся на остальные категории. Безусловно, свою лепту здесь внесли интенсивно размножающиеся силовые структуры. Но порядок цифр подсказывает, что основная масса "экономически неактивных" (около 500 тыс. человек) представляет собой самую что ни на есть активную часть населения, занятую в "теневой" или "серой" экономике. Впрочем, проще это назвать нерегистрируемым сектором, который выживает за счет государственной помощи и помогает выжить народу.

Этот сектор не является уникальным и характерен для всех экономически несвободных бедных государств. Ассортимент услуг (способов заработать), которые он оказывает населению, крайне разнообразен: от примитивной розничной торговли контрабандными сигаретами и вообще всякой поделкой работы у частного нанимателя до весьма квалифицированных строительных и иных работ у частного заказчика.

По численности занятых нерегистрируемый сектор уже сегодня вполне сопоставим с сельским хозяйством, пока еще отстающим от промышленности, но уже превышающим строительство.

В самом сельском хозяйстве идет та же, характерная для других отраслей, деградация. Колхозный скот частично пал, частично прирезан. Производство наиболее трудоемких культур — картофеля и овощей — взяло на себя население, а с остальным справляются колхозы. Причем, если судить по зарплате колхозников, делают они это совсем по-коммунистически, то есть без расчета на вознаграждение. В частности, среднемесячная заработная плата в сельском хозяйстве примерно на 40% ниже среднереспубликанского уровня, и при этом на колхозы и совхозы приходится 68% (319,4 млрд. BYB) общей задолженности по зарплате.

Константин СКУРАТОВИЧ.

## ДИРЕКТОРАТ

## Груз прошлого

В конце минувшего года социологи АНБ под руководством доктора наук Галины Соколовой исследовали проблему взаимодействия предприятий с госслужбой занятости. Параллельно были проанализированы основные социально-экономические проблемы.

Социологи опросили руководителей 118 столичных предприятий, среди которых были выделены три группы: госпредприятия, предприятия приватизированные или разгосударственные и предприятия, созданные как негосударственные.

Среди всех трех групп обследованных предприятий высок вес "чисто производственных": 39,9% госпредприятий специализируются на производстве машин и оборудования, ТНП и продуктов питания; эти виды деятельности, а также строительство и ремонт, заняты 69,3% приватизированных (разгосударственных) предприятий. Что касается частных предприятий, то производством и строительством занимаются 70% из них.

Естественно, трудно судить о том, насколько репрезентативна данная выборка, тем не менее проблемы, стоящие перед данными предприятиями (представляющими в основном "реальную" экономику), дают некоторое представление об экономической ситуации в целом.

Как показал опрос, руководители государственных и приватизированных предприятий в большинстве своем склонны считать, что ситуация на новых предприятиях менее сложна. И напротив, "старые" предприятия требуют значительной реорганизации, реконструкции, решения проблемы загрузки простаивающих мощностей.

Если считать, что респонденты были искренними в ответах на вопрос об уровне заработной платы работников, придется отметить, что заработная плата на государственных предприятиях в 1,5 раза ниже, чем на приватизированных, и в 3 раза меньше, чем на новых негосударственных. Иными словами, государство не может адекватно оплачивать труд своих работников.

Низкая зарплата на госпредприятиях свидетельствует и о наличии значительной скрытой безработицы, которая компенсируется за счет гибких форм занятости. Так, гибкий график рабочего времени введен на 1/3 всех предприятий, но при этом госпредприятия действуют вопреки экономической целесообразности и выполняют "госзаказ" по сохранению скрытой безработицы. Они исходят из неизменной численности постоянно занятых работников, для которых ищут необходимые объемы работ. Но поскольку это практически никогда не удается, то рабочее время (и зарплата) делится между работниками, а занятость превышает необходимую.

Новые частные предприятия, которым необходимо поддерживать относительно высокую зарплату, гибкие формы организации труда используют сообразно рыночной ситуации. То есть срочные контракты заключаются на выполнение конкретных работ, а прием на работу на условиях неполной занятости позволяет ее увеличивать по мере роста объемов производства. Иными словами, реальная занятость в этом секторе практически соответствует оптимальной при существующей производительности, а скрытая безработица отсутствует.

Примечательно и другое. Если судить по данным опроса (75% руководителей государственных и 64% приватизированных предприятий отрицают наличие избытка рабочей силы на своих предприятиях), скрытая безработица как социально-экономическая реальность не осознается руководителями и, что вполне естественно, трудовыми коллективами. Следовательно, решение проблем реального роста заработной платы пока откладывается.

Ранжирование основных проблем обследованных предприятий, %			
Проблема	Предприятия		
	Государственные	Бывшие государственными	Негосударственные
Неплатежеспособность потребителя	50,0	52,8	51,1
Плохое снабжение оборудованием, сырьем, комплектующими	27,8	8,4	25,0
Трудности со сбытом продукции	11,1	27,8	22,2
Отсутствие заказов, контрактов, договоров	8,3	18,7	22,2
Нерегулярная выплата заработной платы	0,0	25,0	36,1
Подбор кадров	5,6	2,8	22,2
Неритмичность работы предприятия	5,6	8,4	5,0
Перебои с топливом, электроэнергией	0,0	2,8	5,6

## СТОЛИЦА

## Все как у людей

Численность занятых в народном хозяйстве (без занятых в СП, ООО, МП, кооперативах) в текущем году составила 622,9 тыс. чел. и уменьшилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 21,8 тыс. чел., или на 3,4%.

1. Динамика численности занятых в народном хозяйстве г. Минска в 1995-1996 гг.

	1995 г.	1996 г.	1996 г. к 1995 г.
	тысяч человек	%	%
Всего занято	622,9	644,7	96,6
в т. ч. в материальном производстве	407,6	434,8	93,7
из них:			
промышленность	223,1	246,6	90,5
транспорт и связь	57,0	57,1	99,8
строительство	58,2	63,9	91,1
торговля, общепит, МТС, быт и заготовки	51,8	50,8	102,4
другие отрасли	17,5	18,8	105,4
непроизводственная сфера	215,3	209,9	102,6
ЖКХ, бытовое обслуживание	27,8	25,3	108,9
здравоохранение, физкультура, социальное обеспечение	43,1	42,8	100,7
образование, культура, искусство, наука	113,1	111,1	100,2
кредитование, страхование	12,8	11,7	109,4
управление	18,3	17,1	107,0
другие отрасли	2,0	1,8	105,3

Лидерами по потере рабочих мест и снижению объемов занятости по-прежнему являются промышленность (-23,3 тыс.) и строительство (-5,7 тыс.). Наиболее высокими темпами занятость растет в кредитовании и страховании (+9,4%), ЖКХ и бытовом обслуживании (+9,9%), аппарате органов управления (+7,0%), но в абсолютном выражении прирост рабочих мест в этих отраслях незначителен и составляет около 4,8 тыс. ед.

Несмотря на приостановку падения объемов производства, занятость в сфере материального производства продолжает снижаться (-27,2 тыс. чел.). Это снижение не компенсируется незначительным приростом занятости в непроизводственной сфере (+5,4 тыс. чел.). Предположительно происходит перелив рабочей силы в другие секторы экономики, но оценить этот процесс в данном анализе не представляется возможным из-за отсутствия официальной статистической отчетности, отражающей полную занятость в народном хозяйстве.

Среднемесячная заработная плата работников (без учета кооперативов, МП, СП, ООО) в 1996 г. составила 1579,271 рубль, в декабре — 2062,722 рубля. Темпы роста к соответствующему периоду прошлого года составили соответственно 1,5 и 1,5 раза. С учетом инфляции реальная заработная плата осталась на уровне 1995 года.

2. Динамика заработной платы в народном хозяйстве г. Минска в 1996 г.

	Среднемесячная, BYB		Часовая, BYB	
	декабрь 1995 г.	в % к МПБ	декабрь 1996 г.	декабрь 1995 г. в % к декабрю 1995 г.
В среднем по городу	2062 722	188,3	12 879	138,8
промышленность	1 919 044	154,7	12 910	134,8
транспорт	2 124 082	171,2	13 460	138,5
связь	2 019 790	182,8	12 629	128,2
строительство	2 535 018	204,4	15 995	133,0
торговля и ОП	2 049 089	185,2	12 578	159,7
ЖКХ	1 837 608	148,2	10 905	130,5
быт, обслуживание	1 182 223	93,7	7 896	133,9
здравоохранение, физкультура, соцобеспечение	1 711 179	138,0	9 819	163,0
образование	1 629 834	131,4	9 505	139,8
наука, научное обслуживание	1 997 251	161,0	12 167	145,6
кредитование, страхование	3 232 445	260,8	19 691	116,5
аппарат органов управления	2 854 823	230,2	17 720	144,1

В долларовом эквиваленте\* среднемесячная заработная плата по г. Минску составила: в декабре — 102,4 USD (в марте — 123 USD, в июне — 118,7 USD, в сентябре — 90,7 USD). Дифференциация в оплате труда работников высокооплачиваемых и низкооплачиваемых отраслей возросла и составила 5 раз (в декабре 1995 г. — 4,6 раза)\*\*.

Фактически, если учесть доходы занятых в МП, СП, ООО и кооперативах, она гораздо выше.

Распределение отраслей по уровню оплаты труда в декабре выглядит следующим образом.

3. Дифференциация часовой заработной платы по отраслям народного хозяйства г. Минска в 1996 г.		
	BYB	в % к средней по ним
Управление кооперативными организациями	38 627	304,7
Банки	19 783	155,9
Трубопроводный транспорт	18 445	145,5
Управление	17 720	139,8
Общественное питание	8 272	65,2
Социальное обеспечение	8 025	63,3
Искусство	7 720	60,9
Бытовое обслуживание	7 896	60,7

На уровне жизни работников сказывается не только неравенство в уровне оплаты труда, но и несвоевременная выплата заработной платы. По состоянию на 25 декабря заработную плату за предыдущий месяц полностью или частично не получили 15,1 тыс. чел.

Татьяна СТРУК, ведущий специалист МГЦЭН.

\* По курсу главного управления НБ по г. Минску и Минской области на 8 января 1997 г. (1 USD = 20,150 BYB).  
\*\* Рассчитано по часовой заработной плате.



## Заложники неначавшихся реформ

Первые белорусские консалтинговые фирмы появились 3-4 года назад, и тогда их перспективы виделись весьма радужными. Однако степень развития этого рынка является лишь отражением реальной экономической ситуации и глубины реформ в стране. А поскольку "отражать" было нечего, первопроедкам пришлось нелегко. О степени развитости белорусского консалтинга может свидетельствовать, например, такой факт: из всех его видов (согласно классификации европейского справочника по менеджменту, их насчитывается 84) у нас востребовано в лучшем случае полтора-два десятка.

Нельзя не отметить, что проблемой является не только отсутствие реформ, но и психология директорского корпуса. Как правило, представители "старой гвардии" не желают тратить деньги на привлечение сторонних консультантов. Те же современники, мыслящие руководители, которые уже обращались к услугам консультантов, ощутили (часто не без удивления) эффект системной разработки финансово-экономического анализа, проблемной диагностики, налоговой и инвестиционной политики предприятий.

### ИНФРАСТРУКТУРА

### РОССИЯ

## Без бума, но Вперед

Учитывая нынешнюю экономическую ситуацию, специалисты не ожидают в ближайшее время бума консалтинговых услуг, но убеждены, что процесс развития этого рынка необратим.

По мнению исполнительного директора "Белсоюзконсалта" Виктора Новикова, пока рынок консалтинга в Беларуси развивается в основном благодаря директорской деятельности. Получив качественную консультацию, директор, как правило, сообщает об этом своим коллегам — так отчасти формируется спрос.

Белорусским консалтинговым компаниям, конечно, не сравниться с российскими, ибо те уже давно "плавают" в рыночной среде. В РФ недавно выпущено специальное постановление правительства по разработке программы развития консалтинга, а вузы уже готовят специалистов для работы в специализированных фирмах.

Если в России работа консалтинговой компании оценивается в 1 тыс. USD в день, то в Беларуси многие директора по-прежнему не хотят платить, что за консультационные услуги надо платить: "Я сам консультант, кого хочешь проконсультирую". Они заменяют системный экономический анализ интуицией и принимают решения в условиях рисков, руководствуясь своим социалистическим опытом.

Нам надо семимильными шагами догонять соседей, говорит В. Новиков. Развитие консалтинга сдерживается из-за отсутствия реформ в экономике и прежде всего — в области реформирования собственности. Поэтому среди наиболее востребованных направлений белорусского консалтинга остаются разработка перспективного развития, финансовый менеджмент, реструктуризация предприятий.

Радует, что уже сегодня, несмотря на неблагоприятные условия для развития консультационной сферы, начинается борьба за рынок. По словам В. Новикова, обычно от 3 до 5 консалтинговых фирм могут взяться за выполнение аналогичной работы, поэтому одним из главных факторов конкурентного успеха становится цена услуг. Если у фирмы нет заказов, она готова работать и за бесценок. А у средней консалтинговой компании, заботящейся о своем имидже, стоимость разработки бизнес-плана составляет около 5 тыс. USD.

В конце минувшего года в Москве прошла выставка и семинар "Консалтинг-96", в работе которых приняли участие белорусские консультанты. "Белсоюзконсалт" подготовил документы для выступления на паритетных началах в Российскую ассоциацию консультантов по экономике и управлению, которая насчитывает сегодня около 200 консалтинговых компаний и более 2 тысяч консультантов. Аналогичная белорусскому союзу, эта российская структура является аккредитованным представителем РФ в Европейской федерации ассоциаций консультантов по экономике и управлению.

"Белсоюзконсалт" направил также заявку на вступление во Всемирную ассоциацию консультантов (штаб-квартира которой находится в Нью-Йорке). Белорусские специалисты не надеются на государственную поддержку, а планируют получить внешнюю: ведутся работы по привлечению грантов. Уже отправлена заявка на грант по проекту "Становление и развитие рынка консалтинговых услуг в Республике Беларусь" в фонд "Евразия" и TACIS.

Очень робко, но национальный консалтинг все же становится на ноги. На минувшей неделе, например, в Могилеве на базе бизнес-инновационного комплекса открыто первое региональное подразделение "Белсоюзконсалта" — "Могилевтехнопарк". Предполагается, что оно займется организацией работ по привлечению инвестиций, разработкой бизнес-планов.

И еще один факт. Выделяя два года назад Беларуси первый кредит в размере 42 млн. USD, Всемирный банк поставил обязательное условие: наличие соглашения с консалтинговой фирмой, которая будет сопровождать, обосновывать и давать рекомендации по рациональному использованию кредита, разработает оптимальную схему его возврата. В то время международные финансисты обратились за помощью к польской консалтинговой фирме. Однако недавно аналогичное предложение о сопровождении проектов ВБ в течение 4 лет поступило в "Белсоюзконсалт".

### Справка "БР"

Белорусский союз консультантов "Белсоюзконсалт" — общественная организация. Ее цель — развитие рынка инвестиционно-консалтинговых услуг, формирование единой политики в этой сфере. Членами ее могут быть как физические лица, прошедшие подготовку и осуществляющие консультационную деятельность, так и юридические лица любых форм собственности.

## Дорого — значит, нужно

Профессиональную поддержку бизнеса в России сейчас осуществляют более 300 частных консалтинговых фирм (для сравнения: в Голландии, где численность населения в 11 раз меньше, чем в России, таких фирм более 2 тысяч).

Около 200 консалтинговых фирм, российских и действующих на территории РФ, входят в российскую Ассоциацию консультантов по экономике и управлению (АКЭУ). Фирмы — члены АКЭУ должны удовлетворять квалификационным требованиям и обязаны соблюдать Кодекс деловой этики и стандартов профессиональной практики, соответствующий требованиям Европейской федерации ассоциаций консультантов по экономике и управлению (ФЕАКО), членом которой является АКЭУ. Ассоциация проводит сертификацию и ведет реестр консалтинговых фирм.

Кроме того, в России действует Ассоциация консультантов по управлению и организационному развитию (АКУОР), объединяющая преимущественно индивидуальных консультантов. Кстати, в Европейский справочник — указатель консультантов — теперь включаются и российские консалтинговые фирмы.

На рынке РФ представлена вся "большая шестерка" транснациональных консалтингово-аудиторских компаний — "Эрнст энд Янг", Кулер энд Лейбренд, "Прайс Вотерхаус", "КПМ", "Делойт энд Туш", "Артур Андерсен", а также ряд средних и малых фирм из стран Западной Европы (Голландия, Германия, Франция, Великобритания), США и других стран мира. При высоком качестве услуг цены российских консалтинговых фирм примерно в 4-5 раз ниже, чем у их зарубежных коллег, и составляет от 200 до 400 USD за человеко-день. Правда, за последние два года цены на услуги консалтинговых фирм выросли примерно вдвое и через 4-5 лет могут сравняться с мировыми.

## За деньгами надо ходить не в Минфин

КОМПЕТЕНТНЫЙ СОБЕСЕДНИК

Корреспондент "БР" беседует с директором Института независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов (ИНЭП) Яковом ЛЕМЕШЕМ

— Яков Матвеевич, каковы итоги трех лет деятельности вашей фирмы?

— Наши надежды оправдались. В свое время деньги, данные учредителями, были использованы на закупку оборудования и обучение персонала, а также на подготовку методик исследований. Сегодня мы — прибыльная организация, платим дивиденды своим учредителям. Фирма увеличилась с 5 до 15 человек. Штатные работники занимаются маркетингом, технической экспертизой и экономическим обоснованием инвестиционных проектов. Если же для проведения экспертизы нужны, например, специалисты по микробиологии, то обращаемся к консультантам со стороны. Для этого существует банк данных, который мы сформировали за три года.

Самое главное для нас — клиенты. Будут они — фирма будет развиваться. Однако с начала этого года мы почувствовали, что инвестиционный климат в стране резко ухудшился. Заказчиков стало значительно меньше. Институт может выполнять до 20-30 проектов в год, сейчас же у нас в работе находится лишь 5 проектов — "Томельстройматериалы", "Барановичдрев", Гродненская табачная фабрика, Дрогичинский завод по производству глюкозы и АО "Лента". Кроме того, если раньше заказчиками были в основном представители малого и среднего бизнеса, то сейчас — государственные предприятия и недавно преобразованные в акционерные общества.

— Что заставляет госпредприятия обращаться к вам?

— Минэкономики и МВЭС разработали положение о прохождении обязательной государственной экспертизы инвестиционных проектов и программ. Все значимые проекты должны проходить через систему COMFAR (программный продукт ЮНИДО, на котором рассчитываются все бизнес-планы в мире, особенно в развивающихся странах. Этот продукт — довольно дорогое удовольствие, однако без него невозможно соответствовать требованиям, которые предъявляют западные инвесторы и банки к подготовке инвестиционного проекта.

Мы считаем, что все кредиты под государственные гарантии должны иметь комплексное обоснование по методике COMFAR ЮНИДО. Почему? Этот продукт обеспечивает экспертизу, соответствующую мировым стандартам.

Кроме того, он исключает получение желаемых результатов вместо объективных. Многие же пытаются сделать экспертизу подешевле, для чего используют доморощенные программы, где можно изменить методику расчета показателей и получить великолепный результат, хотя он будет далек от реальной ситуации.

Что касается директоров госпредприятий, то их сознание сейчас действительно меняется, ибо попытки получить деньги под "честное слово" уже не проходят. Если в 1994 году бизнес-план заказывал каждый девятый пришедший в ИНЭП, то в прошлом году — уже каждый третий.

Когда нужны деньги, предприятия почему-то идут в Минфин — видимо, полагают, что деньги лежат там. Обычно они приносят с собой ворох разных бумажек, по которым трудно составить представление о целесообразности инвестирования. Нужен же один цельный документ, который подтверждает проект конкурентоспособен, экономически и социально обоснован, гарантированы рынки сбыта. Он должен указывать, какие риски могут возникнуть и как их избежать. Когда мы подготовили такой проект по Костюковскому цементному заводу, то нашлись и деньги. Однако для успешной реализации проекта чрезвычайно важно, чтобы деньги выдавались в соответствии с графиком освоения мощностей. В противном случае чиновничий волюнтаризм может загубить любой проект.

— Госпредприятия по-прежнему делают ставку на госинвестиции?

— Почему бы и нет. Какие-то деньги у государства еще есть. Например, тот же Костюковский завод не смог привлечь средства инвестора, зато государство посчитало, что завод способен выпускать конкурентоспособную продукцию. Когда мы с помощью расчетов убедили в этом правительство, сразу же появилось распоряжение о финансировании. Причем Кабинет министров настаивал на финансировании только первой очереди, но наши расчеты показали, что это не имеет смысла без введения второй очереди и организации упаковочного производства.

— Ощутима ли сегодня конкуренция на рынке консалтинговых услуг?

— Бизнес-планированием, например, сегодня профессионально занимается 5-6 компаний. Однако находятся фир-

мы, где 2-3 человека, работающие от случая к случаю, готовые взяться за сложные проекты за 100-500 USD. Качество таких проектов часто не выдерживает критики, хотя каждая цифра в бизнес-плане должна быть обоснована и проверяема. Иначе это будет подорвать консалтинговый рынок.

— Не монополизировал ли ИНЭП право работы с ЕБРР?

— В 1995 году большой поток предложений вызвала кредитная линия ЕБРР для поддержки малого и среднего бизнеса. Накануне эксперты ЕБРР сделали обзор консалтингового рынка. К этому времени наш институт обладал программным продуктом ЮНИДО, который рекомендовали эксперты европейского банка. Поэтому сотрудничество состоялось. Из 6 бизнес-планов, которые мы готовили под кредиты ЕБРР, все получили внешнее финансирование. В конце ноября ЕБРР подписал вторую линию на 18 млн. USD. Надеемся продолжить работу с Европейским банком. Но вряд ли можно говорить о монополизме — удельный вес наших проектов в кредитах ЕБРР составляет около 30%. С другой стороны, если в конечном итоге побеждает более профессионально подготовленный бизнес-план, то от этого выиграют все.

— Намечается ли специализация вашей фирмы?

— Об этом пока трудно говорить, хотя на Западе большинство фирм так и работает. Они имеют возможность специализироваться, потому что цена их услуг довольно высока. Мы же себе такого позволить не можем. Если бы ИНЭП специализировался, скажем, в области консалтинга переработки сельскохозяйственной продукции, он бы был нищим: большинство предприятий АПК не кредитоспособны.

Мы работаем со всеми без исключения клиентами. Если же видим, что проект очень актуален для белорусской экономики, готовы снизить цены. Что, например, ИНЭП получил с того же цементного завода? Эти деньги не позволяют ему покрыть даже месячные затраты. Если на Западе за разработку бизнес-плана берут от 3 до 5% и более его стоимости, то наш институт — в диапазоне от 0,1 до 2% для маленьких проектов, а для больших расценки в 2 раза ниже.

### Возможности "Белсоюзконсалта" по оказанию консалтинговых услуг

Виды услуг	Разработка концепции перспективного развития предприятия	Реструктуризация и консолидация перепрофилирование производства	Сопровождение методов управления и менеджмента (управление)	Комплексное решение проблем предприятия и его подразделения	Юридические услуги по обоснованию функционирования предприятия любой формы собственности	Комплексное сопровождение проектов от идеи до реализации	Аудит, оценка материальных и нематериальных активов	Внедрение новых технологий, технологий	Навигация научно-технологический и экономический анализ проектов	Маркетинговые исследования	Помощь в выборе деловых партнеров и инвесторов в рубежом	Разработка бизнес-планов, соответствующих мировым стандартам	Проведение выставок, тендеров, научно-практических семинаров и конференций	Иное
Консалтинговые компании														
ЗАО "Институт независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов"														
ООО "Промышленные консультанты"														
Межотраслевой институт независимой экспертизы инвестиционных проектов														
ООО "Ресурс-менеджмент"														
"Фико-Консалт"														
Центр деловых связей														
"Системное бизнес-консультирование"														
"Белэкс"														
"АВЕКО консалтинг груп"														
ККК "Неофорс"														
Институт приватизации и менеджмента														
НПП "Антиза"														
Центр маркетинговых исследований														
ЗАО "Инвакон"														
БИК "Могилевтехнопарк"														
Маркетинговая группа "Рынок"														



# Сначала — деньги, потом — нефть

ЭНЕРГОРЕСУРСЫ

Отработка системы поставок позволит более уверенно чувствовать себя народному хозяйству

Одной из основных проблем для белорусской промышленности и сельского хозяйства в последнее время стало обеспечение нефтепродуктами. Из-за наличия крупной задолженности предприятий перед концерном "Белнефтепродукт" возникают серьезные осложнения. В этой связи наиболее важным на сегодняшний день для концерна вопросом является ликвидация существующей задолженности.

Именно эта тема обсуждалась на последнем совместном заседании руководителей предприятий, входящих в концерн "Белнефтепродукт" и РО "Белгоснаб". Кроме того, совместно с представителями Минсельхозпрома была определена схема подготовки АПК и концерна к весенне-полевым работам.

## Без цифр — никак

В прошлом году на белорусском рынке нефти наблюдалась положительная тенденция: увеличение доли нефтепродуктов, закупаемых у коммерческих структур концерна при сокращении объемов закупок продуктов нефтебазы самостоятельно.

За 1996 год через систему "Белнефтепродукт" на внутреннем рынке Беларуси было реализовано 4,1 млн. т нефтепродуктов. Из них 992 тыс. т автобензина (на 9,5% больше, чем в 1995 году) и 1,127 тыс. т дизтоплива (122% к объему предыдущего года).

Очевиден рост объемов реализации нефтепродуктов через сеть АЗС. Их удельный вес в общем объеме реализации нефтепродуктов в 1996 году составил бензина — 48,5% (в 1995 году — 34,8%), дизтоплива — 20,8% (в 1995 году — 11%). При этом если в 1995 году заправочными станциями было продано 348 тыс. т бензина и 110,8 тыс. т дизтоплива, то в прошлом году эти показатели выросли соответственно до 426 и 208,5 тыс. т, что составило 122% и 188% к объемам 1995 года.

Для организаций Минсельхозпрома в прошлом году концерн поставил 231 тыс. т автомобильного бензина (на 13% к 1995 году), из них 151 тыс. т — по фиксированным ценам, и 592 тыс. т дизтоплива (130,6% к 1995 году), из которых 487 тыс. — по фиксированным ценам.

Таким образом, по фиксированным ценам за год АПК получил 77,1% бензина и 90,8% дизельного топлива, то есть практически все дизтопливо и большая часть автобензина по фиксированным ценам ушли в село.

Ресурсы нефтепродуктов в прошлом году формировались за счет вы-

работанных из нефти по госзаказу — 1,325 тыс. т, закупленных концерном у субъектов хозяйствования (по свободным ценам) — 1,050 тыс. т и закупленных белорусскими предприятиями самостоятельно — 517 тыс. т. С НПЗ и наливных станций непосредственно потребителям поставлено 866 тыс. т.

## Ни литра топлива в долг

Чтобы успешно пережить весенний сельскохозяйственный сезон, в "Белнефтепродукте" разработана схема поставок нефтепродуктов предприятиям Минсельхозпрома. В ее основе заложен принцип прикрепления потребителей к нефтебазам по территориальному признаку. Отличие данной схемы от использовавшейся в предыдущие годы в том, что районные агропромышленные (РАПСы) являются покупателями концерна и продавцами АПК, а не просто транзитным звеном при предприятиях "Белнефтепродукта".

Основным же моментом при заключении договоров между нефтебазой и конечными потребителями нефтепродуктов должно быть погашение задолженности перед концерном за предыдущие годы. Так, если покупатель имеет долг за 1996 год, с 10.12.1997 г. для него предусмотрен следующий порядок закупки нефтепродуктов через концерн: 50% оплаченной за нефтепродукты суммы идет на погашение задолженности и 50% — отоваривается.

Предприятия, имеющие долг за 1995 и 1994 годы, нефтепродукты поставятся не будут. Поставки могут быть возобновлены лишь после полного погашения задолженности.

## Справка "БР"

Задолженность предприятий Минсельхозпрома концерну "Белнефтепродукт" на 1 января 1997 года составила 160,989 млрд. BYB. Из них за 1994 и 1995 годы — 49,292 млрд. (в том числе за 1994 год — 40,3 млн. BYB).

Все денежные расчеты с потребителями на местах будут производиться

ся нефтебазой, которые, в свою очередь, подотчетны концерну. При этом представители Минсельхозпрома предупредили о том, что РАПСы также не должны отпускать нефтепродукты организациям-должникам, даже если сам РАПС не имеет долгов перед "Белнефтепродуктом".

У всех областных и районных нефтебаз имеются цифры задолженности концерну по всей республике. Эти данные должны быть переданы областным и районным исполкомам как руководство к действию. Таким образом, можно будет проследить все цепочки задолженности, и в случае, если предприятие является должником в одном районе и пытается приобрести нефтепродукты в другом, поставки ему будут осуществляться в соответствии с разработанной "Белнефтепродуктом" схемой. В итоге должники выпадают даже из системы распределения нефтепродуктов по госзаказу. Кроме того, в целях ликвидации задолженности при концерне создан торговый дом, где выставлены товары для приобретения в счет долга.

## Фиксированные цены — петля на шею

В прошлом году постановлением Минэкономики фиксированная цена белорусской нефти была установлена на уровне 90 USD/т. Реальное снижение стоимости нефти в последний месяц произошло вследствие падения курса белорусского рубля в январе 1997 года. Сейчас производится постепенная индексация цены до утвержденного уровня (реализация нефтепродуктов по существующей сегодня цене для ПО "Беларуснефть" убыточна).

Если по фиксированным ценам стоимость нефтепродуктов в Беларуси значительно отличается от их цены в соседних странах (см. таблицу), то по свободным ценам эта разница не так существенна. С белорусских НПЗ (без акциза на условиях франко-завода) концерн получает бензин А-92 по 290 USD/т, А-76 — по 235

Стоимость нефтепродуктов на 31 января 1997 года по фиксированным ценам (USD/л)				
Бензин	Беларусь	Россия	Литва	Украина
А-92	0,19	0,34	0,48	0,29
А-76	0,176	0,31	0,47	0,24
Дизтопливо	0,128	0,25	0,41	0,28

USD, дизтопливо — по 195 USD.

При отпуске бензина через систему предприятий "Белнефтепродукта" по фиксированным ценам торговая надбавка на нефтепродукт составляет 4%. Если ранее в процессе поставки надбавка распределялась поровну (по 2%) между нефтебазой и наливной станцией, то сегодня ситуация иная. Надбавка распределяется так: 2% — наливной станции и 2% — на договорной основе нефтебазе и РАПСу.

В случае, если нефтебаза заключает договоры на поставку, минуя РАПС, то все 4% надбавки остаются на наливной станции, с которой производится отпуск нефтепродуктов.

Подобное нововведение было поддержано как работниками концерна, так и представителями Минсельхозпрома. При этом дополнительно было учтено, что при планировании и реализации поставок нефтебаза несет определенные издержки (бумажные и др.), поэтому в договоре эта сумма должна быть учтена (она составит небольшую величину в пределах установленной надбавки, так что конечная цена на нефть не увеличится).

## Планы

Что касается государственного заказа на поставку нефти в 1997 году, то он пока не утвержден. Поэтому концерн "Белнефтепродукт" сам разработал нормы на февраль с учетом сложившихся условий (запасы на складах концерна и Минсельхозпрома минимальны, цены на нефтепродукты поднимаются, число должников концерна продолжает расти). Итак, в феврале запланировано получить 150 тыс. т нефтепродуктов для народного хозяйства: из них 100 тыс. т — "Нафтан" и 50 тыс. т — с Мозырского НПЗ. Примерный выход бензина из них составляет 18 тыс. т (в частности А-76 — 13,7 тыс. т), дизтоплива — в пределах 40 тыс. т.

С учетом того, что нефтебазы должны поставить нефтепродукты по госзаказу в 118 районов Беларуси и потребителям бюджетной сферы в городах, на каждый из них в текущем месяце предусматривается по 90 т бензина А-76 и по 240 т дизтоплива с равномерной поставкой в течение месяца. В дальнейшем эти ресурсы должны быть распределены на местах с учетом платежеспособности потребителей (в этой связи возможны изменения норматива в сторону его уменьшения и обозначения приоритетов, согласованных с местной адми-

нистрацией).

Таким образом, примерный план совместной работы на приближающийся сельскохозяйственный сезон предприятий "Белнефтепродукта" и Минсельхозпрома уже отработан. Осталось решить проблему по оформлению проектов в документы и на их основании обеспечить финансирование бесперебойных поставок нефтепродуктов по фиксированным ценам.

В докладной записке начальника управления топлива концерна г-на Мельникова на имя и. о. премьер-министра г-на Линга предлагается создать государственный резерв дизельного топлива с целью не допустить его дефицита во времена весенне-полевых работ. В этой связи Минфину планируется поручить в течение января — марта текущего года обеспечить выделение средств для закладки в госрезерв необходимых объемов горюче-смазочных материалов.

Концерну "Белнефтепродукт" и Госрезерву поручено обеспечить закупку дизтоплива на конкурсной основе: 50 тыс. т — до 15 февраля, 150 тыс. т — до 15 марта, 250 тыс. т — до 15 апреля. В результате проведения конкурса на поставку нефтепродуктов концерн определил, что в числе первых 50 тыс. т 45 тыс. т будут поставлены Московским НПЗ (на 20 тыс. т с ним уже заключены договоры) и 5 тыс. т — белорусскими НПЗ.

Что касается перспектив снабжения белорусских потребителей нефтепродуктами, то, судя по январю нынешнего года, они достаточно оптимистичны. После очередной проплаты за российскую нефть белорусские НПЗ получили сырье и в прошлом месяце работали без простоев. За январь на "Нафтан" и Мозырский НПЗ было поставлено порядка 1,1 млн. т нефти.

Тем не менее ситуация с долгами (и в особенности с их дальнейшим накоплением) вовсе не радует. Однако, как считают в "Белнефтепродукте", если Минфин сможет выделить необходимые суммы, то весеннюю посевную кампанию можно будет провести без срывов. На сегодняшний день, по данным Госрезерва, Минфин уже перечислил часть средств на счет "Белнефтепродукта" для закупки первых 50 тыс. т дизтоплива.

Наталья ШКЛЯР.

## ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

## АНОНС

# Зарубежные фирмы ищут партнеров

## Великобритания

ВСС 960092

Британская компания — производитель спортивных каталок и инвалидных кресел, а также дистрибьютор произведенного в США оборудования для инвалидов и персональных систем оздоровления — заинтересована в сотрудничестве с экспертами, которые могут обеспечить компанию информацией о традициях и предпочтениях людей и перспективах экспорта.

ВСС 960093

Британская компания, специализирующаяся на разработке и производстве стандартных и сделанных под заказ промышленных лифтов, заинтересована в предприятиях, как производителей, так и торговых подобных изделиях, для создания совместного предприятия или заключения торгового соглашения.

ВСС 960094

Британская компания — импортер, экспортер, производитель (торговая марка CLASSIC) и торговый представитель одежды для мужчин, женщин и детей (рубашки, спортивная одежда, верхняя одежда и др.) — заинтересована в различных типах совместного предприятия, сотрудничества, поставщиках, экспортерах, импортерах и оптовых покупателях.

ВСС 960095

Британская компания поможет фирмам найти свой рынок в Великобритании, окажет содействие ответственным лицам в определении наиболее эффективного и дешевого пути выхода на рынок, окажет услуги маркетинга.

ВСС 960096

Британская компания является торговым агентством, которое предоставляет зарубежным компаниям, частным лицам маркетинговую информацию о продажах. Поможет найти место для

вашего продукта на рынке Великобритании; широкий спектр продуктов — кофе, рыба, напитки, игрушки, одежда и др. Ищет компании, желающие выйти на британский рынок.

ВСС 960097

Британская компания, осуществляющая поставки интегральных схем для военной, аэрокосмической, промышленной и телекоммуникационной индустрии, специализирующаяся на изготовлении изделий, снятых с производства их оригинальными изготовителями, хочет установить партнерские связи с производителями систем, нуждающихся в электронных компонентах, которые более не производятся.

ВСС 960098

Британская компания — производитель и продавец женской одежды — ищет деловых партнеров.

Италия

ВСС 960099

Итальянская компания специализируется на производстве кабельных соединений на основе заготовок субординации. Кабели компании используются в электромеханических деталях, автомобильной продукции (электрические противотуманные устройства, телефоны и системы hi-fi) и бытовых приборах. Компания заинтересована в совместном производстве кабелей. Идеальными партнерами для нее могут стать изготовители промышленных автоматизированных систем, кондиционеров и бытовых приборов.

ВСС 960100

Компания проектирует и производит электронное и электромеханическое оборудование для использования в военных, промышленных и гражданских секторах. Основные продукты: кабельное оборудование, распределительные щиты, статические конвертеры, соединительное оборудование. Компания

заинтересована в заключении соглашения для открытия совместных предприятий.

ВСС 960101

Компания специализируется на разработке и производстве портативных компьютеров для получения и обработки данных. Все терминалы совместимы с IBM PC и используют операционную систему MS-DOS. Компания заинтересована в создании совместного предприятия для развития и производства портативных терминалов, систем чтения баркод и портативных печатающих систем.

ВСС 960102

Компания производит трехфазные и однофазные трансформаторы и катушки индуктивности. Основная продукция: входные и выходные трансформаторы, катушки индуктивности переменного/постоянного тока, фильтры ЕМ для источников бесперебойного питания, трансформаторы и катушки индуктивности для адаптеров и выпрямителей, для систем HF-PW, трансформаторы и колебательные контуры для СТВ-систем. Компания заинтересована в сотрудничестве с партнерами для организации поставок магнитных устройств и в сотрудничестве с исследовательскими центрами или компаниями, занимающимися разработкой новых видов продукции.

ВСС 960103

Компания активизируется в области электроники и электромеханики по управлению технологическим процессом, комплексному заводскому регулированию, высокоточной угловой и линейной установке в определенное положение, электродвижущей силе, дистанционному наблюдению, промышленной компьютеризации. В последние годы компания начала работать в об-

ласти оптической электроники с микропроцессорами, управляемыми числовыми программными системами, и RISC архитектуре. Компания заинтересована в совместных предприятиях для выполнения комплексных проектов. Ищет партнеров, производящих продукцию, дополнительную к ее собственной, чтобы расширить спектр своих услуг.

ВСС 960104

Компания производит зарядные устройства для батареек, преобразователи, частотные конвертеры, генераторы, и другое электронное оборудование. Заинтересована в сотрудничестве с зарубежными компаниями для заключения производственных соглашений о совместных предприятиях и организации взаимных поставок деталей.

ВСС 960105

Компания разрабатывает, изготавливает и распространяет системы и промышленные распределительные панели, системы для контрольных машин, инструментальные системы для агрегатов и промышленных линий, механические компоненты и наборы инструментов для работ с кабелями. Компания заинтересована в контактах для развития возможности создания совместного предприятия в странах Латинской Америки и Восточной Европы с целью передачи своих новейших технологий и опыта. Она также ищет зарубежных производителей, желающих представлять свою продукцию на рынке Италии.

Выйти на контакт с заинтересованным вас деловым партнером можно через Центр деловых связей (не забудьте указать номер предложения).

Тел.: (017) 227 21 27, 227 60 88, 227 30 79. Факс: (017) 226 58 85.

# De jure № 6: правовое регулирование безналичных расчетов

Проблемы правового регулирования безналичных расчетов рассмотрены автором, юристом-консультантом Белорусско-американского Сергея Овсеева, как в практическом, так и в теоретическом плане.

В материале содержится анализ основных белорусских законодательных актов, регулирующих безналичные расчеты, соответствующих решений ВХС, постановлений Наббанка, проводятся аналогии с законодательством других стран. Особое внимание автор обращает на спорные моменты практического применения законодательства.

Акцептование платежного требования, безусловно, свидетельствует о признании должником своего долга. Следовательно, в данной правовой ситуации нет оснований для обращения в хозяйственный суд. Забывая о том, что такие требования являются исполнительными документами, субъекты хозяйствования время от времени поддают искивые заявления в суд. Решение по таким заявлениям обычно бывает стандартным: суд отказывается их рассматривать. Об одном из дел этой серии рассказывается в разделе "Судебный прецедент".

Продолжая публикацию подборки международных соглашений Беларуси, редакция предлагает читателям ратифицированное 21 января Соглашение об избежании двойного налогообложения между РБ и РФ.



# Неутомимая борьба с "белой смертью"

ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

МОНИТОРИНГ

Продолжение нынешней политики валютного регулирования грозит лишить Беларусь сахара

То, что сахар-песок вскоре станет (вслед за куриными яйцами, сметаной, творогом и сливочным маслом) "звездой" потребительского рынка, беспроволочный покупательский телеграф сообщал еще в конце прошлого года. Однако легкая паника вокруг этого товара как среди простых обывателей, так и среди профессионалов (в том числе и в правительственных кругах), началась лишь во второй половине января.

Наша газета уже писала (см. "БР" № 52/1996, стр. 23) о закономерной связи дефицита некоторых продовольственных товаров с их обесцениванием в долларовом эквиваленте. А сахар в конце ноября прошлого года стоял по этому показателю на втором месте вслед за сметаной 25-процентной жирности — его цена в USD за 11 месяцев 1996 г. сократилась на 41%. Правда, после последнего повышения цен он в валютном эквиваленте сейчас дешевле, чем в январе 1996 г., "всего" на 28-30% (так как в Беларуси курс доллара регулируется революционной целесообразностью, для расчетов использованы курсы USD и BYB в RUR, установленные ЦБ РФ на соответствующие даты).

Как дефицит некоторых видов продовольствия в Беларуси связан с разницей в принципах валютного регулирования в Москве и Минске — очевидно. Реальной курсообразующей величиной для бывшего "зайчика" в Москве является величина платежеспособного спроса российского потребителя на изделия белорусских производителей, а также соотношение ликвидности товаров обеих стран на международном рынке. Если учесть хроническую неплатежеспособность субъектов хозяйствования РФ, растущую конкуренцию со стороны ведущих мировых фирм, а также солидную цену и не всегда высокое качество продукции флагманов нашей индустрии, нетрудно догадаться, что спрос россиян на нее, мягко скажем, не растет. Обойтись же без поставок из РФ нефти и газа не может не только промышленность и сельское хозяйство РФ, но и коммунальный сектор, как бы ни поднимали цены производители в России вслед за мировой конъюнктурой.

Соответствующим образом ведет себя и курс белорусского рубля: за год на валютном рынке РФ наша очень мягкая валюта обесценилась относительно RUR более чем на 50%, а относительно

USD — без малого на 60%.

Если бы Беларусь и Россия реально находились в одном рыночном пространстве, то следствием перманентного обесценивания BYB в Москве должно было бы стать адекватное увеличение курса RUR и USD в Минске и подъем цен (в местных рублях) на белорусском рынке. Всякие же попытки волевого сдерживания валютного курса и цен в Беларуси оборачиваются тотальным вывозом товаров первой необходимости, прежде всего продовольствия, в соседнюю державу, где цена формируется в соответствии со спросом и предложением. При этом выгода нашего продавца перевешивает не только моральные и материальные издержки доставки груза в Россию, но и страх административного наказания на границе.

Развитие событий на продовольственном рынке Беларуси в конце прошлого — начале нынешнего года красноречиво подтверждает это. Товары, объявленные государством социально значимыми и взятые под особую опеку, выразившуюся в сдерживании цен, первыми начали исчезать через дыру в границе.

Серьезная "утечка" сахара обнаружилась только в IV квартале 1996 г., что объясняется меньшей относительно других товаров разницей в ценах на этот товар в РФ и РБ и, соответственно, более низкой рентабельностью операций с ним. Но после ужесточения контроля за вывозом продовольствия "первой волны" (яич, сливочного масла, сметаны и творога) и его подорожания ряды тех, кто давно и профессионально занимался торговлей сахаром, пополнились многочисленными энтузиастами из смежных сфер. В результате их совместных усилий товарные запасы сладкого продукта в торговле и промышленности с 62,9 тыс. т на 1.01.1996 г. сократились до 23,5 тыс. т на 1.01.1997 г.

В принципе, в самом факте поставок "нашего" сахара на российский рынок нет ничего по-

рочного. Более того, основываясь на статистических данных, можно утверждать, что они были в этом году даже необходимы: увеличение собственного производства сахара до 225,5 тыс. т (прирост к уровню 1995 г. почти 93%) при импорте в 185,8 тыс. т и запасах в 62,9 тыс. т привело к увеличению отечественных ресурсов сахара в 1996 г. до 473,8 тыс. т. При условии полного удовлетворения общей расчетной потребности страны (с учетом как личного, так и производственного потребления) в 360 тыс. т и поддержания текущего уровня запасов, для реализации на внешнем рынке оставался еще вполне приличный свободный остаток — около 50 тыс. т. Однако в прошлом году, при зажатом курсе BYB и искусственном занижении стоимости белорусского сахара в RUR, россияне, даже в условиях конкуренции со стороны еще более дешевого украинского сахара, купили у нас гораздо больше, чем это случилось бы в условиях нормального валютного регулирования.

Что касается ценового климата в России, то к концу ноября из-за массированных поставок из Украины и Беларуси средняя цена сахара-песка в России по результатам реальных оптовых сделок оценивалась в 2,585-2,59 млн. RUR/т, что в розничной торговле примерно соответствовало 3415 RUR/кг против 2430 RUR/кг в Беларуси. Правда, к началу 1997 г. средняя оптовая цена приобретения опустилась до 2,567 млн. RUR/т, средняя розничная цена составила 3337,1 RUR/кг в РФ и 2402 RUR/кг в РБ. Отпускная цена производителей по регионам России колебалась в пределах от 2.200 до 3.000 RUR. Нетрудно подсчитать, что даже при сокращении оптовых цен в России разбег в розничных ценах между РБ и РФ сократился всего с 985 до 935 RUR на кг.

Аналогичные тенденции набирают силу и на российских биржах. Согласно данным аналитического отдела Объединенного биржевого комитета (Рослесбиржа, ММБиржа, Росагробиржа, Биржа электроники и приборостроения, КБ "Фермер", Международная рыбопромышленная биржа), если в течение декабря цена сахара оставалась стабильной — 2,3 млн. RUR/т, то уже в январе этот продукт начал дешеветь и его цена опустилась до 2,25 млн. RUR/т. На площадке Российской биржи в первой половине декабря цена сахара снизилась с 2,476 млн. RUR/т до 2,454 млн. RUR/т. Правда, в конце месяца был зафиксирован скачок до 2,517 млн. RUR/т, но начало нового года принесло достаточно существенное снижение стоимости. Сахар в середине января стоил 2,397 млн. RUR/т.

Дальнейшее развитие ситуации на рынке сахара в Беларуси будет определяться проводимой политикой валютного и ценового регулирования и конъюнктурой в России. В свою очередь, последняя будет результатом взаимодействия целого ряда разнонаправленных факторов, некоторые из которых следует рассмотреть подробнее.

В 1996 г. аграрный сектор РФ снизил производство и предложение сахара до 1,6 млн. т против 2,1 млн. т в 1995 г. По мнению специалистов фирмы "Сахар", одной из главных причин этого является неконтролируемый импорт белого сахара, объем которого только за 10 месяцев прошлого года составил 1,3 млн. т. Причем 90% этих поставок приходится на украинскую продукцию, которая поступала в Россию без уплаты таможенной пошлины (25%), а до 1 сентября 1996 г. — и без уплаты НДС (10%). Более того, около половины ввезенного с Украины сахара изготовлено

из импортного сырья, поставленного туда зарубежными и российскими коммерческими структурами и переработанного на давальческих условиях. Его цена (до 2 тыс. RUR/кг) существенно ниже себестоимости сахара, выработанного в России из сахарной свеклы.

Как считают в фирме "Сахар", для вывода отрасли из кризиса необходимо увеличить поставки импортного сахара-сырца, отменить НДС на ту его часть, которая идет после переработки в федеральный фонд, а также ликвидировать практику давальческих поставок, в результате которых предприятиям остается лишь 30-35% выработанной продукции.

В конце 1996 г. в России обсуждался проект постановления правительства РФ "О введении защитных мер в отношении ввоза на таможенную территорию Российской Федерации сахара белого", в котором предусматривалось установить на 1997 г. квоту на ввоз белого сахара в размере 1,5 млн. т, в том числе с Украины — 1,1 млн. т, а всего из стран СНГ — 1,15 млн. т. Однако, по информации из Минсельхозпрода РФ, "дальнейшее продвижение документа было остановлено в Администрации Президента", где предлагаемые меры по стабилизации ситуации признаны нецелесообразными.

Тем не менее может так случиться, что предложение украинского сахара на российском рынке будет ограничено. Мы уже сообщали, что в 1996 г. Украина снизила производство сахара из сахарной свеклы и импортного сырья примерно на 20% относительно уровня 1995 г. Исходя из сокращения объема ресурсов, правительство Украины приняло постановление о создании при Кабинете министров республикой Межведомственной комиссии по вопросам регулирования рынка сахара. К ее компетенции, в частности, отнесено определение на каждый производственный сезон минимальных закупочных цен на сахарную свеклу и оптово-отпускных цен на сахар.

Как сообщает еженедельник "Бизнес" (Украина), ходят упорные слухи, что комиссия вот-вот приступит к регулированию цен на внутреннем рынке. В результате некоторые крупные экспортеры сахара активизировали его закупки впрок. Минимальный уровень безальтернативных цен на крупнооптовые партии сахара, вывозимые из Украины в конце января, находился в пределах 300-310 USD/т, максимальный — 440-460 USD/т.

Однако если поставки украинского сахара в Россию и будут ограничены, на конъюнктуре таможенного рынка это значительно не отразится, так как на мировом рынке существует много свободного сахара, цена которого значительно ниже российского.

В феврале на белорусские заводы должно начаться поступление сахара-сырца, право на поставку которого (350 тыс. т) по итогам конкурса получили "Белкооп-внешторг", "Белинтерфинансы", "Фрамвест", "Атекс", "Интермарк", "Мелькарт". В основном предполагается поставка тростникового кубинского сахара, переработка которого будет производиться на давальческих условиях. Как полагают специалисты концерна "Белшищепром", планируемый объем поставок позволит обеспечить потребности республики. Однако если принять во внимание Декрет Президента РБ № 1 от 5.02.1997 г., есть все основания полагать, что, как и прежде, большая часть продукции наших сахарных заводов в конце концов окажется в России.

Александр АЛЕСИН.

## Конъюнктура и цены

Товары народного потребления

Наиболее заметно во второй половине января — начале февраля подорожали женские демисезонные пальто (62%), мужские куртки (56%), мужские сорочки (37%), комплекты постельного белья (26%), туфли малодетские (24%). Причем только в случае с женскими демисезонными пальто рост цен обусловлен улучшением качества и расширением ассортимента изделий. На фоне инфляции трудно говорить о влиянии сезонного фактора: выросли цены на демисезонные и зимние пальто, сорочки, женские меховые салоги. В то же время стоимость мужских курток и зонтов не изменилась. Можно, впрочем, не сомневаться, что подорожание этих и других товаров, пока сохраняющих свои цены, не придется ждать долго.

Динамика цен в розничной торговле в Минске

Наименование товара	Розничные цены в тыс. BYB (USD)			Изменение цен в %	
	1.01. 1996 г.	0.01. 1997 г.	0.02. 1997 г.	к 0.01. 1997 г.	к 1.01. 1996 г.
Костюм муж.	504-770	690-1344 (51,7)	1344 (56)	0	72,5
Куртка мужск. из смес. ткани	283-532	—	800-900 (37,5)	0	89,2
Брюки мужск.	168-390	168-400	200-700 (29,2)	50	90
Сорочка мужск.	84-128	98-286 (11)	134-286 (12)	37	127
Платье мужск.	—	837 (24,5)	587-837 (28,5)	0	—
Платье женск.	309-485	500-800 (30,8)	905 (37,6)	13	95
Пальто женск. д/с	613-758	2000 (77)	3250 (135)	62	330
Утепл. из смес. тк.	490-709	1300 (50)	1300 (54)	0	83
Зимн. с мех. ворот.	1375-1800	3450 (133)	4000 (187)	16	122
Куртка бол.-детск.	109-324	243-305 (11,7)	250-350 (14,6)	16	39
Куртка детск. из смес. ткани	85-482	332-517 (20)	400-600 (26)	18	86
Костюм шк. мальч.	234-280	269-354 (13,6)	289-354 (14,6)	0	36
Джемпер мужск. п/ш	89-203	135-224 (8,8)	150-250 (10)	11	47
Джемпер женск. п/ш	84-203	135-180 (8,9)	140-200 (8,3)	11	27
Джемпер детск. п/ш	82-83	84,7 (3,7)	88 (3,7)	4	22
Костюм спорт. взрос.	169-255	250-300 (11,5)	250-350 (14,6)	17	37
Костюм спорт. детск.	83-152	147-187 (6,4)	187 (7)	0	28
Носки мужск. х/б	8,6-11	9,8-17,6 (0,7)	12-20 (0,8)	13	72
Синт.	8,9-14	7,5-18,1 (0,6)	12-18 (0,75)	12	29
Колготки женск. синт.	8,6-15	8,6-18,6 (0,6)	8,6-18,6 (0,7)	0	11
Колготки детск. х/б	16,5-24	18-27,4 (1)	18-27,4 (1,1)	0	14
Колготки детск. п/ш	18,9-26	33-52 (2)	52-60 (2,5)	15	130
Простыня	57-122	82-130 (5)	82-130 (5,4)	0	7
Пододушечник	116-181	145-275 (10,6)	268-275 (11,6)	0	52
Наволочка х/б	20-50	28-52 (2)	22,5-52 (2,2)	0	13
Комплект пост. белья 3-пир.	281	312-430 (16,5)	394-430 (17,8)	28	47
Туфли жен.-мод.	182-247	247-390 (15)	250-390 (16,3)	0	49
Туфли женск. повседневные	104-168	182-190 (7,3)	190 (7,9)	0	22
Полубот мужск.	350-383	340-450 (17,3)	350-500 (20,8)	11	31
Салоги женск. на меху	294-780	414-871	850-900 (37,5)	18	62
Ботинки женск. утепл.	—	400-708	500-700 (29)	8	—
Ботинки женск. на меху	—	388-910	500-900 (37,5)	8	—
Туфли малодетские	79-104	88-136 (5,2)	92-180 (7,5)	24	73
Туфли девичьи	117-137	258 (9,9)	250-300 (12,5)	16	119
Перчатки мужск. н/к	82	220-400 (15,4)	220-400 (16,7)	0	278
Иск. кож.	14	35-70 (2,7)	70 (3)	0	400
Перчатки женск. н/к	81	84-220 (8,5)	180-220 (9,2)	0	147
Иск. кож.	17	23-40 (1,5)	40 (1,7)	0	135
Зонт мужск.	—	185	158-185 (7,7)	0	—
Зонт женск.	20	189 (7)	158-185 (7,7)	0	—
Губная помада	3-10	6,5-42 (1,8)	9-42 (1,8)	0	320
Тани для век 2-цв.	8-11	15,6-32 (1,2)	32 (1,3)	0	181
Ковры жаккард, кв. м	104-240	145-220 (8,5)	220-240 (10)	0	—

Расчетный курс USD — 24.000 BYB

Динамика цен на сахар в розничной торговле в Минске в 1996 г. — начале 1997 г.

Валюта*	Цена за 1 кг				20.01.97 г. в % к
	16.01.96 г.	25.12.96 г.	20.01.97 г.	16.01.96 г.	
BYB	8 800	9 100-10 500	11 100-12 800	120,92	137,79
RUR	2 887	2 230-2 574	2 098-2 382	78,13	93,26
USD	0,81	0,40-0,48	0,37-0,42	84,76	91,86

\* Перерасчет BYB в RUR и USD выполнен на основании курсов ЦБ РФ на соответствующую дату.

Динамика розничных цен на сахар в Беларуси в 1993-1997 гг.

Период	Цена за 1 кг			
	BYB	% к предыдущему периоду	USD	% к предыдущему периоду
январь 1993 г.	89	—	0,17	—
январь 1994 г.	1 939	2 178,65	0,30	178,47
январь 1995 г.	4 180	215,58	0,36	120
январь 1996 г.	9 500	227,27	0,78	216,67
январь 1997 г.	12 750	134,21	0,43	55,13

Баланс производства, закупок и потребления сахара в 1996 г. по РБ (на основании данных Минстата РБ)

Наименование статьи	Количество, тыс. тонн
Товарные запасы в торговле и промышленности на 1.01.96 г.	62,9
Собственное производство	225,5
Импорт	185,8
Продажа по всем каналам реализации	252,1
Промышленное потребление (расчетно*)	107,9
Товарные запасы в торговле и промышленности на 1.01.97 г.	23,5
Свободный остаток	90,7

\* Объем промышленного потребления определен на основании общей расчетной потребности РБ в сахаре — 360 тыс. т.



# Зеркало переходного времени

Совет Министров утвердил план законопроектной работы на 1997 год

По традиции правительство Республики Беларусь ежегодно определяет план законопроектной работы. В нынешнем году этот документ был утвержден на первом же заседании Президиума СМ, состоявшемся в конце января. По мнению одного из авторов плана, начальника юридического управления Совета Министров Яна ФУНКА, документ отразил переходный характер нашего времени: рыночные законы в нем соседствуют с актами, предусматривающими жесткое административное регулирование экономики.

План имеет две основы. Первая — это Конституция РБ, точнее, те изменения и дополнения в нее, которые были приняты в ноябре 1996 года и, естественно, требуют пересмотра значительной части остальной законодательной базы. Вторая основа плана — Гражданский кодекс РБ. Принятие этого большого документа, состоящего из 1145 статей, будет достаточно длительным, однако правительство рассчитывает, что в первом полугодии 1997 года Национальное собрание данную работу закончит.

По мнению Я. Функа, новый кодекс на порядок лучше существующего отражает реалии нашей жизни, и необходимо как можно скорее ввести его в действие. Задача правительства — подготовить второй уровень законодательных актов, связанных с регулированием гражданских отношений. Всего этот блок включает около 20 законов, проекты большинства из них должны быть представлены на рассмотрение Президента и парламента уже в нынешнем году.

Начнем с приоритетов, например, — экспорта. В плане значится закон о регулировании внешнеторговой деятельности, в котором должен появиться соответствующий понятийный аппарат, то есть будет дано определение экспорту, импорту, внешнеторговым сделкам и т. д.

Параллельно идет работа над концепцией закона о внешнем долге. Очевидно, что наша страна должна быть надежным партнером международных финансовых организаций, в то же время важно не попасть в чрезмерную зависимость от них. Предстоит также законодательно урегулировать отношения, связанные с принятием решений о привлечении зарубежных кредитов, об их гарантировании (действующее законодательство определяет, что правительство вправе предоставлять такие гарантии только с согласия Президента республики. Я. Функ предполагает, что эта норма сохранится и в новом законе).

Поскольку роль государства в управлении экономикой остается довольно значительной, требуется принятие блока законодательных актов, регулирующих распоряжение государством принадлежащей ему собственностью. В частности, проект закона об унитарных и казенных предприятиях предполагает, что унитарные предприятия могут быть только у государства, причем имуществом они будут владеть на праве полного имущественного ведения. В свою очередь, казенные предприятия смогут вла-

деть имуществом на праве оперативного управления. То есть эти предприятия будут низведены до статуса учреждений, государство будет ими управлять и, соответственно, полностью отвечать по их обязательствам. Во Франции казенными предприятиями являются, например, пороховые заводы, то есть те предприятия, чья продукция идет только для государства.

Проект нового ГК предусматривает подготовку принципиально нового для республики закона о национализации. Слово "национализация" у нас имеет негативный оттенок в связи с известными историческими аналогиями. В то же время с юридической точки зрения "национализация" — вполне нормальный и в определенных условиях совершенно необходимый процесс, когда требуется те или иные отрасли экономики признать исключительно государственными. Естественно, этот процесс должен проходить строго в рамках закона, который будет предусматривать, что имущество изымается не безвозмездно, а с соответствующей компенсацией его владельцам. В юридическом лексиконе появится, вероятно, и термин "экспроприация", под которым подразумевается опять же возмездное изъятие индивидуальных объектов.

Перейдем к финансовым законам, среди которых нельзя не упомянуть закон о валютном регулировании и валютном контроле. В этой сфере до сих пор используются соответствующее постановление Верховного Совета и постановления Нацбанка о временном порядке

проведения валютных операций в РБ. Есть еще решения Президента, правительства, но все это разрозненно, несистемно, а в ряде случаев и противоречиво. В этом смысле новый закон значительно облегчит жизнь субъектам хозяйствования, поскольку определит четкие и единые правила работы на валютном рынке.

Значительное влияние на соответствующую сферу должен оказать закон о торговле. Он не будет затрагивать отношений, связанных непосредственно с гражданско-правовым регулированием торговли, то есть с куплей и продажей товаров, а обеспечит административное регулирование торговой деятельности (вопросы оборудования торговых точек, выдачи разрешений на торговлю, вопросы сертификации, стандартизации, вопросы, связанные с правилами обслуживания и т. д.), которая ныне регулируется подзаконными актами.

В числе экономических актов, связанных с ГК, Я. Функ также назвал закон о регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, закон о видах деятельности, которые возможны только на основе получения разрешения (лицензии), закон о служебном изобретении, о регистрации юридических лиц, об участии государства в гражданском обороте, об ипотеке, о едином государственном реестре, о транспортно-экспедиционной деятельности, об обороте инвестиционных ценных бумаг.

Помимо подготовки новых законов, принятие ГК потребует внесения большого количества изменений и дополнений в действующие законодательные акты в законы о предпринимательстве, об инвестиционной деятельности, о поставке товаров для государственных нужд, о ценных бумагах и фондовых биржах, о крестьянском фермерском хозяйстве, о предприятиях, об иностранных инвестициях, о товарных биржах, о страховании и многие другие.

Иная судьба ждет законы об аренде, о собственности, о залоге. На взгляд Я. Функа, они должны,

скорее всего, утратить силу, потому что новый ГК практически полностью регулирует эти отношения.

Помимо законов, разработка которых предусмотрена Гражданским кодексом, предстоит принять и другие законодательные акты, регулирующие экономические отношения. Самый крупный блок образуют "сельскохозяйственные" законы. Здесь в первую очередь следует назвать законопроект об адаптации сельскохозяйственных предприятий к рыночным условиям. В концепцию документа заложено требование Президента о поэтапном, неслучайно реформировании отношений в сфере агропромышленного комплекса. Предстоит создать правовую базу для рыночных преобразований на селе — преобразований мягких, не разрушающих, а именно постепенно реформирующих существующую систему.

Та же идея постепенности, но применительно к хозяйственно-финансовой сфере, должна быть реализована в законе о госрегулировании агропромышленного комплекса. Кроме того, в дополнение к тем уже существующим законопроектам о банкротстве предстоит разработать закон, определяющий процедуру банкротства сельскохозяйственных предприятий, которая, в силу их специфики, не может быть такой же, как для банка или промышленного предприятия. Правда, работа над этим актом только начинается, концепция документа еще не отработана.

Все законы, о которых здесь говорится, будут разработаны и представлены в правительство в этом году. У правительства существуют и предложения по первоочередному прохождению через парламент законопроектов, которые находятся на рассмотрении Президента. Это достаточно обширный перечень, включающий около 150 актов. Разумеется, здесь не все законы новые, имеется большое количество изменений. Тем не менее даже по этой цифре можно представить, насколько серьезно должно обновиться в 1997 году белорусское хозяйственное законодательство.

В заключение несколько слов о тенденциях в законодательстве. "Как это ни странно, — сказал начальник юридического управления Совмина, — пересматривая еще и еще раз уже подготовленные проекты, я не могу четко определить, какие идеи — допустим, либеральные или, наоборот, усиливающие влияние в экономической сфере государства — в них доминируют. Есть очень жесткие, основанные преимущественно на административных методах, документы, а есть абсолютно рыночные, рассчитанные на саморегулирование каких-то процессов и целых отраслей народного хозяйства. В этом смысле нынешнее законодательство является точным зеркалом нашего переходного времени, нашего разнородного общества".

ПРАВОВОЕ ПОЛЕ

## Бангит без отмычки — у нас не преступник

На прошлой неделе в РСХ "Раубичи" состоялась первая республиканская научно-практическая конференция "Комплексная защита информации: проблемы и решения". Конференция проводилась под патронажем Государственного центра безопасности информации и Национального банка РБ в рамках научно-исследовательской работы, выполняемой НИИ судебных экспертиз.

Спектр интересов участников конференции был широк: от задач практической защиты конкретных компьютерных систем до возможностей интеграции в мировое сообщество производителей и потребителей защитных продуктов, поиска перспективной ниши в данной области.

Несмотря на наблюдающийся ныне беспрецедентный рост преступности в таких наиболее компьютеризированных сферах, как финансовая, обращение ценных бумаг, банковская, биржевая, страховая, в Беларуси отсутствует уголовное преследование за общественно опасные посяательства, совершаемые с использованием компьютерной техники либо с воздействием на нее.

Между тем впервые факт угрозы компьютерной преступности на международном уровне был признан еще в 1985 году — на VII Конференции ООН по профилактике преступлений и обращению с правонарушителями. В 1991 году по решению 19-й европейской региональной конференции Interpol при Генеральном секретариате была создана рабочая группа по компьютерным преступлениям, объединяющая в своих рядах специалистов из 16 европейских государств. В ноябре 1996 года в Чикаго прошла уже 23-я международная конференция, посвященная информационной безопасности и защите информации. А в России только за прошлый год состоялось около десятка подобных конференций и выставок.

Начало правового обеспечения информационной сферы в Беларуси было положено Законом "Об информатизации", принятом в 1995 году. К сожалению, законодательство, к которому отсылает этот документ, еще лишь предстоит создать.

Особенно актуально правовое обеспечение защиты информации в автоматизированных банковских и финансовых системах. По оценкам экспертов, потери банков и других финансовых организаций от подобного рода преступлений составляют порядка 3 млрд. USD в год. В США уже сейчас в целях профилактики компьютерных преступлений любой электронный перевод денежной суммы, превышающий 10 тыс. USD, немедленно фиксируется ФБР.

Анализ статистических данных говорит об ухудшении качественных и количественных показателей борьбы с экономической преступностью в Беларуси. Стремительно увеличивается сумма материального ущерба, наносимого преступниками в кредитно-финансовой сфере. Особенно это касается банковской системы и страхования: здесь зафиксирован рост более чем в 2 раза. Уже в 1995 году общий материальный ущерб превысил 20 млрд. BYB. Правоохранительными органами РБ зарегистрированы компьютерные преступления в Бресте, Пинске, Минске. Пока их количество невелико, но следует учитывать достаточно высокий уровень латентности таких преступлений (выявляется лишь около 5-10% подобных деяний).

Согласно некоторым оценкам, нарушения защиты в рассматриваемой области происходят по следующим причинам: несанкционированный доступ к информации (2%), проникновение вирусов (3%), технические сбои и отказы аппаратуры сети (20%), целенаправленные действия служащих (20%), ошибки персонала и пользователей, связанные с недостаточным уровнем квалификации (55%).

Защита компьютерных систем и сетей — область наукоемкая. На конференции подчеркивалось, что недостаточное финансирование НИОКР в области защиты информации ограничивает возможности постановки и решения этой проблемы в Беларуси на уровне современных требований. В этих условиях требуются дополнительные источники и механизмы финансирования. В качестве таковых может рассматриваться потенциал специализированных коммерческих фирм.

Елена ФАЛЕЙ.

Министерство юстиции РБ  
НИИ проблем криминологии,  
криминалистики и судебной экспертизы  
Республиканский центр правовой информации (РЦПИ)

Банк данных правовой информации  
Республики Беларусь

В настоящий момент банк данных включает в себя  
более 10.000 документов:

- законы и постановления парламента;
- указы, указы и распоряжения Президента;
- постановления Кабинета министров;
- ведомственные нормативные акты, прошедшие государственную регистрацию в Министерстве юстиции;
- заключения и решения Конституционного суда;
- постановления пленума Верховного суда и Высшего хозяйственного суда;
- нормативные акты Национального банка.

Поставки и обновления: на дискетах,  
компакт-дисках и по модемной связи.

ПОЛЬЗУЙТЕСЬ ОФИЦИАЛЬНОЙ ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ  
ИЗ ЭТАЛОННОГО БАНКА ДАННЫХ

Адрес РЦПИ: 220035, г. Минск, ул. Горькой, д. 7,  
т.: (017) 223-98-73, факс: (017) 226-72-79.

E-mail: rcp@expert.belpak.minsk.by, 885 "Bercel" т. (017) 223-31-54.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СУД СНГ

## Неподсудный голз

С иском к правительству Республики Казахстан о ненадлежащем выполнении обязательств и взыскании задолженности за оказанные услуги по перевозке зерна урожая 1993 года обратилось в Экономический суд СНГ правительство Республики Молдова. Субъекты хозяйствования Казахстана должны были поставить их коллегам из Молдавии за выполненные работы 17 тысяч тонн зерна или перечислить эквивалентную сумму денег.

Экономический суд СНГ на распорядительном заседании 6 февраля 1997 года в Минске рассмотрел иск и пришел к выводу о неподсудности спора. Судья экономического суда СНГ Леонид Дашук пояснил в интервью корреспонденту "БР", что экономическому суду СНГ подсудны лишь споры, вытекающие из соглашений, заключенных в рамках

Содружества на правительственном уровне.

Данный же договор был заключен субъектами хозяйствования двух стран, которые предусмотрели, что в случае возникновения претензий по исполнению договора спор должен рассматриваться в арбитражном суде.

**Схема, которая не подведет!**

Компьютеры NTT теперь комплектуются мониторами, дисковыми и CD-ROM

**TEIR** (017) 229-29-99  
Революционная 7/11

Официальный дилер Samsung Electronics в РБ

Брест	42 71 14	Гомель	53 58 01
Барановичи	5-47 40	Могилев	22 69 77
Витебск	37-75 00	Новополоцк	7 34 34
Гродно	44-10-38	Молодечно	7 77 20
Жидино	4-27 04	Пинск	2 36 49



## Компьютеры и компьютерное обеспечение

[illegible]

# ВРЕМЯ AVALANCHE

**Системный блок:**  
Pentium 166 MMX  
M/B Intel TUCSON спецификации ATX  
Интегрированный звуковой кристалл YAMAHA  
гарантия 36 месяцев  
**1399\$**

**Монитор:**  
Samsung JNE 14"  
**243\$**

**Компьютер Dainova-Avalanche  
1642\$**

## Dainova

tel 2302364 e-mail: [marketing@dainova.moscow.by](mailto:marketing@dainova.moscow.by)

**Дилеры**

Брест	(015) 26 61 49
Гомель	(0232) 58 16 17
Минск	(02351) 2 00 72
Витебск	(0212) 37 45 32
Гродно	(0152) 44-32 41
Могилы	(0 72) 2 170-10
Несвиже	(02144) 6-25-58

MMX



pentium®



**P-100/8/1,3/14":**

**890\$**

**Am5x86-133**  
**8/810/14":**

**670\$**

Лучшая цена недели  
мониторы:

<b>KYIMAGE 15" digital</b>	<b>285\$</b>
<b>AXION 15" digital</b>	<b>310\$</b>

**Тел: 652-367, 653-334, 653-423**

**Лозойский**  
**магазин, 22-209**

# ComputerLand®

## ПРЕДЛАГАЕТ

### САМЫЙ

### ПОПУЛЯРНЫЙ

### КОМПЬЮТЕР

### В РОССИИ

# ВИСТ



Microsoft  
Windows



NetWare  
Intel Inside  
Approved



SCO  
Open Enterprise

[illegible]

Информация о размещении рекламных материалов до 18.00 субботы по телефону/факсу: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки — 39,000 руб. (2,4 USD), оффлайн-содержимым — 175,200 руб. (12 USD) и 350,400 руб. (24 USD).



[illegible]



[illegible][illegible]

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
ПРОТЕТЫ			MAC Электроникс		
HP LaserJet 500C	A4-A1, 8 Mb, mono, 500 dpi, Сетевая/PS	17	3045	Комп и Периф.	
HP LaserJet 500C	All color, 500dpi	17	3085	ВЗКО	3697-4 706663
HP LaserJet 500C	A4-A1, 4 Mb, 600 dpi, color, Сетевая/PS	17	3080	Комп и Периф.	34396 7420
HP LaserJet 500C Plus	A4-A1, 8 Mb, mono, 500 dpi, color, сетевая/PS	12	3395	Комп и Периф.	34396-34396 P0

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОТЗЫВЫ	Воз- раст	УДО	ИСПОЛН	Тел.
Paragon SP 1200	АА 200x400 dpi, 4-х 16M color, 256 gray, realink, 32, 40, 48, 56, 64, 72, 80, 96, 112, 128, 144, 160, 180, 200, 220, 240, 260, 280, 300, 320, 340, 360, 380, 400, 420, 440, 460, 480, 500, 520, 540, 560, 580, 600, 620, 640, 660, 680, 700, 720, 740, 760, 780, 800, 820, 840, 860, 880, 900, 920, 940, 960, 980, 1000, 1020, 1040, 1060, 1080, 1100, 1120, 1140, 1160, 1180, 1200, 1220, 1240, 1260, 1280, 1300, 1320, 1340, 1360, 1380, 1400, 1420, 1440, 1460, 1480, 1500, 1520, 1540, 1560, 1580, 1600, 1620, 1640, 1660, 1680, 1700, 1720, 1740, 1760, 1780, 1800, 1820, 1840, 1860, 1880, 1900, 1920, 1940, 1960, 1980, 2000, 2020, 2040, 2060, 2080, 2100, 2120, 2140, 2160, 2180, 2200, 2220, 2240, 2260, 2280, 2300, 2320, 2340, 2360, 2380, 2400, 2420, 2440, 2460, 2480, 2500, 2520, 2540, 2560, 2580, 2600, 2620, 2640, 2660, 2680, 2700, 2720, 2740, 2760, 2780, 2800, 2820, 2840, 2860, 2880, 2900, 2920, 2940, 2960, 2980, 3000, 3020, 3040, 3060, 3080, 3100, 3120, 3140, 3160, 3180, 3200, 3220, 3240, 3260, 3280, 3300, 3320, 3340, 3360, 3380, 3400, 3420, 3440, 3460, 3480, 3500, 3520, 3540, 3560, 3580, 3600, 3620, 3640, 3660, 3680, 3700, 3720, 3740, 3760, 3780, 3800, 3820, 3840, 3860, 3880, 3900, 3920, 3940, 3960, 3980, 4000, 4020, 4040, 4060, 4080, 4100, 4120, 4140, 4160, 4180, 4200, 4220, 4240, 4260, 4280, 4300, 4320, 4340, 4360, 4380, 4400, 4420, 4440, 4460, 4480, 4500, 4520, 4540, 4560, 4580, 4600, 4620, 4640, 4660, 4680, 4700, 4720, 4740, 4760, 4780, 4800, 4820, 4840, 4860, 4880, 4900, 4920, 4940, 4960, 4980, 5000, 5020, 5040, 5060, 5080, 5100, 5120, 5140, 5160, 5180, 5200, 5220, 5240, 5260, 5280, 5300, 5320, 5340, 5360, 5380, 5400, 5420, 5440, 5460, 5480, 5500, 5520, 5540, 5560, 5580, 5600, 5620, 5640, 5660, 5680, 5700, 5720, 5740, 5760, 5780, 5800, 5820, 5840, 5860, 5880, 5900, 5920, 5940, 5960, 5980, 6000, 6020, 6040, 6060, 6080, 6100, 6120, 6140, 6160, 6180, 6200, 6220, 6240, 6260, 6280, 6300, 6320, 6340, 6360, 6380, 6400, 6420, 6440, 6460, 6480, 6500, 6520, 6540, 6560, 6580, 6600, 6620, 6640, 6660, 6680, 6700, 6720, 6740, 6760, 6780, 6800, 6820, 6840, 6860, 6880, 6900, 6920, 6940, 6960, 6980, 7000, 7020, 7040, 7060, 7080, 7100, 7120, 7140, 7160, 7180, 7200, 7220, 7240, 7260, 7280, 7300, 7320, 7340, 7360, 7380, 7400, 7420, 7440, 7460, 7480, 7500, 7520, 7540, 7560, 7580, 7600, 7620, 7640, 7660, 7680, 7700, 7720, 7740, 7760, 7780, 7800, 7820, 7840, 7860, 7880, 7900, 7920, 7940, 7960, 7980, 8000, 8020, 8040, 8060, 8080, 8100, 8120, 8140, 8160, 8180, 8200, 8220, 8240, 8260, 8280, 8300, 8320, 8340, 8360, 8380, 8400, 8420, 8440, 8460, 8480, 8500, 8520, 8540, 8560, 8580, 8600, 8620, 8640, 8660, 8680, 8700, 8720, 8740, 8760, 8780, 8800, 8820, 8840, 8860, 8880, 8900, 8920, 8940, 8960, 8980, 9000, 9020, 9040, 9060, 9080, 9100, 9120, 9140, 9160, 9180, 9200, 9220, 9240, 9260, 9280, 9300, 9320, 9340, 9360, 9380, 9400, 9420, 9440, 9460, 9480, 9500, 9520, 9540, 9560, 9580, 9600, 9620, 9640, 9660, 9680, 9700, 9720, 9740, 9760, 9780, 9800, 9820, 9840, 9860, 9880, 9900, 9920, 9940, 9960, 9980, 10000, 10020, 10040, 10060, 10080, 10100, 10120, 10140, 10160, 10180, 10200, 10220, 10240, 10260, 10280, 10300, 10320, 10340, 10360, 10380, 10400, 10420, 10440, 10460, 10480, 10500, 10520, 10540, 10560, 10580, 10600, 10620, 10640, 10660, 10680, 10700, 10720, 10740, 10760, 10780, 10800, 10820, 10840, 10860, 10880, 10900, 10920, 10940, 10960, 10980, 11000, 11020, 11040, 11060, 11080, 11100, 11120, 11140, 11160, 11180, 11200, 11220, 11240, 11260, 11280, 11300, 11320, 11340, 11360, 11380, 11400, 11420, 11440, 11460, 11480, 11500, 11520, 11540, 11560, 11580, 11600, 11620, 11640, 11660, 11680, 11700, 11720, 11740, 11760, 11780, 11800, 11820, 11840, 11860, 11880, 11900, 11920, 11940, 11960, 11980, 12000, 12020, 12040, 12060, 12080, 12100, 12120, 12140, 12160, 12180, 12200, 12220, 12240, 12260, 12280, 12300, 12320, 12340, 12360, 12380, 12400, 12420, 12440, 12460, 12480, 12500, 12520, 12540, 12560, 12580, 12600, 12620, 12640, 12660, 12680, 12700, 12720, 12740, 12760, 12780, 12800, 12820, 12840, 12860, 12880, 12900, 12920, 12940, 12960, 12980, 13000, 13020, 13040, 13060, 13080, 13100, 13120, 13140, 13160, 13180, 13200, 13220, 13240, 13260, 13280, 13300, 13320, 13340, 13360, 13380, 13400, 13420, 13440, 13460, 13480, 13500, 13520, 13540, 13560, 13580, 13600, 13620, 13640, 13660, 13680, 13700, 13720, 13740, 13760, 13780, 13800, 13820, 13840, 13860, 13880, 13900, 13920, 13940, 13960, 13980, 14000, 14020, 14040, 14060, 14080, 14100, 14120, 14140, 14160, 14180, 14200, 14220, 14240, 14260, 14280, 14300, 14320, 14340, 14360, 14380, 14400, 14420, 14440, 14460, 14480, 14500, 14520, 14540, 14560, 14580, 14600, 14620, 14640, 14660, 14680, 14700, 14720, 14740, 14760, 14780, 14800, 14820, 14840, 14860, 14880, 14900, 14920, 14940, 14960, 14980, 15000, 15020, 15040, 15060, 15080, 15100, 15120, 15140, 15160, 15180, 15200, 15220, 15240, 15260, 15280, 15300, 15320, 15340, 15360, 15380, 15400, 15420, 15440, 15460, 15480, 15500, 15520, 15540, 15560, 15580, 15600, 15620, 15640, 15660, 15680, 15700, 15720, 15740, 15760, 15780, 15800, 15820, 15840, 15860, 15880, 15900, 15920, 15940, 15960, 15980, 16000, 16020, 16040, 16060, 16080, 16100, 16120, 16140, 16160, 16180, 16200, 16220, 16240, 16260, 16280, 16300, 16320, 16340, 16360, 16380, 16400, 16420, 16440, 16460, 16480, 16500, 16520, 16540, 16560, 16580, 16600, 16620, 16640, 16660, 16680, 16700, 16720, 16740, 16760, 16780, 16800, 16820, 16840, 16860, 16880, 16900, 16920, 16940, 16960, 16980, 17000, 17020, 17040, 17060, 17080, 17100, 17120, 17140, 17160, 17180, 17200, 17220, 17240, 17260, 17280, 17300, 17320, 17340, 17360, 17380, 17400, 17420, 17440, 17460, 17480, 17500, 17520, 17540, 17560, 17580, 17600, 17620, 17640, 17660, 17680, 17700, 17720, 17740, 17760, 17780, 17800, 17820, 17840, 17860, 17880, 17900, 17920, 17940, 17960, 17980, 18000, 18020, 18040, 18060, 18080, 18100, 18120, 18140, 18160, 18180, 18200, 18220, 18240, 18260, 18280, 18300, 18320, 18340, 18360, 18380, 18400, 18420, 18440, 18460, 18480, 18500, 18520, 18540, 18560, 18580, 18600, 18620, 18640, 18660, 18680, 18700, 18720, 18740, 18760, 18780, 18800, 18820, 18840, 18860, 18880, 18900, 18920, 18940, 18960, 18980, 19000, 19020, 19040, 19060, 19080, 19100, 19120, 19140, 19160, 19180, 19200, 19220, 19240, 19260, 19280, 19300, 19320, 19340, 19360, 19380, 19400, 19420, 19440, 19460, 19480, 19500, 19520, 19540, 19560, 19580, 19600, 19620, 19640, 19660, 19680, 19700, 19720, 19740, 19760, 19780, 19800, 19820, 19840, 19860, 19880, 19900, 19920, 19940, 19960, 19980, 20000, 20020, 20040, 20060, 20080, 20100, 20120, 20140, 20160, 20180, 20200, 20220, 20240, 20260, 20280, 20300, 20320, 20340, 20360, 20380, 20400, 20420, 20440, 20460, 20480, 20500, 20520, 20540, 20560, 20580, 20600, 20620, 20640, 20660, 20680, 20700, 20720, 20740, 20760, 20780, 20800, 20820, 20840, 20860, 20880, 20900, 20920, 20940, 20960, 20980, 21000, 21020, 21040, 21060, 21080, 21100, 21120, 21140, 21160, 21180, 21200, 21220, 21240, 21260, 21280, 21300, 21320, 21340, 21360, 21380, 21400, 21420, 21440, 21460, 21480, 21500, 21520, 21540, 21560, 21580, 21600, 21620, 21640, 21660, 21680, 21700, 21720, 21740, 21760, 21780, 21800, 21820, 21840, 21860, 21880, 21900, 21920, 21940, 21960, 21980, 22000, 22020, 22040, 22060, 22080, 22100, 22120, 22140, 22160, 22180, 22200, 22220, 22240, 22260, 22280, 22300, 22320, 22340, 22360, 22380, 22400, 22420, 22440, 22460, 22480, 22500, 22520, 22540, 22560, 22580, 22600, 22620, 22640, 22660, 22680, 22700, 22720, 22740, 22760, 22780, 22800, 22820, 22840, 22860, 22880, 22900, 22920, 22940, 22960, 22980, 23000, 23020, 23040, 23060, 23080, 23100, 23120, 23140, 23160, 23180, 23200, 23220, 23240, 23260, 23280, 23300, 23320, 23340, 23360, 23380, 23400, 23420, 23440, 23460, 23480, 23500, 23520, 23540, 23560, 23580, 23600, 23620, 23640, 23660, 23680, 23700, 23720, 23740, 23760, 23780, 23800, 23820, 23840, 23860, 23880, 23900, 23920, 23940, 23960, 23980, 24000, 24020, 24040, 24060, 24080, 24100, 24120, 24140, 24160, 24180, 24200, 24220, 24240, 24260, 24280, 24300, 24320, 24340, 24360, 24380, 24400, 24420, 24440, 24460, 24480, 24500, 24520, 24540, 24560, 24580, 24600, 24620, 24640, 24660, 24680, 24700, 24720, 24740, 24760, 24780, 24800, 24820, 24840, 24860, 24880, 24900, 24920, 24940, 24960, 24980, 25000, 25020, 25040, 25060, 25080, 25100, 25120, 25140, 25160, 25180, 25200, 25220, 25240, 25260, 25280, 25300, 25320, 25340, 25360, 25380, 25400, 25420, 25440, 25460, 25480, 25500, 25520, 25540, 25560, 25580, 25600, 25620, 25640, 25660, 25680, 25700, 25720, 25740, 25760, 25780, 25800, 25820, 25840, 25860, 25880, 25900, 25920, 25940, 25960, 25980, 26000, 26020, 26040, 26060, 26080, 26100, 26120, 26140, 26160, 26180, 26200, 26220, 26240, 26260, 26280, 26300, 26320, 26340, 26360, 26380, 26400, 26420, 26440, 26460, 26480, 26500, 26520, 26540, 26560, 26580, 26600, 26620, 26640, 26660, 26680, 26700, 26720, 26740, 26760, 26780, 26800, 26820, 26840, 26860, 26880, 26900, 26920, 26940, 26960, 26980, 27000, 27020, 27040, 27060, 27080, 27100, 27120, 27140, 27160, 27180, 27200, 27220, 27240, 27260, 27280, 27300, 27320, 27340, 27360, 27380, 27400, 27420, 27440, 27460, 27480, 27500, 27520, 27540, 27560, 27580, 27600, 27620, 27640, 27660, 27680, 27700, 27720, 27740, 27760, 27780, 27800, 27820, 27840, 27860, 27880, 27900, 27920, 27940, 27960, 27980, 28000, 28020, 28040, 28060, 28080, 28100, 28120, 28140, 28160, 28180, 28200, 28220, 28240, 28260, 28280, 28300, 28320, 28340, 28360, 28380, 28400, 28420, 28440, 28460, 28480, 28500, 28520, 28540, 28560, 28580, 28600, 28620, 28640, 28660, 28680, 28700, 28720, 28740, 28760, 28780, 28800, 28820, 28840, 28860, 28880, 28900, 28920, 28940, 28960, 28980, 29000, 29020, 29040, 29060, 29080, 29100, 29120, 29140, 29160, 29180, 29200, 29220, 29240, 29260, 29280, 29300, 29320, 29340, 29360, 29380, 29400, 29420, 29440, 29460, 29480, 29500, 29520, 29540, 29560, 29580, 29600, 29620, 29640, 29660, 29680, 29700, 29720, 29740, 29760, 29780, 29800, 29820, 29840, 29860, 29880, 29900, 29920, 29940, 29960, 29980, 30000, 30020, 30040, 30060, 30080, 30100, 30120, 30140, 30160, 30180, 30200, 30220, 30240, 30260, 30280, 30300, 30320, 30340, 30360, 30380, 30400, 30420, 30440, 30460, 30480, 30500, 30520, 30540, 30560, 30580, 30600, 30620, 30640, 30660, 30680, 30700, 30720, 30740, 30760, 30780, 30800, 30820, 30840, 30860, 30880, 30900, 30920, 30940, 30960, 30980, 31000, 31020, 31040, 31060, 31080, 31100, 31120, 31140, 31160, 31180, 31200, 31220, 31240, 31260, 31280, 31300, 31320, 31340, 31360, 31380, 31400, 31420, 31440, 31460, 31480, 31500, 31520, 31540, 31560, 31580, 31600, 31620, 31640, 31660, 31680, 31700, 31720, 31740, 31760, 31780, 31800, 31820, 31840, 31860, 31880, 31900, 31920, 31940, 31960, 31980, 32000, 32020, 32040, 32060, 32080, 32100, 32120, 32140, 32160, 32180, 32200, 32220, 32240, 32260, 32280, 32300, 32320, 32340, 32360, 32380, 32400, 32420, 32440, 32460, 32480, 32500, 32520, 32540, 32560, 32580, 32600, 32620, 32640, 32660, 32680, 32700, 32720, 32740, 32760, 32780, 32800, 32820, 32840, 32860, 32880, 32900, 32920, 32940, 32960, 32980, 33000, 33020, 33040, 33060, 33080, 33100, 33120, 33140, 33160, 33180, 33200, 33220, 33240, 33260, 33280, 33300, 33320, 33340, 33360, 33380, 33400, 33420, 33440, 33460, 33480, 33500, 33520, 33540, 33560, 33580, 33600, 33620, 33640, 33660, 33680, 33700, 33720, 33740, 33760, 33780, 33800, 33820, 33840, 33860, 33880, 33900, 33920, 33940, 33960, 33980, 34000, 34020, 34040, 34060, 34080, 34100, 34120, 34140, 34160, 34180, 34200, 34220, 34240, 34260, 34280, 34300, 34320, 34340, 34360, 34380, 34400, 34420, 34440, 34460, 34480, 34500, 34520, 34540, 34560, 34580, 34600, 34620, 34640, 34660, 34680, 34700, 34720, 34740, 34760, 34780, 34800, 34820, 34840, 34860, 34880, 34900, 34920, 34940, 34960, 34980, 35000, 35020, 35040, 35060, 35080, 35100, 35120, 35140, 35160, 35180, 35200, 35220, 35240, 35260, 35280, 35300, 35320, 35340, 35360, 35380, 35400, 35420, 35440, 35460, 35480, 35500, 35520, 35540, 35560, 35580, 35600, 35620, 35640, 35660, 35680, 35700, 35720, 35740, 35760, 35780, 35800, 35820, 35840, 35860, 35880, 35900, 35920, 35940, 35960, 35980, 36000, 36020, 36040, 36060, 36080, 36100, 36120, 36140, 36160, 36180, 36200, 36220, 36240, 36260, 36280, 36300, 36320, 36340, 36360, 36380, 36400, 36420, 36440, 36460, 36480, 36500, 36520, 36540, 36560, 36580, 36600,				

[illegible]

УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ				
APC Back UPS	200-250 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	250-500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	500-750 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	750-1000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	1000-1250 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	1250-1500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	1500-2000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	2000-2500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	2500-3000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	3000-3500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	3500-4000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	4000-4500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	4500-5000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	5000-5500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	5500-6000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	6000-6500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	6500-7000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	7000-7500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	7500-8000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	8000-8500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	8500-9000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	9000-9500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	9500-10000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	10000-10500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	10500-11000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	11000-11500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	11500-12000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	12000-12500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	12500-13000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	13000-13500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	13500-14000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	14000-14500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	14500-15000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	15000-15500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	15500-16000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	16000-16500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	16500-17000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	17000-17500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	17500-18000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	18000-18500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	18500-19000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	19000-19500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	19500-20000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	20000-20500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	20500-21000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	21000-21500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	21500-22000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	22000-22500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	22500-23000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	23000-23500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	23500-24000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	24000-24500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	24500-25000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	25000-25500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	25500-26000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	26000-26500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	26500-27000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	27000-27500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	27500-28000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	28000-28500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	28500-29000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	29000-29500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	29500-30000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	30000-30500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	30500-31000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	31000-31500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	31500-32000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	32000-32500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	32500-33000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	33000-33500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	33500-34000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	34000-34500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	34500-35000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	35000-35500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	35500-36000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	36000-36500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	36500-37000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	37000-37500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	37500-38000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	38000-38500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	38500-39000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	39000-39500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	39500-40000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	40000-40500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	40500-41000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	41000-41500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	41500-42000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	42000-42500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	42500-43000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	43000-43500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	43500-44000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	44000-44500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	44500-45000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	45000-45500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	45500-46000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	46000-46500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	46500-47000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	47000-47500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	47500-48000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	48000-48500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	48500-49000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	49000-49500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	49500-50000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	50000-50500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	50500-51000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	51000-51500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	51500-52000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	52000-52500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	52500-53000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	53000-53500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	53500-54000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	54000-54500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	54500-55000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	55000-55500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	55500-56000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	56000-56500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	56500-57000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	57000-57500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	57500-58000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	58000-58500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	58500-59000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	59000-59500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	59500-60000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	60000-60500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	60500-61000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	61000-61500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	61500-62000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	62000-62500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	62500-63000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	63000-63500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	63500-64000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	64000-64500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	64500-65000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	65000-65500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	65500-66000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	66000-66500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	66500-67000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	67000-67500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	67500-68000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	68000-68500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	68500-69000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	69000-69500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	69500-70000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	70000-70500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	70500-71000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	71000-71500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	71500-72000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	72000-72500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	72500-73000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	73000-73500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	73500-74000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	74000-74500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	74500-75000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	75000-75500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	75500-76000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	76000-76500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	76500-77000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	77000-77500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	77500-78000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	78000-78500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	78500-79000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	79000-79500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	79500-80000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	80000-80500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	80500-81000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	81000-81500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	81500-82000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	82000-82500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	82500-83000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	83000-83500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	83500-84000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	84000-84500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	84500-85000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	85000-85500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	85500-86000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	86000-86500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	86500-87000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	87000-87500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	87500-88000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	88000-88500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	88500-89000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	89000-89500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	89500-90000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	90000-90500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	90500-91000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	91000-91500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	91500-92000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	92000-92500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	92500-93000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	93000-93500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	93500-94000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	94000-94500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	94500-95000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	95000-95500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	95500-96000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	96000-96500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	96500-97000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	97000-97500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	97500-98000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	98000-98500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	98500-99000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	99000-99500 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12
APC Back UPS	99500-100000 VA		БЕЛКОРТ	228207-29 12

[illegible]

ХОРЕК SERVICE COMPANY Мин. СС, М. Шерова 23 тел./факс: (017) 2760830, 2232229

**Гаснет СВЕТ**

если у Вас хорошая реакция,  
можно попробовать  
«сохраниться».

**ИЛИ**

**ведите себя естественно  
с UPS-POWERCOM**

Источники бесперебойного питания  
по самым низким ценам в городе

UPS-250 -107\$	UPS-525-A -207\$
UPS-325-A -147\$	UPS-650-A -280\$

**EXSES**

[illegible]

Информация в таблице на понедельник нормализована до 18,00 суббота по телефону: факс: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной стороны — 39.000 руб. (2,4 USD), стороны с многократным использованием — 175.200 руб. (12 USD) и 350.400 руб. (24 USD).



МОДЕЛЬ	ОПЕРАЦИЯ	УСД	ПРОЦЕССОР	ТЕМ.
Ethernet HUB 6 port + BNC/AUI	170	ИНФОРМАТИКА	370625/374519	
Ethernet HUB 4 port + BNC	170	ИНФОРМАТИКА	37366/374519	
Ethernet HUB 8 port + BNC	170	ИНФОРМАТИКА	370662/374519	
Ethernet Repeater 2 portBNC/AUI	115	ИНФОРМАТИКА	370662/3745	
Ethernet Repeater 7 port4BNC/2UTP/1AUI	180	ИНФОРМАТИКА	370662/3745	
EtherPS-2PMU	170	БЕЛКОСТ	228223/281321	
Mini Ethernet Preprocessor for Networks and TCP/IP for Windows NT, BNC, UTP, 4 ports ports	170	БЕЛКОСТ	228223/281321	
Intel Express 150/100 downlink, 1 port 10/100	24	Link Technologies	362225/362252	
Intel Express patchable hub, 12 ports up to 24 ports 100mb, SHARP	24	Link Technologies	362225/362252	
Intel Express switching hub 5 port 100mb, zero slot, SHARP	24	Link Technologies	362225/362252	
NE-2000 Realtime 132MB, PCI	12	ВИДЕОПАЧЬ	65226/653423	
NETPORT Express Pro 100 Ethernet Europe CE	24	Link Technologies	362225/362252	
NETPORT Express Pro Ethernet Europe CE	24	Link Technologies	362225/362252	
Surecom EP 525x Ethernet Mini hub 2 Port 10Base2 (4 BNC + 1 AUI)	24	DATA STREAM	200309/25447	
Surecom EP 525x Ethernet Mini hub 2 Port 10Base2	24	DATA STREAM	200309/25447	
Surecom EP 508 Ethernet Mini hub 6 UTP Ports + 1 BNC	24	DATA STREAM	200309/25447	
Вывод на экран УТР/FTP пак. 5, PG-451, Germany, 4 порта	24	Англофон	242526/320395	
Патчкорды, патч-панели, штекеры, кабели, розетки, коннекторы, коммутаторы	24	Англофон	242526/320395	
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС	24	DATA STREAM	200309/25447	
Сетевые аксессуары и инструмент BNC/AUI	24	БЕЛКОСТ	228223/281321	
Структурирование сетевой системы MED+AP на параметры 15 лет на основании полученных данных	24	БЕЛ-ОПТИКС	621818	
Техническое описание кабеля и разъемов, их применение в сетях LAN	24	DATA STREAM	200309/25447	
CPU				
486, А + ПК	0 - 38	ЖИЛИЩНО-ЭНЕРГ.	8 - 46	
Abs 014, 100, SIO 506/575/601/00133/7550AMD	12	ПИКЕТ	684119	
SADEUX 100	3	ВИДЕОПАЧЬ	65226/653423	
SIO 63	3	CPU	34427/344411	
SIO 63	6/5/5	CPU	684119	
Embe- 00/10/20/133 P 120/133/154/256/512 Core/MEM	0 - 110	ПИКЕТ	684119	
Embe AMD 586 33	0 - 140	ОПРЕДЕЛИТЕЛЬ	684680	
Embe AMD 586 33	0 - 140	ОПРЕДЕЛИТЕЛЬ	684680	
Pine P-100 200	0 - 105	DJNET	683485	
KG P-75; 90; 100/20/133 AMD канал	0 - 140	CPU-Life	344271/344411	
P100, 120/133/154/166	0 - 109	CPU-Life	344271/344411	
P100	3	ВИДЕОПАЧЬ	65226/653423	
P 100-200	0 - 115	СТАТУС	344680/208798	
P100 200	12	Link Technologies	362225/362252	
P 30 200 PSSC 166	0 - 120	ПИКЕТ	684119	
P 30 200 PSSC 166 ZOOMADK zero 180/200, Intel	12	Link Technologies	362225/362252	
P 50 200	12	Link Technologies	PlanS	
ПРОЦЕССОРЫ, ЗАДАНИЕ ПОРЯДОК РАБОТЫ ПРОЦЕССОРОВ В СЕТИ				
МИКРОСХЕМЫ ПАМЯТИ				
SAW	2	0 - 10	ПИКЕТ	8 - 46
SAW	12	0 - 11	COMTECH	213818
M-AAC 100, 16, 30 pin DRAM	2	0 - 11	ПИКЕТ	8 - 46
1/4-16 pin DRAM	12	0 - 11	COMTECH	213818

[illegible]

WDC	1200	MI	EIDE	904	24	238	3W CHKO	373.52
W3 2:200	1250	MI	PO4	4	24	239	CD-Life	3442.7/344.41
STG 7:3	1250	MI	Fast ATA-2	up to 16 GB/s	30	199	ASIS	430.32/386.61
Figures: M153ETA	1284	MI	10 ms, Err: 10		36	199	PIPMPI	864.18
Singapore	300	MI	EIDE	9 ms, up to 11.1 MB/s	12	210	MACTOP	155.10
Singapore	1300	MI	EIDE	9 ms, up to 11.1 MB/s	24	210	GLOBAL	66.54/68.54
SAMSUNG	1600	MI	17 ms, EIDE		8	210	JOHNTH TRISA	346.20
WDC 900	1600	MI	3 ms, FAST ATA-2		18	225	JOHNTH TRISA	519.28
WDC	1600	MI	9 ms, PO4		18	225	JOHNTH TRISA	655.66/272.47
MC 2: 600	1800	MI	3 ms, PO4		24	240	CD-Life	3442.7/344.14
	MC 2: 600	MI	3 ms, PO4		24	245	JOHNTH TRISA	3442.7/344.14

16251840	1700 Mhz, 11ms, Fast ATA-2	24	24	684118
Fujitsu M1622TA	1700 Mhz, 10 ms, Enh IDE	26	236	684118
5131720A	1705 Mhz, Fast ATA-2, up to 16.6Mbz/s	30	235	684118
Quantum SCSI	2100 Mhz	32		684118
Quantum F/B	2100 Mhz	32		684118

W032100	2100 hrs	11m, Fast A1A-2	24	225	SKCNOED	366,541/366,541
WDC	2100 hrs	IDE, PQ4	24	240	SKCNOED	366,541/366,541
W022100	2100 hrs	PQ4	24	240	CO-LIFE	344,271/344,141
W000100	2100 hrs	EDGE 9m, up to 11 Mbps	24	250	GLOBAL	68,744/68,744
W000100	2100 hrs	EDGE 9m, up to 11 Mbps	24	250	MAKORTF	330/330
M162421A	2100 hrs	10m, Fast A1A-2	24	235	SKCNOED	344,254/344,254
M162421A	2110 hrs	10m, Fast IDE	36	250	PIMTMT	684/88
S132132A	2110 hrs	Fast A1A-2, up to 16 Mbps	30	260	AUSIS	495,732/389,666
S132132A	2145 hrs	Fast SCS1-2 TOMBAY	30	400	AUSIS	495,732/389,666
S132132A	2145 hrs	Fast SCS1-2 TOMBAY	30	400	AUSIS	495,732/389,666
WDC	2100 hrs	IDE, PQ4	24	250	SKCNOED	366,541/366,541
W022100	2100 hrs	PQ4	24	250	CO-LIFE	344,271/344,141

[illegible][illegible]

Информация о стоимости услуг предоставляется исключительно до 18.00 субботы по телефонам/факсам (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки — 39,000 руб. (2,4 USD), строки с использованием тире — 175,200 руб. (12 USD) и 350,400 руб. (24 USD).



НАИМЕНОВАНИЕ	ОПИСАНИЕ	КОД	ПРОЦЕССОР	ТЕХ. ДАН.
КАРТЫ РАСШИРЕНИЯ И ВХОДА/ВЫХОДА				
СПЕЦИАЛЬНОЕ АППАРАТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
МОНИТОРЫ				
HP 1070	14" 0,28 МПД, 1 МПР-18, VGA	12	105	GLOBAL 687544/687545
Kangar	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	107	MAKOTOP 330793
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	Корейск-сервис 260308/233228
SBC	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
Kangar	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	GLOBAL 687544/687545
ACR Computer	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
ViewSonic 6841/1505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
Samco ADL-400	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
Samco ADL-410	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
ACER	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
Kangar	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 1500	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
DIAMOND 1500 MCR	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar StudioView	14" 0,28, 1 МПР-18, VGA	12	228	ЮНИТ ТРЕК 348554/101258
GoldStar 505	1			

## Офисное оборудование

[illegible]

### Контрольные аппараты

SHARP



Копия: 04-06-2004-11 2005-02-25  
Паспортный стол,  
М. 3 этаж и внизу,  
г. Москва, СССР



# SHARP



### Sharp Z-20

6H-ПРОЕКТ ■ 232-50-80 232-53-76

# SHARP



**Sharp SF-2116**  
Компьютерный принтер для офиса  
Формат А3, 16 картриджей в комплекте  
Максимальная скорость от 50 до 200%  
Вместимость 250 листов  
Легирован, пластик, цвет в металле

БМ-ПРОЕКТ ■ 232-50-00 232-53-76

Копировальная, вычислительная техника, расходные материалы, сервис

XEROX ТЕХОРСЕРВИС ЛУЧШИЕ ЛЮДИ[illegible]

## ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПЕРЕПЛЕТА

## ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПЕРЕПЛЕТА ПРУЖИНОЙ

1990

### ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ТЕРМОПЕРИЛА

[illegible]





**Бумага писчая**  
**A4, 60-80 г/м, 500л 61.000 - 80.000 руб.**  
**Лента бумажная рулонная**  
**шириной 210 мм - 41.000 руб., 420 мм - 82.000 руб.**  
**(0162) 22-30-41, (017) 230-78-15**  
**(0232) 49-76-04, (0222) 23-44-38**

## КАРТРИДЖИ

Canon RANK XEROX  Hewlett Packard SHARP

Для копировальной техники.		Для лазерных принтеров HP LJ	
RKerox5220	876	Canon NP1215	886
RKerox5009	888	Canon E90	893
Sharp Z50	888	Canon E16, A30	899
Sharp Z30	889		

• Сборка картриджа осуществляется на оригинальной технологической линии ICM Corp. USA. • При сборке используются фотобарабаны Fuji AEG тонеры и комплектующие ICM Corp., USA. • Картриджи могут содержать корупционные чести. прошедшие восстановительный цикл на линии ICM Corp., USA.

**Гарантия на все оборудование.**

**Цены различные, оплата в рублях**

**Тел. (017) 222-35-54**

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	ИЗБ.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>Оборудование для версионной упаковки</b>				
Линия для печати тираж 1 млн. шир 30-45 см х 300 м. Германия, доставка			СИНИЕРТИВ	210319/214146
Линия перфорационная, перфорационная лентка, ленточная для продуктов			ТАЛЕНТ	503120
Система сортировки бумажной: 19-5050 Германия, доставка			СИНИЕРТИВ	210319/214146
Система сортировки, сортировка, 9-7506-66 Германия, доставка			ТАЛЕНТ	503120
Упаковочные стойки ленты сорти, двухсторонние, настраиваемые, матовые			СИНИЕРТИВ	210319/214146
Упаковочные аппараты настольные, ручные для упаковки коробов, мешков			СИНИЕРТИВ	210319/214146
Устройства для упаковки соевых и ленточных лент, доставка			ТАЛЕНТ	503120
Штабелер бумажный 3,3 м, цена за 1 шт		24	ИМП НИСА	810721/374523
Штабелер настольный, одно-двухсторонний, лента для лент			СИНИЕРТИВ	210319/214146

## Товары для досуга и дома

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	ИЗБ.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>ДИКТОФОНЫ</b>				
Диктофон механический, 1000 строк, 1000 строк, 1000 строк		12	ОЯ ИКО	351100
PAWSONIC, SANYO	25-строк, диктофон мини, 1000 строк, 1000 строк	12	ФИНАЛ	369819/367470
Ресивер, Sony	от 1000 строк, 1000 строк, 1000 строк	12	ДИКТЕКОМ	330396
Микрофоны	для диктофонов (настольные, портативные)	12	ФИНАЛ	369819/367470
Микрофоны	для диктофонов (настольные, портативные), старшие, 1000 строк, 1000 строк, 1000 строк	12	ОЯ ИКО	291668
<b>ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ</b>				
Секрет А100	10-строк, 1000 строк, 1000 строк, 1000 строк	12	И.С.М.	491111/430005
Линейка-таблетка	10-строк, 1000 строк, 1000 строк, 1000 строк	12	БЕЛЛАШ	327666

## Услуги

**Реклама и полиграфия**

## Технология GRAWERTON

Фирма Диктум является эксклюзивным распространителем новой американской технологии термостойкой компьютерной графики на металле. Снимки, картины, вывески, таблички по технологии Grawerton лучше, дешевле и быстрее, чем раньше работ!

Наш адрес: Минск, пр-т Ф.Скочникова, 68-228

**Диктум ☎ 232-43-28, 268-48-14**

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	ИЗБ.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ</b>				
Весь спектр рекламных услуг: изд., издание и размещение			БИСПРИНТ	261423/261668
Визитки, бланки, конверты, фирм, конверты, брошюры			ТОППРИНТ	353032
Визитки, фирменные бланки, конверты (дизайн-граф)			ПЛАС	341458
Все виды печатных работ: от макета до готового продукта			БИСПРИНТ	261423/261668

[illegible]

Информация в таблице не предоставляется персонально до 18.00 субботы по телефонам/электронным (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки — 79.000 руб. (2,4 USD), строки с изображением товара — 175.200 руб. (12 USD) и 350.400 руб. (24 USD).



**Четверг, 13**

Белорусское телевидение

**Белорусское телевидение**  
7.30. Утренний коктейль. 7.45. "Музыкальная обложка". Белорусский мит-парад. 7.50. Экономист. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 24.00. Новости. 8.10. Авто-парк. 8.20. Педагогический экран. "Куда уйдешь ты?". 8.50. М/фильмы. 9.20. Телебюль. 10.00. "Белорусское" представление: "Народные мастера". Д/ф. 10.30. Королевская охота. 11.10. "Роботы". Х/ф (СССР): 2-я с. 12.00. Гости в дом. Ходячие на три ноги. 12.30. Разное слово. Тележурнал. 15.10. ТВ - школе. Белорусская литература. 8-й класс. Языка Купала. "Павлинка". 15.40. Творцы. К 90-летию со дня рождения поэта Алеси Завона. 16.10. Контрасты. Правовая программа. 16.40. "Земляно". Часть 2-я. Передача из Гродно. 17.00. Музыкальный аттракт. 17.10. Уроки Н.Новикова-Слоцкого. 17.45. Экономист. 18.20. "Роботы". Х/ф (СССР): 3-я с. 19.10. "Музыкальная обложка". Белорусский мит-парад. 19.15. Тема дня. 19.30. "Чтобы учиться по-новому". Перспективы экономического образования. 20.00. "Крок". "Оскар". Телепара. 20.30. Музыкальный аттракт. 20.40. Колыбельная. 21.00. Пянорама. 21.45. "Телебарометр". Прогноз погоды. 22.00. Х/ф Иштвана Сабо "Милая Зина, дорогая Бебе" (Венгрия - Германия). 23.25. "Крок". Оупермейстер. Белорусский. 97. Прогнос погоды.

**ORT**

**11.00, 14.00, 17.00, 22.15.** Новости. **11.10.** Майя Булгакова и Владимир Самойлов в к/ф "Обочина" (Беларусь). **12.50.** КВН-ассорти: **13.15.** Авторская программа Э.Раздиного "Загадки истории". "Самозванство на Руси". **14.20.** "Альберт — пятый мушкетер". М/ф. **14.45.** Марафон-15. **15.10.** Тин-Тон. **15.40.** "Нико и его друзья". Молодежный сериал. **16.05.** Рок-урок. **16.35.** "Вокруг света". По страницам передачи "Клуб путешественников". **17.15.** "Девушка по имени Судьба". К/ф. **19.05.** Погода. **18.10.** Час пик. **18.35.** Джентльмен-шоу. **19.00.** Учительские истории в программе "Моя семья". **19.45.** Спокойной ночи, малыши! **20.00.** Время. **20.40.** Программа передач. **20.45.** Еще раз про любовь. Ирина Метлицкая и Николай Еременко в мелодраме "Роман в русском стиле". **22.25.** Тамара Гвердигели и Мишель Легран в музыкальной программе "Исповедь". **23.00.** Пресс-актесс. **23.10.** Программа передач.

## Канад "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.15, 8.20, 9.55, 0.10. Топырыч – птоной. 7.25, "Клубина". Х/ф. 7.55, "Дорогая редакция". 8.30. Сам себе режиссер. 9.05, "Санта-Барбара". Х/ф. 13.25, "Утро-река". Х/ф. 3-я с. 14.30. "К-2" представляет: программы Ивана Дилоничного "Улюка-22". 15.25, Экспресс-новости. 15.30, На пороге века. 16.15, Иванов, Петров, Садороев и другие. 16.55, Там-таки новости. 17.05, Любопытные. 17.25, Посмотри на меня. 17.40, "Клубина". Х/ф. 18.10, Момент истины. 18.40, Особо важные персонажи. 19.35, Сам себе режиссер. 20.10, "Санта-Барбара". Х/ф. 21.05, Погода на завтра. 21.10, "Добрый вечер" с Игорем Угличанином. 22.30, Подумай д.арт. 23.10, Блок-нот. 24.00, Только для взрослых.

## Санкт-Петербург

11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Сроки отлета — сегодня. 13.30. Советы садоводам. 13.45. М/ф. 14.10. Парадоксы истории. "Кто вы, господин Азев?" 14.45. "Лавка древностей". Х/ф (США). 1-я с. 15.40, 20.45. Телеслужба безвозмездно. 16.10. Дюк юно. Р.Виктор. А.Смолов, А.Петренко, Т.Бандю и другие. 16.50. Детское ТВ. "Каша-магалаш". Три колоса, фолант и... 17.30. Песни с улыбки. 18.30. Санкт-Петербург приглашает Филиппинду-2004. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.10. Личное дело. 21.00. "Лавка древностей". Х/ф (США). 1-я с. 22.05. Событие. 22.20. Спортивное обозрение. 22.30. "Мы — артисты..." Театральная программа.

**HT8**

9.00. Сегодня утром. 9.15. Утро. 9.30. Женские истории. "Доктор Кун, женщина-врач". 20-я с. (США). 10.30, 17.30. Программа для детей "Улицы Сезам". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. "Дистанция 60" + "Шелк". 16.35. Кинолента юного зрителя. х/ф "Глубоко дерево". 16.52-я с. (Аргентина – Италия). 18.00. Сегодня вечером. 18.35. Герой дня. 19.00. Мир кино. Брайан Браун, Рейнел Тикотти и Брайан Деннеки в х/ф "Иллюзия убийства-2" (США). 21.00. Сегодня вечером. 21.40. Временное. 22.00. Как сериал. "Скорая помощь". 6-я с. "В одну прекрасную ночь" (США). 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное "Времечко". 24.00. Кино не для всех. Диего Абатангуно в х/ф Джузеппе Бертолуччи "Странная жизнь" (Италия).

### 8-й канал

18.00. Для детей. Летящий дом. 18.30. Ллойд Бриджес в фантастическом триллере "Внешние пределы". 20.15. Мульт-планета. 20.30. Х/ф "Крестный отец", 3-я часть. 21.30. Музыкальная программа (Жан Мишель Жар). 22.00. Харрисон Форд в х/ф "Свидетель".

**В том числе:**

## Новости

**Новости**

**СТ:** 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама), 24.00.

**РТР:** 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время), 22.15.

**НТВ:** 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.

**СПб:** 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.

**ТВБ:** 5.00, 11.00, 13.00, 13.20, 15.00, 18.00, 21.00, 21.40, 23.00, 23.20.

**17.40, РТР. "Клубника"**

**18.20, БТ. "Робокон" (США).**  
3-я с.

**18.30, ВК. Л. Бринджен в фантастическом триллере "Внешние пределы"**

**19.00, НТВ. Б. Браун, Р. Тикотин и Б. Деннинг в х/ф "Иллюзия убийства-2" (США).**

**19.20, СПб. "История любви"**

**20.10, РТР. "Санта-Барбара"**

**20.30, ВК. "Крестный отец" 3-я серия**

**Авторски  
программ**

3.15, ОРТ. "Загадки истории".  
"Самозванство на Руси".  
4.30, РТР. Программа Ивана  
Духовникова "Олека-22".  
8.10, ОРТ. Час пик.  
8.15, РТР. Момент истины.  
8.35, НТВ. Герой дня.  
9.00, ОРТ. Удивительные исто-  
рии в программе "Моя  
семья".  
21.00, СПб. "Лавка древност-  
тей" (США). 1-я с.  
22.00, БТ. Милая Эмма, доро-  
гая Бебе" (Венгрия — Герма-  
ния).  
22.00, НТВ. "Скорая помощь".  
6-я с. "В одну прекрасную  
ночь" (США).  
22.30, ВК. Х.Форд в х/ф "Сви-  
детель".

## Дождественные фильмы

**7.25, РТР.** "Клубника".  
**9.05, РТР.** "Санта-Барбара".  
**9.30, НТВ.** "Доктор Кун, женщина-врач". 20-я с. (США).  
**1.10, БТ.** "Роботек" (США). 2-я с.  
**1.10, ОРТ.** М. Булгакова и В. Самойлов в х/ф "Обочина" (Беларусь).  
**2.10, СП6.** "История любви".  
**3.25, РТР.** "Угрюм-река". 3-я с.  
**4.45, СП6.** "Лавка древностей" (США). 1-я с.  
**5.40, ОРТ.** "Нико и его друзья".  
**6.35, НТВ.** "Толубое дерево", 62-я с. (Аргентина — Италия).  
**7.15, ОРТ.** "Девушка по имени"

**Развлекательные программы**

**8.30, 19.35, РТР.** Сам себе режиссер.  
**10.30, БТ.** Котловская охота.  
**12.50, ОРТ.** КВН-ассорти.  
**18.35, ОРТ.** Джентльмен-шоу.  
**20.00, БТ.** "Крок", "Оскар".  
**21.10, РТР.** "Добрый вечер" с Игорем Угольниковым.

**Спорт**

**17.10, БТ.** Уроки Н.Новожиловой.  
**19.25, СП6.** Спорт.  
**22.10, СП6.** Спортивные обзоры.



## Пятница, 14

## Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45. "Музыкальная обложка". Белорусский хит-парад. 7.50. Экономист. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 24.00. Новости. 8.10. "Телебарометр". Прогноз погоды. 8.20. "Еще не вечер...". Гость программы — художница Элеонора Семенова. 8.35. "Надя, Наденька, Надежда". Д/ф белорусского телевидения. 9.00. ТВ-школа. Белорусская литература. 8-й класс. Янка Купала. "Павлинка". 9.25. Студия "Кольбельная". "Все дело в шляпе". Развлекательно-познавательная игра-викторина. 9.55. "Алиса в Зазеркалье". М/ф. 10.35. Бархатный сезон. 11.05. Зеркало. Программа для женщин. 11.25. "Робокот". Х/ф (США). 3-я с. 12.15. "Зорная роса". Телеконкурс молодых артистов эстрады. 13.10. "Евангелие от мамы". Премьера д/ф студии "Летопис". 13.30. Хит-парад и Карьер. "Гарольд и Мод". Спектакль Национального академического театра им. Янки Купалы. Часть 1-я. 15.10. "Гарольд и Мод". Спектакль. Часть 2-я. 16.10. Видеокурс французского языка. Передача 3-я. 16.40. "Адам и Марья". Телеэссе. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. "Гость". Короткометражный х/ф. 17.45. Экономист. 18.20. "Робокот". Х/ф (США). 4-я с. 19.10. "Музыкальная обложка". Белорусский хит-парад. 19.15. Тема дня. 19.30. Телевизионный АРТ-клуб. День влюбленных. Праздничная программа. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Кольбельная. 21.00. Панорама. 21.50. М.Зудина, Н.Стоцкий в х/ф "Валентин и Валентина". 22.20. Телевизионный Дом юно. Ко Дню св. Валентина. 0.10. Акколада. "Рок-корона-96".

## ОРТ

11.00, 14.00, 17.00, 22.50. Новости. 11.10. Еще раз про любовь. Маргарита Терехова и Валентин Гафт в х/ф "Дневной поезд" (Россия). 12.50. "Муром". Д/ф. 13.15. Авторская программа Э.Радзинского "Загадки истории". "Пророчество Казота". 14.20. "Альберт — пятый мушкетер". М/ф. 14.45. Фильм-сказка "И еще одна ночь Шахерезады". 16.05. "До шестнадцати и старше". 16.30. "Малик: мир сверхъестественного". 17.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.10. Погода. 18.15. Человек и закон. 18.45. Поле чудес. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.40. Программа передач. 20.45. Великие сыщики. Коломбо в детективе "Смерть протягивает руку". 22.10. Вальд. 23.00. Еще раз про любовь. Шер в лирической комедии "Зачарованные луной". 0.45. Пресс-экспресс. 1.00. Программа передач.

## Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.15. Медицинский вестник. 7.25. "Клубничка". Х/ф. 7.55. "Дорогая редакция...". 8.20, 9.55. Товары — почтой. 8.30. Л-клуб. 9.05. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.20. "Утром-река". Х/ф. 4-я с. 14.35. 21-й кабинет. 15.00. Золотая карта России. 15.25. Экспресс-вестник. 15.30. Арена для сенсаций. "Бенито Муссолини". 16.15. Иванов, Петров, Сидоров и другие. 16.55. Там-та-та. 17.05. Лукоморье. 17.25. Посмотри на себя. 17.40. "Клубничка". Х/ф. 18.10. Вертикаль. 18.40. Особо важные персоны. 19.35. Л-клуб. 20.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 21.05. Погода на завтра. 21.10. "Добрый вечер" с Игорем Угольниковым. 22.30. Кинозал "К-2". "Марта". Х/ф (Германия). 0.25. Ночной экспресс.

## Санкт-Петербург

11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Срок ответа — сегодня. 13.30. Совет садовода. 13.45. М/ф. 14.10. Ток-шоу "Набум". К.Район. 14.45. "Лавка древностей". Х/ф (США). 2-я с. 15.40, 20.45. Телеслужба безопасности. 16.10. Океан и Лесной в гриме и без. 16.50. Зебра. 17.30. Бриттан. "Военный режим". И.С.Бак. "Кофейная кантата". 18.30. Санкт-Петербург приглашает Олимпиаду-2004. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.10. "Черный кот". Художественно-публицистическая программа. 21.00. "Лавка древностей". Х/ф (США). 2-я с. 22.05. Событие. 22.20. Спортивное обозрение. 22.30. Как быть любимым. 23.00. "Телехранитель". Х/ф.

## НТВ

5.00. Сегодня утром. 9.15. Утро. 9.30. Женские истории. "Доктор Кун, женщина-врач". 21-я с. (США). 10.30. Программа для детей "Улица Сезам". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. Дистанция 60. 16.35. Кинотеатр юного зрителя. Х/ф "Голубое дерево". 63-я с. (Аргентина — Италия). 17.30. Футбольный клуб. 18.00. Сегодня вечером. 18.35. Герой дня. 19.00. Наше старое кино. Николай Рыжиков и Инна Макарова в х/ф Александра Зарри "Высота". 20.40. "Алло, Фима!". 21.00. Сегодня вечером. 21.40. Времечко. 22.00. Час сериала. "Скорая помощь". 7-я с. "Чикагская жара" (США). 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное "Времечко". 23.40. Мир юно. Ингрид Тулин и Хельмут Бергер в х/ф Тито Брасса "Салон Китти" (Италия — Германия — Франция).

## 8-й канал

18.00. Для детей. Летящий дом. 18.30. Фильм-сказка "Бесконечные истории". 2-я часть. 20.15. Мульт-планета. 20.30. Х/ф "Таттер". "Плоть и кровь". 1-я часть. 21.30. Христианская программа. 21.45. Роджер Мур, Курт Юргенс в х/ф "Шлюх, который меня любил".

## В том числе:

## Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 24.00.  
ОРТ: 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 22.50.  
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.  
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.  
НТВ: 5.00, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 23.00, 23.20.

## Авторские программы

11.05. БТ. Зеркало. Программа для женщин.  
13.15. ОРТ. "Загадки истории". "Пророчество Казота".  
18.35. НТВ. Герой дня.  
22.10. ОРТ. Вальд.

## Художественные фильмы

7.25. РТР. "Клубничка".  
9.05. РТР. "Санта-Барбара".  
9.30. НТВ. "Доктор Кун, женщина-врач". 21-я с. (США).  
11.10. ОРТ. М.Терехова и В.Гафт в х/ф "Дневной поезд" (Россия).  
11.25. БТ. "Робокот" (США). 3-я с.  
12.10. СПб. "История любви".  
12.20. РТР. "Утром-река". 4-я с.  
14.45. ОРТ. "И еще одна ночь Шахерезады".  
14.45. СПб. "Лавка древностей" (США). 2-я с.  
16.35. НТВ. "Голубое дерево". 63-я с. (Аргентина — Италия).  
17.10. БТ. "Гость".  
17.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".  
17.40. РТР. "Клубничка".  
18.20. БТ. "Робокот" (США). 4-я с.  
18.30. ВК. "Бесконечные истории". 2-я

## Развлекательные программы

8.30. РТР. Л-клуб.  
14.10. СПб. Ток-шоу "Набум". К.Район.  
18.45. ОРТ. Поле чудес.  
19.35. РТР. Л-клуб.  
20.40. НТВ. "Алло, Фима!".  
21.10. РТР. "Добрый вечер" с Игорем Угольниковым.  
0.10. БТ. Акколада. "Рок-корона-96".

## Спорт

17.30. НТВ. Футбольный клуб.  
19.15. СПб. Спорт.  
22.20. СПб. Спортивное обозрение.

## Суббота, 15

## Белорусское телевидение

8.00, 15.00, 21.00. Новости. 8.10. "Музыкальная обложка". Белорусский хит-парад. 8.15. "Ремонт". Передача из Гродно. 8.45. Сущность. Душевная программа. 9.15. Судьба моя и надежда. Социальная реабилитация инвалидов. 9.45. Здоровье. Советы онколога. 10.15. Уроки Н.Новожиловой. 10.45. "Все про все". Информационно-познавательная программа для детей. 11.10. "Сквозняк Савки". "Дебют". Короткометражные х/ф. 12.10. Приглашаем на вечеринку. Обряд "Запусты" в деревне Софраново Дзержинского района. 12.50. Олимп. от подножия к вершине. 13.10. Победитель. Спортивная программа. 13.30. Коллаж. Программа для деловых людей. 14.00. Бон-тон. Фестиваль авангардной моды "Мамонт-96". 15.10. Гости в дом. "Яптарная капля на планете". К Национальному празднику Литвы — Дню независимости. 15.40. Мир природы и увлечений. 16.00. Теннис. Чемпионат Европы среди юниоров. Полуфинал. 16.20. Музыкальный салон Элеоноры Эзерской. Кожа Шанель и ее друзья. 17.00. Универсиада: спортивная сессия в Корею. 17.40. Зорная роса. Телеконкурс молодых артистов эстрады. 18.15. Галерея. Кинооператор Татьяна Логинова. Авторская программа Т.Егоровой. 18.45. Музыкальная обложка. Итоги недели. 19.00. По вашим просьбам. "Белый Бим Черное ухо". Х/ф. 1-я с. 20.40. Кольбельная. 21.45. С.Сталлоне в х/ф "Взлететь" (США). 23.35. Видимо-невидимо.

## ОРТ

6.50. Маргарита Терехова и Роман Быков в х/ф "Бегущая по волнам". 8.25. Премьера мультсериала "Большое путешествие Белека и Лелека". 8.45. Домашняя библиотека. 9.00, 14.00, 17.00. Новости. 9.10. Слово пастыря. Митрополит Кирилл. 9.30. "Не зевай!". 10.00. Утренняя почта. 10.40. Сыск. 11.00. Возвращение Третьяковского. История одного шедевра. 11.20. Фиги и шутки Баха в программе "Приглашение к музыке". 11.45. Все фильмы Гайда. Евгений Леонов в комедии "За спичками". 13.30. Очевидное — невероятное. 14.20. "Союзмультфильм" представляет: "Ну, погоди!", "Умка", "Пастушка и трубочник". 15.10. Америка с М.Таратуты. 15.40. 8 мире животных. 16.15. Леонид Якубович в телеигре "Колесо истории". 17.25. "Вояка в тридцатом царстве". М/ф. 17.45. Погода. 17.55. "Золотая серия". "Бриллиантовая рука". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.50. Программа передач. 20.55. Приключенческий сериал "Сегун". 21.55. "Каламбур". Юмористический журнал. 22.25. Еще раз про любовь. Коллекция Первого канала. Уильям Дефо в мелодраме "Том и Вив". 0.40. Программа передач.

## Канал "Россия"

7.00. М/фильм. 8.15. Тележурнал "Здоровье". 8.25. "Фрам — полярный медведь". Детский сериал (Румыния). 9.15. Клуб "Адреналин". 9.30. По вашим письмам. 10.00. Вести в одиннадцать. 10.30. Парламентская неделя. 11.15. "Красная книга". Экологическая экспедиция РТР. 11.30. "Судьбы Российской империи". Программа А.Панченко. Часть 2-я. 12.10. "Дождевые псалмы". Поэт О.Басилавилюс. 12.30. Анонимные собеседники. 13.00. Вести про... 13.20. "Молодой Пикассо". Х/ф (Испания). 1-я с. 14.05. 8 мире животных. 14.35. Бесконечное путешествие. 15.05. "Полз в России — больше, чем полз". 15.35. "Темная" для Р.Абдулатипова. 15.50. Лучшие игры НБА. 16.45. Субботний вечер Российского телевидения. 16.55. "Как много девушек хороши...". 17.55. Субботний вечер с Шарлем Азнавуром. 19.00. Вести. 19.50. "Поезд до Бруклина". Х/ф. 21.30. Погода на завтра. 21.45. Старая квартира. Год 1950-й. 23.00. Репортер. 23.30. Программа "А". 0.25. "Хорватская история". Х/ф (Хорватия).

## Санкт-Петербург

9.10. "Честно имеем". Военное обозрение. 9.40. "Синяя ворона". Телеспектакль. 11.10. Ток-шоу "Набум". М.Козаков. 11.35. Магический слой. 1981 год. Б.Штоколов. 11.55, 13.55, 15.55, 18.55. Информ ТВ. 12.10. К 60-летию Петербургского ТВ. Телевизионные балеты Александра Беллинского. 14.10. Еще одна Россия. 14.45. Русская усадьба. 15.10. Исторические расследования. 16.10. Спортивное обозрение. 16.30. Игра "Лотто-бинго". 17.30. Музыкальная программа. 18.40. Большой фестиваль. 19.20. "Смерть под парусом". Х/ф (Латвия). 1-я с. 20.30. Экспресс-кино. 20.55. Светская хроника. 21.10. Блеф-клуб. 21.45. Музыкальный ринг. Новое поколение. 23.05. "Папа". Х/ф (Польша). 1-я с.

## НТВ

7.00. Сегодня утром. 9.00. Детям. М/ф "Динозаврик по имени Динк". 6-я с. (США). 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Мир приключений и фантастики. Х/ф "Тарзан". 11-я с. (США). 10.45. Детям. М/ф "Дудочка и кушечник". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Хоккей. Чемпионат России. "Крылья Советов" — "Лада". 14.30. "Панорама" с Всеволодом Святославичем. 16.00. "Звездная пыль". Благотворительный аукцион музыкального канала "НТВ-плюс". 16.30. Кинотеатр юного зрителя. М/ф "Человек-паук". 13-я с. "День камелеона" (США). 17.00. "Время Ч" с Сильвой Куной. 17.30. "Самые громкие преступления XX века". Д/ф "Титлер и Нордбергский процесс" (Великобритания). 18.00. Сегодня вечером. 18.30. Комедийный сериал. "Дела смешные, дела семейные". 17-я с. 19.00. Мир юно. Рутгер Хауэр и Уил Уитон в х/ф "Мистер Стив" (США). 20.45. Кулы. 21.00. Сегодня вечером. 21.45. Х/ф по выходным. "Байки из склепа". 3-я и 4-я с. (США). 22.40. Русский альбом. Группа "Крематорий". 23.00. Субботнее шоу Николая Фоменко "Империум страсти". 23.35. Третий глаз. 0.05. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

## 8-й канал

15.00. Христианская программа. 15.30. Фильм-сказка "Руслан и Людмила". 18.00. Для детей. Летящий дом. 18.30. Надежда на то, да не погибнем... 19.30. Мульт-планета. Земля до начала времени. 20.00. На-ли-вай! 20.30. Х/ф "Таттер". "Плоть и кровь". 2-я часть. 21.30. Полночь. 21.45. Hi-Fi music. 22.15. Олег Янковский в боевике "Немая свидетельница".

## В том числе:

## Новости

БТ: 8.00, 15.00, 21.00.  
ОРТ: 9.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время).  
РТР: 10.00, 13.00, 19.00.  
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55.  
НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 18.00, 21.00.

## Авторские программы

11.30. РТР. "Судьбы Российской империи". Часть 1-я.  
15.10. ОРТ. Америка с М.Таратуты.  
15.35. РТР. "Темная" для Р.Абдулатипова.  
17.55. РТР. Субботний вечер с Шарлем Азнавуром.  
18.15. БТ. Галерея. Кинооператор Татьяна Логинова.  
23.00. РТР. Репортер.  
23.35. НТВ. Третий глаз.

## Художественные фильмы

6.50. ОРТ. М.Терехова и Р.Быков в х/ф "Бегущая по волнам".  
8.25. РТР. "Фрам — полярный медведь" (Румыния).  
10.00. НТВ. "Тарзан". 11-я с. (США).  
11.10. БТ. "Сквозняк Савки". "Дебют".  
11.45. ОРТ. Е. Леонов в комедии "За спичками".  
13.20. РТР. "Молодой Пикассо" (Испания). 1-я с.  
15.30. ВК. "Руслан и Людмила".  
17.55. ОРТ. "Бриллиантовая рука".  
18.30. НТВ. "Дела смешные, дела семейные". 17-я с.  
19.00. БТ. "Белый Бим Черное ухо". 1-я с.  
19.00. НТВ. Р.Хауэр и У.Уитон в х/ф "Мистер Стив" (США).  
19.20. СПб. "Смерть под парусом" (Лат-

## ви).

1-я с.  
19.50. РТР. "Поезд до Бруклина".  
20.30. ВК. "Таттер". "Плоть и кровь". 2-я часть.  
20.55. ОРТ. "Сегун".  
21.45. БТ. С.Сталлоне в х/ф "Взлететь" (США).  
21.45. НТВ. "Байки из склепа". 3-я и 4-я с. (США).  
22.15. ВК. О.Янковский в боевике "Немая свидетельница".  
22.25. ОРТ. У.Дефо в мелодраме "Том и Вив".  
23.05. СПб. "Папа" (Польша). 1-я с.  
0.25. РТР. "Хорватская история" (Хорватия).

## Развлекательные программы

9.30. НТВ. "Пойми меня".  
11.10. СПб. Ток-шоу "Набум". М.Козаков.  
16.15. ОРТ. "Колесо истории".  
16.30. НТВ. "Лотто-бинго".  
20.45. НТВ. Кулы.  
21.10. СПб. Блеф-клуб.  
21.55. ОРТ. "Каламбур".  
23.00. НТВ. "Империум страсти".  
0.05. НТВ. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

## Спорт

10.15. БТ. Уроки Н.Новожиловой.  
12.00. НТВ. Хоккей. Чемпионат России. "Крылья Советов" — "Лада".  
13.10. БТ. Победитель. Спортивная программа.  
15.50. РТР. Лучшие игры НБА.  
16.00. БТ. Теннис. Чемпионат Европы среди юниоров. Полуфинал.  
16.10. СПб. Спортивное обозрение.  
17.00. БТ. Универсиада: спортивная сессия в Корею.

## Воскресенье, 16

## Белорусское телевидение

8.00. "Спорт и открытия". 8.20. М/ф. 8.30. Родовод. "Застолье на Крестыни" в деревне Березино Докшицкого района. 9.00. Своя дистанция. Здоровый образ жизни. 9.20. "Телебон". 10.00. Студия "Кольбельная". "Все дело в шляпе". 10.35. "Все нормально, мама!". Развлекательная программа. 11.05. Туробъектив. 11.25. Арсенал. Программа для армейцев. 11.55. Студия "Окно". "Накануне будущего". "Остров вдохновения". "Я рисую". 12.55. Вершина мира. Телевикторина. 13.25. Сельчане. Аренда или колхоз? Смоленский район. 13.55. "Война в воздухе". Д/ф. 14.20. Золотые ключи. Лауреаты телефестиваля народного творчества. Группа "Литвины". 14.40. История любви. Светлана и Сергей Дмитриевы. 15.00. Новости. 15.10. Силан. Спортивный телеклуб. Прямая линия. 16.05. Театр в кресле. Ф.Шиллер. "Коварство и любовь". 16.50. По вашим письмам. "Белый Бим Черное ухо". Х/ф. 2-я с. 18.15. Теннис. Чемпионат Европы среди юниоров. Финал. 18.35. Компьютерный полигон. 19.05. Бездельник. 19.40. Кольбельная. 20.00. Резонанс. 20.50. Спортивный телеклуб. 21.10. Новости-ТВ. 21.30. Ток-шоу "Карабол" с участием Ядвиги Поплавской и Александра Тихановича. 22.05. "Синема". Х/ф Карлоса Саури "Сад наслаждений" (Испания). 23.40. Бархатный сезон.

## ОРТ

7.00. Фильм "Отряд Трубаачева сражается". 8.30. М/фильм нашего детства. "Винни-Пух идет в гости". "Богдан и поугай". 9.00, 14.00, 22.50. Новости. 9.15. "Непутевые заметки" Д.Крылова. 9.30. Пока все дома. 10.10. Утренняя звезда. 10.55. Армейский магазин. 11.25. Играй, гармонь любимая! 11.55. Русский мир. 12.20. Как-то раз. 12.30. Сериал "Подводная одиссея команды Кусто". "На краю земли". 13.25. Смехопанорама. Ведущий — Е.Петросян. 14.20. Ираклий Андронков. "Воспоминание о Большом зале". 15.05. Клуб путешественников. 15.50. Мультфильм "Розовая пантера". "Приключения Вуди и его друзей". 16.40. "Один на один". Ведущий — А.Любимов. 17.15. Счастливые случаи. 18.00. Погода. 18.05. Кристофер Ламберт в супербоевике "Смертельный бой" ("Мортал комбат"). 19.50. Кинофантазия. 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Приключенческий сериал "Сегун". 21.40. Песни-97. 22.20. Футбольное обозрение. 23.00. Еще раз про любовь. Рони Шнайдер в остросюжетном фильме "Кто?". 0.25. Программа передач.

## Канал "Россия"

7.00. М/фильм. 8.00. Лотерейные новости. 8.15. "Фрам — полярный медведь". Детский сериал (Румыния). 9.05. Доброе утро, страна! 9.45. Присяга. 10.15. Русское лото. 11.00. Книжная лавка. 11.25. "Судьбы Российской империи". Программа А.Панченко. Часть 2-я. 12.05. Международный турнир по вольной борьбе им.И.Ярыгина. 12.30. Человек на Земле. 13.00. Вести. 13.20. "Молодой Пикассо". Х/ф (Испания). 2-я с. 14.05. "Врача вызывали?" 14.35. Романо-97. 14.45. Вечный дыгаль. 15.15. Сад культуры. 15.45. Ничего, кроме... 16.00. Волшебный мир Диснея. "Аладдин". 17.00. Весь мир. 17.40. Мужчина и женщина. 18.20. Караоке по-русски. 19.00. Зеркало. 20.00. Репортаж ни о чем. 20.15. Погода на завтра. 20.20. История любви. "Первая любовь". Х/ф. 21.50. "К-2" представляет: А.Герман в программе "Абзац". 22.45. "У всех на устах". Программа Натальи Дарыловой. 23.00. У Кошки. 23.30. Рек-тайм. 23.45. Свита вокруг роли.

## Санкт-Петербург

8.40. Целительное слово. 9.10. Папа, мама и я — спортивная семья. 9.40. Овертайм. 10.10. "Охотники". Д/ф (США). 11.00. М/ф. 11.10. Роман с героем. 11.35. "Серенада". Фильм-концерт. 11.55, 13.55, 15.55, 18.55. Обратный отсчет. 12.10. "Хукарача". Х/ф. 13.40. "Старинные русские романсы в исполнении Н.Брегадзе". Т/ф. 14.10. Еще одна Россия. 15.10. Д.Башкиров: "То, что останется...". 16.10. Спортивная программа. 16.40. Детское ТВ: "Полосатая музыка". Сказка за сказкой. 17.30. Музыкальная программа. 18.40. Сокровища Петербурга. "Русские в Италии". 19.20. "Смерть под парусом". Х/ф. 2-я с. 20.30. Поэт Франк Сингара. 20.55. У всех на устах. 21.10. Ноу смилинг. 21.55. Международное обозрение. 22.25. "Папа". Х/ф. 2-я с.

## НТВ

7.00. Сегодня утром. 9.00. Устами младенца. 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Мир приключений и фантастики. Х/ф "Тарзан". 12-я с. (США). 10.45. Детям. М/ф "Лесной концерт". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Книжный магазин. 12.30. Кулиры старого кино. Софи Лорен и Марчелло Мастоинни в х/ф "Браво, куколка!" (Италия). 14.10. Русский альбом. Сергей Рогожин. 14.30. Телеигра "Своя игра". 16.00. Наше новое кино. Наталья Фатеева, Андрей Магков, Игорь Ясулович в х/ф Владимира Грамматикова "Осенние соблазны". 17.30. Воскресная программа Николая Фоменко "Русские звезды". 18.00. Сегодня вечером. 18.30. Комедийный сериал. "Дела смешные, дела семейные". 18-я с. 19.00. Х/ф по выходным. "Тангстерские хроники: Американская история". 7-я с. (США). 20.00. Итоги. 21.10. Мир кино. Анна Парийо, Жан-Юг Англад и Жана Моро в х/ф Люка Бессона "Ее звали Никита" (Франция). 23.15. Лучшие цирки мира. "Цирковые приключения". Часть 6-я. 0.15. Магазин на диване. 0.45. Ночной канал. Эротическое шоу мира.

## 8-й канал

15.00. Христианская программа. 15.30. Х/ф "Верный друг" (Индия). 18.15. Для детей. Летящий дом. 19.00. Музыкальная программа (MAGNUM). 20.00. Мульт-планета. Земля до начала времени. 20.30. Х/ф "Таттер". "Плоть и кровь". 3-я часть. 21.30. Экспертиза. 22.00. Новости "К-видео". 22.30. Скот Бакула, Роберт Лоджия в х/ф "Миссия милосердия".

## В том числе:

## Новости

БТ: 15.00, 20.00 (Резонанс).  
ОРТ: 9.00, 14.00, 20.00 (Время). 22.50.  
РТР: 13.00.  
НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 18.00, 20.00 (Итоги).

## Авторские программы

9.15. ОРТ. "Непутевые заметки" Д.Крылова.  
11.25. РТР. "Судьбы Российской империи". Часть 2-я.  
15.45. РТР. Ничего, кроме...  
16.40. ОРТ. "Один на один".  
17.40. РТР. Мужчина и женщина.  
19.00. РТР. Зеркало.  
21.10. СПб. Ноу смилинг.  
22.45. РТР. "У всех на устах".



# Видный представитель семибанкирщины

АВАНСЦЕНА

**В России каждая крупная фирма имеет свой отдел так называемых "мокрых дел", утверждает сам в статье журнала Forbes, посвященной одному из самых влиятельных людей в России — Борису Березовскому.**

Материал озаглавлен "Крестный отец Кремля?". В заголовке — знак вопроса, но в самом конце текста авторы отвечают на него: "Похоже, что это так". Кстати, сами они предпочли остаться анонимными — статья в американском издании, которое известно многими сенсационными публикациями, помещена без подписей.

Материал открывается фотографией безмятежно улыбающегося Березовского, но пучок света, который его лицо освещено снизу, и огромная тень, которую он отбрасывает на серую стену, создают атмосферу страха и паранойи. "Когда вы спрашиваете кого-нибудь о Березовском, — пишет Forbes, — то в ответ вам начинают что-то мямлить или просто молчат".

В статье рассказывается о главных вехах деловой и политической карьеры этого банкира, владельца фирмы по продаже автомобилей, нефтяного и телевизионного магната, который вместе с другими ведущими российскими предпринимателями внес, как он сам признает, решающий вклад в победу Ельцина на выборах. В журнале приводится сумма — 140 млн. USD, якобы затраченная на предвыборную кампанию Ельцина. Разрешенные законом затраты не должны были превышать 3 млн. USD. "Это была борьба за наши кровные интересы", — говорит Березовский.

Журнал приводит его утверждение, что ему и шести другим российским бизнесменам принадлежит 50% экономики страны. Forbes уверен, что Березовский —

один из первых российских миллиардеров, и полагает, что эти богатства явно не были нажиты честным путем. Российский бизнес использует для сведения счетов устрашающую армию наемных убийц, и, как считает Forbes, среди них немало профессионалов из бывшего КГБ.

Корреспонденты журнала побывали в Гольягги, где их герой, вступив в конце 80-х годов в деловые отношения с крупнейшим производителем автомобилей в России — АвтоВАЗом, заработал свои первые миллионы. Директор АвтоВАЗа Алексей Николаев отрицает, что сейчас между его предприятием и Березовским есть непосредственная связь. Отвечая на вопрос о том, контролируют ли продажу автомобилей гангстеры, он признал, что такая проблема есть.

В статье приводятся несколько перипетий, связанных с именем Березовского. Наиболее сенсационная ее часть — та, где не исключается причастность к убийству Влада Листьева как Березовского, так и рекламного магната Сергея Лисовского, привлечшего внимание международной прессы, когда он летом 1996 г. был арестован с чемоданом долларов, предназначенных для оплаты избирательной кампании Ельцина. Forbes ссылается на информацию, полученную им от отделения по борьбе с организованной преступностью московской милиции.

Если это правда, то какой вывод из столь криминальной ситуации в российской экономике сле-

вало бы сделать Западу, в частности, таким международным финансовым организациям, как МВФ, который тратит немалые средства на ее оздоровление? Этот вопрос корреспондент Voice of America задает известному американскому экономисту, специалисту по России Маршаллу Голдману.

Независимо от того, насколько верны все обвинения, выдвинутые против Бориса Березовского, нам достоверно известно о связях ряда российских банкиров с организованной преступностью, — сказал М. Голдман. — Я лично знаю людей в России, на которых вышла мафия после того, как они положили на свои счета в банках солидные суммы. Это значит, что банки поставляют преступникам информацию о своих клиентах. И когда ряд московских банков сделал попытку открыть свои представительства в США, то американские банкиры провели с помощью ЦРУ расследование, подтвердившее связи некоторых российских банков с преступным миром.

Что касается Березовского, полагает М. Голдман, то особенности его карьеры, описанные в статье журнала Forbes, позволяют усомниться в его добропорядочности. Американский аналитик считает, что США следует проявлять большую осторожность при контактах с подобными людьми, которые сейчас вошли в верхние эшелоны власти в России. "Такого "дикого капитализма" Америка не знала. Ведь если Березовский и еще шесть человек контролируют 50% российской экономики, то позволено ли спросить: а кому мы, собственно, помогаем, предоставляя России финансовую помощь?"

# "Коробочка" для акционера

КРИМИНАЛ

**За американскими биржевиками прочно закрепилась репутация честных и порядочных людей. В большинстве случаев это реноме вполне заслуженно. Однако расследование, проведенное журналом американских деловых кругов Business Week, показывает, что мафии удалось таки внедриться в некоторые секторы финансового рынка.**

По итогам трехмесячного расследования корреспондент журнала Гарри Вайс пришел к заключению, что некоторые биржевые сделки осуществляются по указаниям или даже под непосредственным контролем преступных элементов.

Г. Вайс подчеркивает, что речь не идет об операциях с ценными бумагами крупных американских компаний. Журналист установил факты манипулирования акциями определенных малых компаний, ценными бумагами, редко переходящими из рук в руки, а также крайне рискованными инвестициями.

Ценными бумагами компаний, не зарегистрированными на бирже, торгуют брокерские фирмы, которые создают на такие акции спрос, усиленно их покупая или продавая. Такая система обычно обещает наиболее выгодные условия как для покупателей, так и для продавцов. Однако, как выяснилось, в ряде случаев, брокеры, находящиеся под контролем мафии, занимают особую разновидность манипуляций, которые на биржевом жаргоне называются "торговлей в коробочке".

Это значит, что брокер, контролирующий акции той или иной компании, вздувает на них цену, многократно "перепасовывая" эти акции своим сообщникам. Создается искусственный спрос и тем самым подгоняются цены. Затем предельно высокою стоимостью акций, брокер-мошенник выбрасывает их на открытый рынок, в результате чего цена обычно падает.

Журналист Business Week пишет, что, вздув стоимость акции путем липовых сделок друг с другом, жулики обычно нанимают группу дилеров для торговли этими акциями по телефону. Эта операция ведется из так называемой "котельной". Это обычная комната с телефонами. Она используется для навязывания наивным покупателям ценных бумаг малых фирм.

"Котельная", откуда осуществляются операции с акциями, цена на которые была искусственно вздута в "коро-

бочке", как правило, контролируется организованной преступностью. Иногда торговля из "котельных" носит международный характер. "Котельные" в Европе и на Филиппинах ведут операции всемирного масштаба.

Г. Вайс описывает еще одну разновидность махинаций, основанную на использовании счетов в зарубежных банках для незаконного приобретения ценных бумаг, доступ к которым закрыт для американских граждан. Купленные подобным образом акции тут же с большой выгодой перепродаются на американском рынке.

Другой типовой прием в биржевых операциях является нарушением скорее этических норм, нежели закона. Разница между ценой, уплаченной брокером за акции, и ценой, по которой он их продает, редко превышает 10%. Дилер же, находящийся под контролем мафии, сдирает со своих клиентов непомерную наценку — до 40%.

Американский журналист пишет, что правоохранительные органы как федерального уровня, так и штата Нью-Йорк ведут расследования связей биржевых дельцов с организованной преступностью. Однако пока представители закона молчат по этому поводу. Автор статьи отмечает, что в силу самой природы мафии собрать против нее улики, которые можно представить на суде, крайне трудно. По его словам, помимо традиционной американской мафии, в жульнических операциях с ценными бумагами замешана также российская организованная преступность.

Г. Вайс выражает уверенность в том, что 99% биржевых брокеров и дилеров в США — безусловно честные люди. Однако он призывает инвесторов постоянно быть начеку, особенно при покупке ценных бумаг очень маленьких компаний. И ни в коем случае не договариваться о покупке акций у незнакомых дилеров по телефону.

# В советских традициях

**На американских биржах появляется все больше российских брокеров. The New York Times отмечает, что к ним начинают относиться все серьезнее, и не без сарказма добавляет: это произошло после скандала, когда обнаружилось, что один российский брокер торговал акциями лопнувших компаний.**

В США огромная армия брокеров ценных бумаг — больше 539 тысяч. Но и финансовый рынок страны огромен. Выходцы из бывшего СССР составляют пока ничтожное меньшинство, но они уже успели заявить о себе, будучи замешанными в ряде крупных афер.

Пишущие об этом журналисты и представители властей спешат сделать оговорку, что в семье не без урода и что подавляющее большинство подвизающихся в этой области выходцев из СНГ ни в чем предосудительном замечены не были. Тем не менее адвокаты, специализирующиеся на защите провинившихся брокеров, сообщают об увеличении русских клиентов. Это, конечно, частично объясняется ростом числа россиян, работающих на американском финансовом рынке. Но то, что они в последнее время сделали героями ряда скандалов, самый нашумевший из которых был связан с поимкой целой группы брокеров, "сдавших" брокерские экзамены при помощи двух подставных лиц — факт.

По крайней мере, восемь из пяти десятков арестованных по этому делу являлись выходцами из бывшего Союза, а всеамериканским чемпионом по сдаче экзаменов оказался 36-летний Игорь Шехтман. Он, по утверждению прокуратуры, сдал по порядку 28 экзаменов за 17 человек.

Вслед за арестом этой группы газета напечатала пространную статью на "русскую" тему, из которой следовало, что этот эпизод не был единичным. "В индустрии ценных бумаг определенно наблюдается наплыв русских эмигрантов, и к нам начали поступать запросы и кое-какие жалобы", — заявил корреспонденту заместитель генерального прокурора

штата Нью-Йорк по защите инвесторов и ценным бумагам Эндрю Панда.

Журналисты также сообщают, что некоторые русские брокеры, наобещав потенциальным вкладчикам с три короба и заговорив им зубы, всучивают им акции сомнительных компаний. Закон же США строго запрещает брокерам давать инвесторам какие-либо твердые гарантии. Нельзя, например, сказать: "Я вам обещаю, что купленные вами акции поднимутся в цене на столько-то", потому что это нельзя знать наверняка.

Совсем недавно нью-йоркский генеральный прокурор распорядился временно прекратить деятельность ряда компаний, принадлежавших господину, прибывшему в США из СССР 20 лет назад и известному здесь как Владислав Стивен Зубикс. Власть утверждает, что Зубикс владеет не имеющей лицензии брокерской конторой, торгующей незагистрированными акциями. Зубикс со своей стороны утверждает, что власти США сейчас просто ополчились на русских.

Следователи избегают связывать злоупотребления русских брокеров с русской организованной преступностью, но в частном порядке указывают на дело Михаила Липкина, прибывшего в США более 20 лет назад и в 1995 г. привлеченного к суду в Нью-Джерси вместе с 24 другими лицами по обвинению в разветвленном преступном сговоре с целью уклонения от налогов. Прокуратура утверждает, что афера была организована русской мафией. Сейчас Липкин ожидает суда. Он был недавно арестован за то, что попросил Шехтмана сдать за него брокерский экзамен за деньги.

# Тайное становится явным

СПЕЦСЛУЖБЫ

**По сообщению Deutsche Welle, Центральное разведывательное управление США приняло решение приступить к постепенному рассекречиванию части своих архивов, в том числе и об операциях ЦРУ против СССР и его союзников.**

Процесс рассекречивания уже начался: создана комиссия из университетских историков. По словам представителя ЦРУ Дэвида Кристиана, эта комиссия должна рассмотреть огромное количество документов, накопленных со времени основания этого ведомства в 1947 г., и определить, какие из этих документов можно рассекретить. Кристиан не уточнил сроки окончания работы, но сказал, что уже в ближайшие недели после окончательного рассмотрения руководителями служб начнется давно обещанное обнародование, так сказать, избранного — досье с материалами о днях и деталях операций разведки времен "холодной войны".

Первым делом опубликуют подробности заговора 1954 г., в результате которого был свергнут Президент Гватемалы Арбенс Гусман. После этого будут обнародованы материалы закончившейся провалом тайной операции ЦРУ 1961 г., когда на кубинском берегу высадились антикоммунистические повстанцы. Следующее на очереди — досье заговора 1953 г. в Иране, в результате которого на престол в Тегеране взлез шайх Мохаммед Реза Пехлеви.

Планируются также рассекретить досье о кампаниях в поддержку демократии во Франции и в Италии 40-50-х гг., когда ЦРУ противостояло влиянию местных компартий, направляемых Москвой. В очереди на публикацию и материалы о помощи повстанцам в Индонезии и Тибете в 50-60-х гг., тайные действия против Северной Кореи в период корейской войны, а также против коммунистических сил в Лаосе во время вьетнамской войны.

Д. Кристиан сказал, что план рассекречивания материалов тайных операций ЦРУ времен "холодной войны" был составлен еще в 1992 г. тогдашним директором Робертом Гейтсом, но работа застопорилась из-за другой программы, когда конгресс специальным законом приказал опубликовать все архивные документы, относящиеся к убийству Президента Джона Кеннеди. Тогда было опубликовано свыше 200 тысяч страниц этих материалов.

Представитель ЦРУ подчеркнул, что далеко не все тайное станет явным, ибо разведслужба делает уверен в своих источниках информации и методы ее сбора. Тем не менее комиссия центра по изучению разведки получит в свое распоряжение журналы учета телефонных разговоров и книги приема посетителей из канцелярий всех 17 директоров ЦРУ за полстолетия, а также меморандумы и памятные записки этих директоров.

Что касается материалов досье ЦРУ по СССР, то в рассматриваемые документы не войдут суммарные разведывательные оценки советского потенциала за прошедшие десятилетия. Эти документы рассекречиваются без специальной комиссии. За последние годы было опубликовано уже свыше 450 отчетов.

Тем временем профессор Джон Луис Гедис, а также другие известные американские историки "холодной войны" говорят, что они не поверят своему счастью, пока собственными глазами не увидят эти легендарные документы в каталогах национального архива.

ОЦЕНКИ

# Польским путем

По мнению вице-президента Всемирного банка Йоханнеса Линка (статью которого опубликовала японская газета Nihon Keizai Shimbun), экономические реформы на Украине по сравнению с Россией отстали на два года, однако сейчас Киев осуществляет программу широких преобразований. Судя по всему, считает видный эксперт, эта страна в 1997 г. достигнет таких же темпов роста, как Польша в начале 90-х.

В Беларуси же, считает Й. Линк, усилия по осуществлению реформ были повернуты вспять, и ее экономические перспективы по-прежнему представляются мрачными.

МОДА

# Мех и грех

Согласно британской газете The Guardian, возвращаются в моду изделия из натурального меха, которые были изгнаны с улиц Туманного Альбиона борцами за права животных лет пять назад.

Газета заявляет, что многие люди перестали носить меха не потому, что и вправду прониклись сочувствием к бедным лисицам, норкам и соболям, а из-за элементарного страха перед нападением любителей животных, которые не гнушались разрезать бритвой дорожное норковое манто или обливать его чернилами. Теперь публично несколько осмелела и спрос на натуральные меха поднялся на 30% по сравнению с зимним сезоном-95/96.

Разумеется, изменения были замечены теми же борцами за права пушных зверей. Лондон украсили огромными пропагандистскими плакатами, которые, скорее всего, вызовут нервную дрожь у доброй половины лондонцев. На огромном щите — окровавленная голова лисы, с которой содрана кожа. Она выступает из мехового манто. Надпись на щите гласит: "Неужели вы сможете сохранить лицо, нося мех?".

Материалы страницы подготовил Вадим АЛЕКСАНДРОВИЧ.



# Новые поступления в библиотечные фонды

● Налог-96. Законы. Методические указания. Разъяснения. — Витебск, правовой центр "Логос", 1996, 210 с., 490 экз. (1 экз. 91370 экз.).

Сборник нормативных актов налогового законодательства РБ по состоянию на 1 августа 1996 г.

● Международное торговое право: расчеты по контрактам. Сб. междунар. документов / Сост. и авт. вступ. статьи Т.П. Лазарева. — М., Московский независимый институт международного права, 1996, 256 с., 3.000 экз. (1 экз. 91448).

В сборник вошли международные соглашения, конвенции Международной торговой палаты, а также документы, принятые в последнее время.

● Финансы. Учеб. пособие / Под ред. проф. А. М. Ковалевой. — М., "Финансы и статистика", 1996, 336 с.,

10.000 экз. (1 экз. 91427).

Освещены актуальные проблемы финансов на макро- и микроуровнях. Раскрыты сущность и функции финансов, процесс формирования финансовой системы РФ с учетом развития рыночных отношений. Особое внимание уделено проблемам финансового менеджмента.

● Налоги. Учеб. пособие / Под ред. Д. Г. Черника. — М., "Финансы и статистика", 1996, 688 с., 15.000 экз. (1 экз. 91392).

Представлена существующая система налогообложения России, детально охарактеризованы все виды налогов, отражены вопросы информатизации налоговой системы.

● Основы предпринимательства. Учебник. — М., изд-во "БЕК", 1996, 478 с., 10.000 экз. (1 экз. 91396).

В пособии рассматриваются

направления и способы приложения предпринимательской инициативы, формы предприятий, организация производства и сбыта продукции, маркетинг и реклама, ценообразование, финансы предприятий, рынок ценных бумаг и др.

● Самоучитель А. И. Шаповал. Сборник задач по бизнесу: Тесты и задачи с ответами и решениями для учащихся старших классов. — М., "Новая школа", 1996, 112 с., 30.000 экз. (1 экз. 91654).

Задачник содержит тесты и задания, составленные к учебным курсам "Основы предпринимательства", "Основы бизнеса", "Финансы и бизнес", а также ответы на них.

\* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

НПО "МЕБЕЛЬПРОМ" предлагает

**МЕБЕЛЬ**

для ОФИСОВ, БАНКОВ, МАГАЗИНОВ

Проектирование, изготовление, комплексное оборудование.



г. Минск, пер. Инструментальный, дом 6.

Тел. (0172) 100-706, 100-700

набор кода обязательен

Тел./факс (017) 266-34-13

## АСТРОЛОГИЯ

## Прилежные и консервативные

7 февраля по восточному календарю начался год Быка (или Быка).

Люди-Быки — трудолюбивы и настойчивы. Они могут упорно заниматься порученной им работой больше и эффективнее, чем кто-либо другой, ибо верят в себя. Впрочем, они весьма упрямые и догматичны, никогда не сожалеют о принятом решении. В профессиональной карьере Бык может преуспеть в искусствах, бизнесе, хирургии.

Быки склонны делить все на хорошее и плохое. Они стараются высоко держать установленные ими стандарты и предлагают их в качестве модели для подражания окружающим.

Быки обладают огромным чувством ответственности и преданности, редко отличаются ревностью. Однако они последовательно оберегают свои права, среди которых в первую очередь — право на семейную верность со стороны супруга или супруги. Быки очень ценят семейные ценности, консервативны и верны, прекрасно ведут домашнее хозяйство. К сожалению, они часто находят, что те, кто им близок, отказываются их понимать. Тем не менее Быки терпеливы и заботливы, что делает их самыми прекрасными друзьями, каких вы только можете себе представить.

С другой стороны, Быки не относятся к числу компанейских людей: в дружеской компании или на вечеринке они предпочитают молчать и держаться в тени. Впрочем, несмотря на свое кажущееся спокойствие и задумчивость, Быки могут быть довольно импульсивны, способны на страстные вспышки гнева. Поэтому лучше не становиться им поперек дороги.

Быки наблюдательны, у них замечательная память и они могут прекрасно описать абсолютно все, что видели. Попробуйте спросить Быка, помнит ли он, кто был на дружеской вечеринке 8 месяцев назад, и, скорее всего, он назовет каждого из гостей по имени.

Что касается отношений с другими знаками, то ближе всего Быку Крыса (88% совместности), Петух (86%) и Змея (85%). Два Быка уживаются в 72% случаев. Наиболее взрывоопасны союзы Быка с Лошадью (37%) и Тигром (33%).

Среди знаменитостей Быками были: Иоганн Себастьян Бах, Георг Гендель, Антонин Дворжак, Ван Гог, Уолт Дисней, Чарли Чаплин.

## НАЛОГИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

## Вечные как мир

(Окончание. Начало в №№ 44-48, 50, 51/1996; 1-5/1997).

В качестве меры, способствующей нормализации денежного обращения, с 1990 г. в Италии введена практика ответственности покупателя (клиента), предполагающая наличие у него чека при приобретении товара (услуги).

Важная роль в системе органов, контролирующей налогообложение юридических и физических лиц, принадлежит Финансовой гвардии Италии (создана в 1881 г.), которая контролирует всю систему налогообложения страны. Современная структура и функции Финансовой гвардии установлены законом от 1959 г. Ее основу составляет налоговая полиция. Гвардия является единственной в мире военной структурой, охраняющей налоговые и экономические интересы государства.

Возглавляет Финансовую гвардию Главное командование, которое, в свою очередь, состоит из центрального и регионального командования. Центральному командованию, расположенному в Риме, подчиняются три специализированных подразделения:

- центральное управление налоговой полиции;
- специальное управление валютной полиции;
- центральное следственное управление по борьбе с организованной преступностью в сфере экономики.

В составе Финансовой гвардии функционируют несколько учебных заведений.

Финансовой гвардии подчиняются Центр авиации с 14 воздушными базами с полным техническим и материальным обеспечением и около 500 морских подразделений. Для охраны границы создана и успешно функционирует специальная служба "Помощь в Альпах". Следует упомянуть и ветеринарную службу, занимающуюся разведением и тренировкой собак для участия в операциях против перевозки наркотиков, против террористов и для службы безопасности в горах.

Финансовая гвардия выполняет одновременно функции налоговой полиции, налоговой инспекции, таможенных и пограничных органов. Подразделения Финансовой гвардии, координированно взаимодействуя между собой, решают основную задачу — обеспечение экономической безопасности государства.

Важнейшей функцией Финансовой гвардии являются также глобальные налоговые расследования. Для сбора любой полезной информации по оценке дохода и налогов организованы налоговые инспекции, которые занимаются контролем за движением товаров, их транспортировкой, налоговыми начислениями,

регистрацией. Начисление и выплата почти каждого налога отслеживается ими отдельно.

Взаимодействие между различными контролирующими органами осуществляется на основе обмена информацией. Партнерами информационной системы являются:

- торговая палата промышленников, работников аграрного сектора и ремесленников;
- налоговая полиция;
- налоговый архив и картотека налогоплательщиков;
- департамент по сбору прямых налогов;
- департамент по учету налога на добавленную стоимость;
- ведомство автомобильного реестра гражданских транспортных средств.

Через налоговую систему в Италии осуществляется отчасти и борьба с организованной преступностью и наркобизнесом. Для этого налоговые службы держат под особым контролем структуры, подозреваемые в незаконном бизнесе или связях с уголовным миром; периодически расследуют происхождение недвижимого имущества и активов; анализируют сомнительные операции в банковской сфере (в том числе по отмыванию денег теневыми структурами); все вскрытые факты, относящиеся к криминальной деятельности, передают в компетентные органы на доработку.

Возникающие споры рассматриваются налоговыми комиссиями трех уровней. В особых случаях допускается обращение в кассационный суд. Налогоплательщик должен иметь своего представителя в налоговой комиссии. Все затраты по ведению судебного разбирательства падают на долю потерпевшей стороны. В практику введено положение о предоставлении налогоплательщику возможности заранее уладить конфликт посредством подачи заявления о проведении предварительного анализа положения. В Италии до 90% всех налоговых споров выигрывают налогоплательщики.

\*\*\*

Достаточно ознакомиться с налоговой структурой страны, чтобы узнать, на какой ступени развития она находится. Если, например, две трети или больше всего налоговых поступлений составляют налоги на предметы потребления и налоги, вытекающие из товарно-денежных и имущественных отношений, то практически всегда речь идет о слаборазвитой в промышленном отношении стране. Государства со слаборазвитой экономикой вынуждены взимать в основном косвенные налоги; взимание же прямых налогов приобретает большее значение в странах с развитой экономикой и населением, обладающим достаточно высоким уровнем образования.

## SUMMARY

Belarusian Market No. 6/1997

### CURRENT NEWS

# Page 1, 6. Tatiana MANENOK. Priority remains a declaration. The situation in the sphere of export never yet was that difficult.

# Page 3. Natalia SHKLYAR. Those who used to trade are now holding mass-meetings. Tradespeople of the Komarovski market are getting ready for actions of protest.

### POLITICS

# Page 4. Leonid ZLOTNIKOV. Choosing the third route we are off into the third world. Social democracy in Belarus: prospects for the future.

### MONEY

# Page 1, 2. Alexander VASILEVICH. Regulating market mechanisms by administrative means.

To all appearances one ought to forget all hopes for the liberalisation of hard currency market.

# Page 7. Andrey ERSK. A legal manoeuvre. Payments though the third person are forbidden but there's still hope left.

# Page 7. Semyon DREISENSHTOCK. What is the real rate of the Belarusian rouble? Belarusian and Russian rates: regulations by administrative means and by market laws.

# Page 7. Financial chronicle. # Page 13, 16. Valeriy DROZD. It seems that everybody already understands. The problem of investments from the point of view of the Ministry of Economics.

### STATISTICS

# Page 9. Personal feelings may differ from the official data (1), Konstantin SKURATOVICH. When a baby-sitter implies a granny Masha (2).

The real standard of living in Belarus. # Page 13, 15. Vladislav MAXIMOV. A victory looking like a defeat. Results of the development of industry in 1996.

### SECURITIES

# Page 10. Irina KRYLOVICH. The Central Depository is seeking support. The two-level system of the deposit discounting has not yet been built but it is already under threat.

# Page 10. Vladimir TARASOV. Will there be any derivatives? The National bank has approved of the instruction that no other institution but this Bank itself will be able to use.

# Page 10. Oleg GONCHARENKO. We'll live up to the auction. Current news from the market of the Government Treasury Bonds.

### TAXES

# Page 11. Natalia SHKLYAR. The desire to survive. Belarusian Business Union discussed the expected innovations in the sphere of taxes.

# Page 1. Semyon DREISENSHTOCK. While they are talking in Minsk, in Moscow they collect money. A simplified taxation system has been accepted in the capital of Russia.

### PRIVATISATION

# Page 12. The first rank of those sold for vouchers. The list of enterprises that are to change their state form of ownership on the cashless basis has been validated.

# Page 12. A stimulus has appeared. The City Executive Committee of Brest has allowed the leaseholders to buy out their premises.

### INDUSTRY

# Page 17. Natalia SHKLYAR. From special equipment to household goods basket. A portrait of the plant "Thermoplast".

# Page 17. Aelita SIULZHINA. Castles in Spain. State programs on science and technology cannot be realised for want of financing.

# Page 13, 16. Tatiana MANENOK. Westrey Group: made in Belarus. An American company intends to invest 24 million USD into the production of kinescopes.

### LABOUR RESOURCES

# Page 18. Konstantin SKURATOVICH. Hours worked but not paid. Those who have lost their jobs leave for the non-registered sector of the economy more often than not.

# Page 18. The burden of the past. Sociological survey of head managers of the enterprises.

# Page 18. Tatiana STRUK. Everything up to the mark. The labour market in the capital of the republic.

### CONSULTING

# Page 19. Tatiana MANENOK. Marching forward though without boom (1), Money is to be found not in the Ministry of Finance (2), Expensive means wanted (3).

Belarusian consulting specialists found themselves hostages of the reforms that haven't begun.

### COMMODITY MARKET

# Page 21. Alexander ALESIN. Indefatigable struggle against the "white death". Continuation of the current policy of hard currency regulations threatens to devastate the sugar market in the republic Belarus.

# Page 21. Market and prices. Panorama of the retail prices on consumer goods.

# Page 20. Natalia SHKLYAR. Money first, oil later. Debts are destroying the system of fuel supplies.

### LEGISLATION

# Page 22. A mirror of the transitional period. Plan of the lawmaking activities of the Council of Ministers for 1997.

# Page 22. Elena FALEY. A burglar without a lock-pick is not considered a criminal by our standards. Problems of information protection.

фурнитура для окон и дверей

чердачные лестницы

мансардные окна

Для тех, кто делает жизнь красивой!

Фирма "Эксперт" предлагает продукцию немецкой фирмы "ROTO FRANK AG"

ул. К. Либкнехта, 70, 8 этаж, т/ф 259-10-13